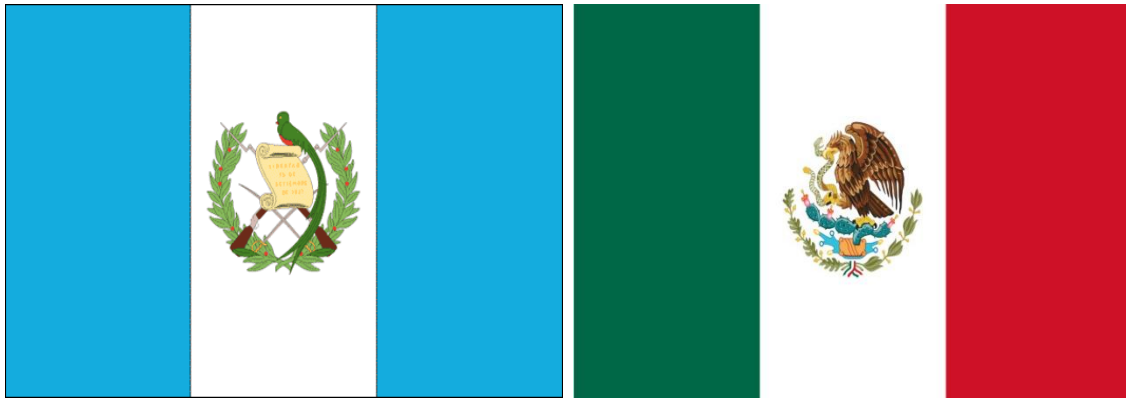


**MINISTERIO DE ECONOMÍA
VICEMINISTERIO DE INTEGRACIÓN Y COMERCIO EXTERIOR
DIRECCIÓN DE ANÁLISIS ECONÓMICO**



**EVALUACIÓN DE LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE
GUATEMALA Y MÉXICO**

**En el marco del
Tratado de Libre Comercio entre los Estados Unidos Mexicanos y
Centroamérica**

*Guatemala, C. A
Agosto 2014*

Índice

Resumen Ejecutivo de la evaluación de las relaciones comerciales entre Guatemala-México.....	4
Evaluación de las relaciones comerciales	6
Sección I. Evolución de las relaciones comerciales	6
1. Antecedentes:	6
2. Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica y México, caso de Guatemala.....	7
3. Indicadores Macroeconómicos de Guatemala y México al 2013.....	8
4. Las relaciones comerciales	9
5. Exportaciones de Guatemala hacia México	10
6. Importaciones de Guatemala procedentes de México.....	11
7. Comportamiento sectorial del comercio de Guatemala con México.....	13
Sección II. Aspectos Económicos y Comerciales de México	15
1. Economía de México.....	15
2. La Balanza comercial de México	16
3. Destino de las exportaciones de México	16
4. Origen de las importaciones de México	17
5. Los productos que exporta México	18
6. Los productos que importa México.....	18
Cuadros:	
Cuadro 1: Indicadores Macroeconómicos de Guatemala y México.....	8
Cuadro 2: Balanza Comercial de Guatemala - México	9
Cuadro 4: Principales productos exportados de Guatemala hacia México.....	11
Cuadro 5: Principales productos importados por Guatemala desde México.....	12
Cuadro 6: Contingentes arancelarios activados dentro del marco del TLC caso de Guatemala-México	14

Gráficas:

Gráfica 1: Balanza comercial	9
Gráfica 2: Principales productos exportados de Guatemala hacia México –Año 2013-	10
Gráfica 3: Principales productos importados por Guatemala desde México –Año 2013-....	11
Gráfica 4: Exportaciones que realiza Guatemala hacia México por sectores.....	13
Gráfica 5: Importaciones que realiza Guatemala desde México	14
Gráfica 6: Balanza Comercial de México	16
Gráfica 7: Principales destinos de las exportaciones de México –Año 2013-.....	17
Gráfica 8: Principales orígenes de las importaciones de México –Año 2013-.....	17
Gráfica 9: Principales productos de exportados por México –Año 2013-.....	18
Gráfica 10: Principales productos que importa México –Año 2013-	19

Resumen Ejecutivo de la evaluación de las relaciones comerciales

Vigencia del Tratado:

- Vigente desde el 01 de septiembre de 2013.

México como socio comercial:

- México para Guatemala, durante el año 2013 ocupó el número 5 para las exportaciones y el número 2 para las importaciones.
- Mientras que Guatemala para México, ocupó durante el año 2013, como socio comercial de las exportaciones el número 14, y respecto a las importaciones el número 38.

Comportamiento de la balanza comercial con México:

La balanza comercial de Guatemala con México del período 2008 a marzo 2014 ha sido deficitaria para Guatemala, debido a que México ha sido un importante proveedor de diversos productos manufacturados de consumo para Guatemala. Las exportaciones reflejan un leve descenso debido a que en el año 2008 la suma ascendía a US\$509.2 millones disminuyendo en el 2013 a US\$469.6 millones, equivalente a -1.6% en promedio anual.

Referente a las importaciones, del año 2008 al 2013 han aumentado levemente, debido a que en el primer año en mención ascendían a US\$1,411.6 millones comparado con el último que ascendió a US\$1,857.5 millones a una tasa de crecimiento promedio anual en 5.6%.

Que exportamos:

El principal producto que Guatemala exportó hacia México en el año 2013, fueron grasas y aceites comestibles con una participación del 29.2%, alcanzando la suma de US\$137.2 millones; le siguen en orden de importancia caucho natural (hule) con 18% y un monto de US\$84.3 millones; en tercer lugar se encuentran los materiales textiles (tejidos o telas) con 7.2% y un monto de US\$33.9 millones; camarón y langosta 6.1% y US\$28.8 millones; manufacturas de papel y cartón 4.6% y US\$21.6 millones; azúcares y artículos de confitería 3.3% y US\$15.7 millones; materiales plásticos y sus manufacturas 3.1% y US\$14.4 millones; bebidas líquidas alcohólicas y vinagres 2.8%, US\$13 millones; preparados de carne, pescado, crustáceos y moluscos 2.4% y US\$11.3 millones; manufacturas diversas 1.7% y US\$8.1 millones. El resto de productos representan el 21.6%.

Que importamos:

El principal producto que Guatemala importó desde México en el año 2013, comprende los materiales plásticos y sus manufacturas con 8% de participación, alcanzando la suma de US\$148.3 millones; le siguen en orden de importancia máquinas y aparatos mecánicos para usos electrotécnicos con 7.4% y US\$138.1 millones; en tercer lugar se encuentran productos diversos de la industria química con 6.4% y US\$118.8 millones; productos de perfumería, tocador y cosméticos 6.3% y US\$116.4 millones; otras manufacturas de metales comunes 4.4% y US\$82.5 millones; manufacturas de papel y cartón 4.2% y US\$77.8 millones; productos farmacéuticos 4.2% y US\$77.2 millones; preparados a base de cereales 4% y US\$74.6 millones; hierro y acero 3.9% y US\$72.7 millones; vehículos y material de transporte 3.8% y US\$69.8 millones. El resto de productos representan el 47.4%.

Beneficios del Tratado de Libre Comercio:

Reducción de costos de transacción.

- Se ha facilitado y consolidado el comercio entre ambos países, mediante la implementación de un conjunto de reglas armonizadas y de carácter único para los involucrados.

Beneficio para los consumidores guatemaltecos:

- Existe un potencial de diversificar y aumentar los insumos y productos de consumo que actualmente se importan de México para ofrecer más opciones a la industria y a los consumidores guatemaltecos.

Tamaño de mercado

- México para Guatemala representa un mercado potencial de 119.4 millones de consumidores aproximadamente, con ingreso per cápita de US\$15,600.

Desafíos:

- Estrechar las relaciones comerciales con México, aprovechando la posición geográfica de ese país.
- Mayor aprovechamiento de las oportunidades que brinda el Tratado de Libre Comercio ahora con la Convergencia e integración de todos los países centroamericanos será de mucho beneficio.
- Reducir el déficit comercial, ya que con ello se podría aumentar la competitividad del aparato productivo nacional.

Evaluación de las relaciones comerciales entre Guatemala y México

Sección I. Evolución de las relaciones comerciales

1. Antecedentes:

Las negociaciones de México y Guatemala, tienen su origen en la cumbre de Tuxtla (1991) y la firma de tratados de libre comercio entre México-Costa Rica (1994), México-Nicaragua (1997) y México-Triángulo del Norte (Guatemala, El Salvador y Honduras 2000).

El TLC México-Triángulo Norte se suscribió después de celebrar 18 rondas de negociaciones, éstas concluyeron el 10 de mayo de 2000; posteriormente se firmó el Tratado el 29 de junio del año mismo año, aprobado por el Congreso de Guatemala en noviembre del año 2000. Finalmente, entra en vigencia el 15 de marzo del 2001.

El TLC México-Triángulo Norte distinguió los siguientes aspectos: a) Objetivos del tratado; b) Separabilidad jurídica respecto de la lista de excepciones a la libre circulación de mercancías; c) Separabilidad entre lo industrial y agrícola; d) Asimetría, y e) las exclusiones del tratado.

A partir del 2010, México y los países centroamericanos iniciaron paralelamente nuevas rondas de negociaciones para hacer converger tres tratados vigentes que México tenía bilateralmente con Costa Rica, Nicaragua y los países del Triángulo Norte, a efecto de tener un único instrumento de comercio, cuyas razones se presentan a continuación:

- a) La utilización de insumos-intrarregionales y reducir los costos administrativos en que incurren las empresas para aprovechar las preferencias arancelarias y otras ventajas establecidas en los acuerdos comerciales en vigor; y
- b) las potencialidades de los mercados tanto para Centroamérica como para México. En este orden de ideas Centroamérica representa a México un mercado potencial, cuyas importaciones mundiales ascienden a casi 50,000 millones de dólares y actualmente su participación en el mercado mexicano representa el 8%. México para Centroamérica representa un mercado potencial de aproximadamente US\$350.000 millones, y sus exportaciones a dicho país, no son representativas.

Después de siete rondas, las negociaciones concluyeron el 20 de octubre del 2011 y el Tratado fue suscrito el 22 de noviembre de ese mismo año en San Salvador entrando en vigencia en el año 2012. Para el caso concreto de Guatemala, la entrada en vigencia se hizo efectiva hasta el 01 de septiembre de 2013 cuando fue aprobado por el Congreso de la República, desde esa fecha se ha buscado darle auge a esta convergencia y aprovechar de una mejor manera lo negociado, especialmente lo que se refiere al aprovechamiento de diversificar el comercio hacia México.

Actualmente bajo el Tratado de Convergencia se han tomado cuatro decisiones, sobresalen la decisión número uno del 01 de septiembre de 2012 que adopta el Reglamento de Operación del Anexo 3.16 "Trato Arancelario Preferencial para las Mercancías Clasificadas en el Capítulo 62 del Sistema Armonizado que Incorporen Materiales de los Estados Unidos de América. También propone adoptar los formatos únicos de Certificado de Origen y Declaración de Origen, como establece el anexo 2 de esta Decisión, que se incorporarán a las Reglamentaciones Uniformes que se adoptarán conforme al Artículo 5.15 del Tratado.

La Decisión número cuatro, del 01 de septiembre de 2013, se refiere a la entrada en vigencia del citado tratado en los países miembros: El Salvador y Nicaragua entraron el 01 de septiembre de 2012, Honduras y Costa Rica el 01 de enero y el 01 de julio de 2013, respectivamente. Guatemala entró a partir del 01 de septiembre de 2013.

2. Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica y México, caso de Guatemala

2.1 Objetivo del Tratado

Los objetivos de este Tratado, de nación más favorecida y transparencia, son los siguientes:

- Estimular la expansión y diversificación del comercio de mercancías y servicios entre las Partes;
- Promover condiciones de competencia leal dentro de la zona de libre comercio;
- Eliminar los obstáculos al comercio y facilitar la circulación de mercancías y servicios entre las Partes;
- Facilitar el movimiento de capitales y de personas de negocios entre los territorios de las partes;
- Aumentar las oportunidades de inversión en los territorios de las Partes;
- Proteger y hacer valer, de manera adecuada y eficaz, los derechos de propiedad intelectual en el territorio de cada parte;
- Establecer lineamientos para la cooperación bilateral, regional y multilateral, dirigida a ampliar y mejorar los beneficios de este Tratado; y
- Crear procedimientos eficaces para la aplicación y cumplimiento de este Tratado, para su administración conjunta y para la solución de controversias.

2.2 Estructura del Tratado

El TLC México-Centroamérica homologa los siguientes temas: a) Comercio de bienes: aranceles y acceso a mercados; reglas de origen: procedimientos aduaneros: facilitación del comercio: defensa comercial; propiedad intelectual; salvaguardias; medidas sanitarias y fitosanitarias, y obstáculos técnicos al comercio; b) Contratación pública; c) Inversión: protección a las inversiones y un mecanismo de arbitraje internacional para los inversionistas; d) Comercio de servicios: servicios transfronterizos; entradas temporal de personas de negocios; servicios de telecomunicaciones: e) Comercio electrónico; f) Propiedad intelectual; g) Administración del tratado y h) Mecanismos de solución de controversias. Es necesario mencionar que en el año 2012 quedó libre de aranceles la mayor parte del comercio de México con Centroamérica. Con excepción de Nicaragua, se incorporaron compromisos de reducción o eliminación de aranceles para algunos productos excluidos originalmente de dichos acuerdos.

Los productos libres de aranceles de Guatemala-México son: a) Autos ligeros de transporte de personas y mercancías, y autobuses con peso no mayor de cinco toneladas, se eliminan los aranceles de manera no lineal al cuarto año, debido a que el resto de vehículos ya se encuentran libres de arancel. Guatemala, Honduras y El Salvador importan de México alrededor de mil millones de dólares anuales por concepto de autos; b) Cartuchos deportivos y reglamentarios se eliminarán los aranceles de importación de manera inmediata a la entrada en vigencia del Tratado, antes pagaban el 15% y Guatemala y Honduras en conjunto importan más de 5 millones de dólares anuales; y c) Grapas de acero eliminarán los aranceles de importación al tercer año.

En el Sector Agropecuario: México obtuvo acceso libre de arancel en cigarrillos, leche evaporada y condensada, además un cupo de 400 toneladas para quesos frescos y madurados que se incrementará hasta alcanzar 580 toneladas en el décimo año, plazo en el que además se revisará dicho monto. México hizo concesiones y una asignación de participaciones en el cupo unilateral para importar azúcar sólo cuando requiera importar por desabasto (Guatemala 22%, El Salvador 8%; Honduras 8% y Costa Rica %, además de la vigente con Nicaragua de 10%).



En materia de reglas de origen, resalta la homologación del 98.2% de las reglas específicas de origen de los acuerdos existentes. Una de ellas es la reducción del valor contenido regional de 50% a 35%, tractores, tracto-camiones, semirremolques, químicos y preparaciones lácteas maternizadas (excepto Costa Rica).

En otros aspectos: a) Se mantiene un Comité de Integración Regional de Insumos (CIRI) para dar espacio a los empresarios de la región centroamericana para proveerse de insumos de fuera de la misma, sin perder la preferencia arancelaria cuando no exista producción regional de dichos insumos. Este mecanismo aplica fundamentalmente para el sector textil-confección, y de manera muy acotada en algunos productos del sector

papel y eléctrico, b) Se establecen mecanismos en materia aduanera para controlar las operaciones de comercio de bienes entre México y Centroamérica en el marco del Tratado, evitando con ello la posible triangulación del comercio, y brindando certidumbre y seguridad jurídica a los productores, exportadores e importadores. Se aplicarán procedimientos claros para la certificación y verificación de origen; c) Se creará un mecanismo ágil para la atención de preocupaciones comerciales de ambas partes, en materia de obstáculos técnicos al comercio y medidas sanitarias y fitosanitarias, a efecto de evitar que las normas se conviertan en obstáculos injustificados al comercio; Se incorporó un capítulo de telecomunicaciones que establece reglas para los operadores de servicios de telecomunicaciones de todos los países centroamericanos; d) Se incorporó un capítulo de comercio electrónico para la no incorporación de aranceles de transmisiones electrónicas y desarrollar acciones de cooperación; e), Se reconoce en materia de propiedad intelectual, las denominaciones de origen e indicaciones geográficas protegidas en cada país, por ejemplo: Pollo Campero; y se establece la posibilidad de que la Comisión se reúna de manera bilateral para adoptar decisiones respecto de asuntos entre México y cualquiera de los países de Centroamérica.

3. Indicadores Macroeconómicos

Cuadro 1: Indicadores Macroeconómicos de Guatemala y México

Indicadores Macroeconómicos de México y Guatemala Año 2013		
DESCRIPCION	 MEXICO	 GUATEMALA
Población	119,426,000	15,806,675
PIB TOTAL (US\$)	US\$ 1,327,021 millones	US\$ 50,393.2 Millones
PIB per Cápita (US\$)	US\$ 15,600	US\$ 3,343.2
Tasa de crecimiento PIB	3,6%	3,0 %
Composición PIB por sector	agricultura: 3,6%	agricultura: 13%
	industria: 36,6%	industria: 23,8
	servicio: 59.8%	servicios: 62,7%
Remesas	US\$ 22,0 mil millones	US\$ 5,105.2 millones
Exportaciones (US\$)	US\$ 380,095.9 mil millones	US\$ 10,108.7 millones
Participación exportaciones/PIB	28.6%	20%
Socios comerciales (EXP)	EE.UU. 79%, Canadá(3%),España(2%), Brasil (1%)	EE.UU. (38.8%), El Salvador (11%), Honduras (7.8%), Nicaragua(4.8%), México (4.6%)
Importaciones (US\$)	\$ 381,210.2 mil millones	\$ 17,456.2 millones
Participación importaciones/PIB	28.7%	34.6%
Socios comerciales (IMP)	EE.UU (49%), China(16%), Japón (4%), Alemania(4%)	Estados Unidos (37.2%, México (10.6%), China (8,2%), El Salvador (4.7%), Colombia(4.4%)
Saldo comercial	US\$ -12,963 millones	US\$ -6,867.45 millones
Participación saldo comercial /PIB	0.1%	-14.6%
Deuda pública	35,8% PIB	31% PIB
Inflación	4,1%	4.4%
Inversiones (Formación de capital)	23% PIB	14.1% PIB

Fuente: Banco Mundial, Banco de Guatemala, CIAFACT BOOK, Trademap

4. Las relaciones comerciales

La balanza comercial de Guatemala con México del período 2008 a marzo 2014 ha sido deficitaria para Guatemala, debido a que México ha sido un importante proveedor de diversos productos manufacturados de consumo para Guatemala. Las exportaciones reflejan un leve descenso, ya que en el año 2008 la suma ascendía a US\$509.2 millones, disminuyendo en el 2013 a US\$469.6 millones, equivalente -1.6% en promedio anual.

Referente a las importaciones, del año 2008 al 2013 han aumentado levemente, en el primer año ascendían a US\$1,411.6 millones comparado con el 2013, que ascendían a US\$1,857.5 millones a una tasa de crecimiento promedio anual en 5.6%.

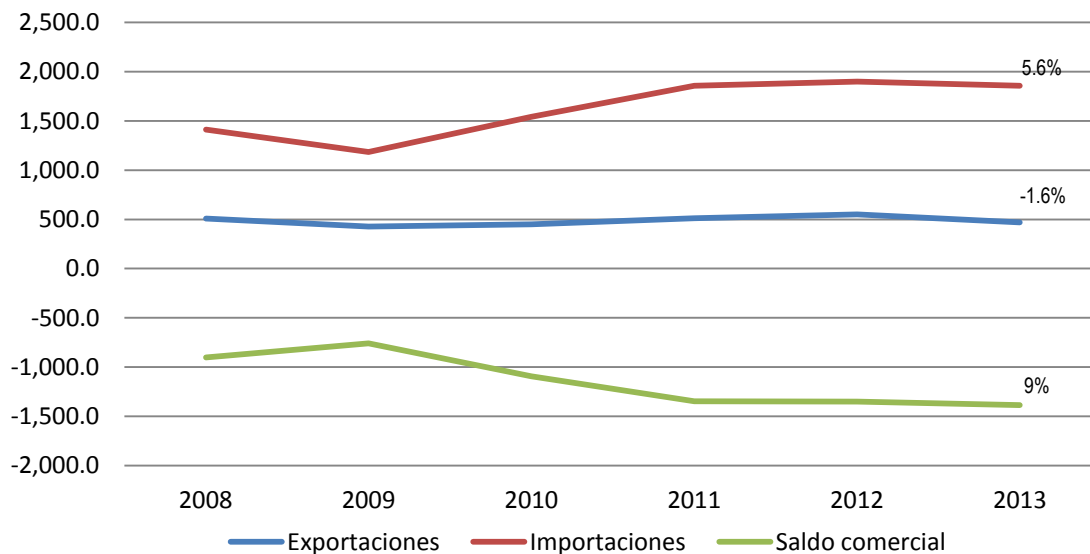
Cuadro 2: Balanza Comercial de Guatemala - México

Millones de US en dólares							
AÑOS	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014*
Exportaciones	509.2	425.7	449.1	512.2	550.1	469.6	102.3
Importaciones	1,411.6	1,185.6	1,542.8	1,858.9	1,899.8	1,857.5	440.4
Saldo comercial	-902.4	-759.9	-1,093.7	-1,346.7	-1,349.7	-1,387.9	-338.1
Intercambio comercial	1,920.8	1,611.3	1,991.9	2,371.1	2,449.9	2,327.1	542.7

*cifras al mes de marzo

Fuente: Banco de Guatemala

Gráfica 1: Balanza comercial de Guatemala - México
Millones de US dólares



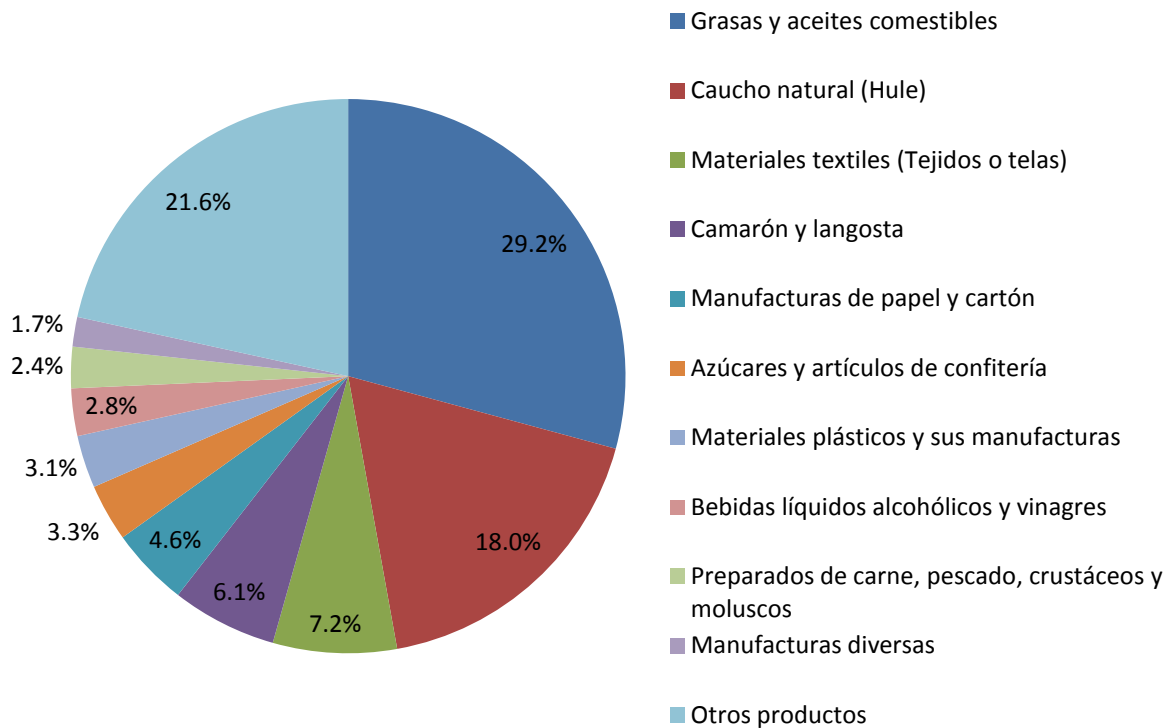
Fuente: Banco de Guatemala

5. Exportaciones de Guatemala hacia México

El principal producto que Guatemala exporta hacia México en el año 2013, son grasas y aceites comestibles con 29.2% de participación, alcanzando la suma de US\$137.2 millones; le siguen en orden de importancia caucho natural (hule) con 18% y US\$84.3 millones; en tercer lugar se encuentran los materiales textiles (tejidos o telas) con 7.2% y un monto de US\$33.9 millones; camarón y langosta 6.1% y US\$28.8 millones; manufacturas de papel y cartón 4.6% y US\$21.6 millones; azúcares y artículos de confitería 3.3% y US\$15.7 millones; materiales plásticos y sus manufacturas 3.1% y US\$14.4 millones; bebidas líquidos alcohólicos y vinagres 2.8%, US\$13 millones; preparados de carne, pescado, crustáceos y moluscos 2.4% y US\$11.3 millones; manufacturas diversas 1.7% y US\$8.1 millones. El resto de productos representan el 21.6%.

De los productos que Guatemala exporta hacia México en el año 2013, sobresalen las manufacturas de papel y cartón 32% de crecimiento promedio anual; le siguen azúcares y artículos de confitería 22%; materiales plásticos y sus manufacturas 6.1% y grasas y aceites comestibles 5.7%.

Gráfica 2: Principales productos exportados de Guatemala hacia México –Año 2013-



Fuente: Banco de Guatemala

Cuadro 3: Principales productos exportados de Guatemala hacia México

Millones de US dólares							
Años	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014*
Total	509.2	425.7	449.1	512.2	550.1	469.6	102.3
Grasas y aceites comestibles	104.0	76.8	84.0	172.1	183.7	137.2	30.1
Caucho natural (Hule)	68.4	52.7	85.5	119.2	93.4	84.3	15.5
Materiales textiles (Tejidos o telas)	35.1	24.4	25.7	30.3	29.5	33.9	7.9
Camarón y langosta	25.6	16.8	18.7	9.4	17.5	28.8	6.5
Manufacturas de papel y cartón	5.4	6.9	11.0	12.6	15.0	21.6	5.5
Azúcares y artículos de confitería	5.8	6.2	8.1	9.9	12.8	15.7	3.5
Materiales plásticos y sus manufacturas	10.7	7.9	9.6	12.6	13.3	14.4	3.8
Bebidas líquidos alcohólicos y vinagres	13.0	13.7	22.6	10.4	24.9	13.0	1.5
Preparados de carne, pescado, crustáceos y moluscos	10.1	15.6	14.6	13.3	12.6	11.3	2.9
Manufacturas diversas	6.4	5.1	5.2	6.5	7.5	8.1	2.4
Otros productos	224.7	199.6	164.1	115.9	139.9	101.3	22.7

*cifras al mes de marzo

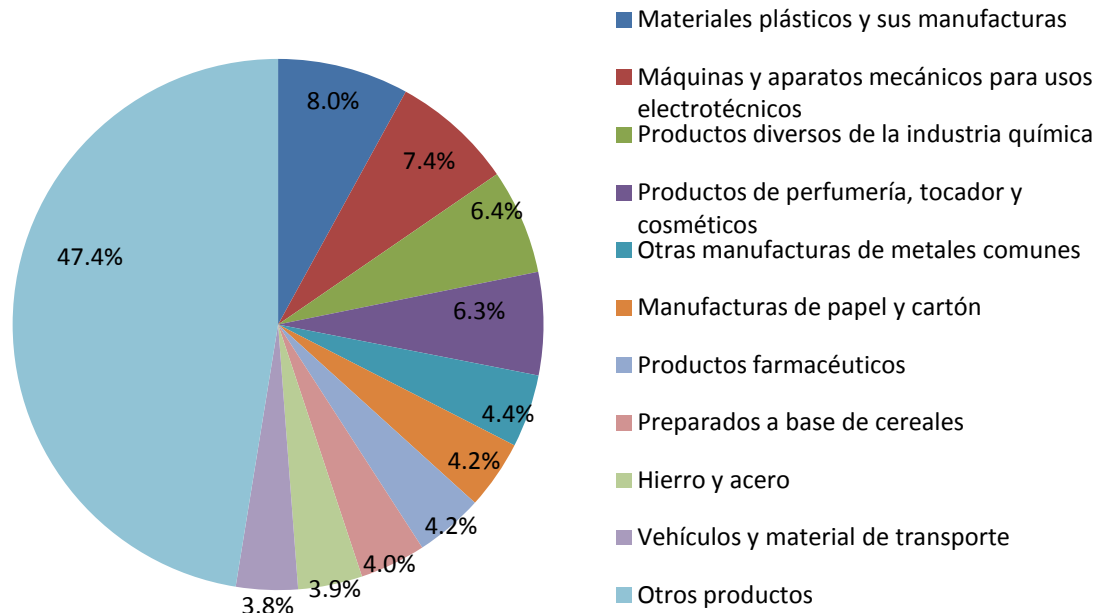
Fuente: Banco de Guatemala

6. Importaciones de Guatemala procedentes de México

El principal producto que Guatemala importa desde México en el año 2013, comprende los materiales plásticos y sus manufacturas 8% de participación, alcanzando la suma de US\$148.3 millones; le siguen en orden de importancia máquinas y aparatos mecánicos para usos electrotécnicos con 7.4% y US\$138.1 millones; en tercer lugar se encuentran productos diversos de la industria química 6.4% de y US\$118.8 millones; productos de perfumería, tocador y cosméticos 6.3% y US\$116.4 millones; otras manufacturas de metales comunes 4.4% y US\$82.5 millones; manufacturas de papel y cartón 4.2% y US\$77.8 millones; productos farmacéuticos 4.2% de y US\$77.2 millones; preparados a base de cereales 4% y US\$74.6 millones; hierro y acero 3.9% y US\$72.7 millones; vehículos y material de transporte 3.8% y US\$69.8 millones. El resto de productos representan el 47.4%.

De los productos que Guatemala ha importado desde México durante el período 2008-2013, sobresalen los preparados a base de cereales 15.2% de crecimiento promedio anual; le siguen productos de perfumería, tocador y cosméticos 13.7%; vehículos y material de transporte 6.8%; otras manufacturas de metales comunes 5.9%, por último manufacturas de papel y cartón 5.7%.

Gráfica 3: Principales productos importados por Guatemala desde México –Año 2013-



Fuente: Banco de Guatemala

Cuadro 4: Principales productos importados por Guatemala desde México

Millones de US dólares							
Años	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014*
Total	1,411.6	1,185.6	1,542.8	1,858.9	1,899.8	1,857.5	440.4
Materiales plásticos y sus manufacturas	117.2	102.2	136.6	142.0	160.4	148.3	40.0
Máquinas y aparatos mecánicos para usos electrotécnicos	131.3	79.9	135.1	147.6	155.2	138.1	28.2
Productos diversos de la industria química	108.0	86.1	100.5	115.0	118.7	118.8	29.5
Productos de perfumería, tocador y cosméticos	61.2	86.7	109.6	125.5	136.4	116.4	29.9
Otras manufacturas de metales comunes	62.0	45.4	47.2	62.2	64.6	82.5	18.0
Manufacturas de papel y cartón	59.0	65.4	81.9	97.4	80.3	77.8	18.1
Productos farmacéuticos	60.3	64.6	64.4	69.9	74.8	77.2	18.0
Preparados a base de cereales	36.8	42.0	64.1	77.4	71.1	74.6	18.7
Hierro y acero	89.7	83.7	81.8	146.1	92.9	72.7	17.4
Vehículos y material de transporte	50.3	26.4	41.0	61.7	76.5	69.8	14.8
Otros productos	635.8	503.2	680.6	814.1	868.9	881.3	207.8

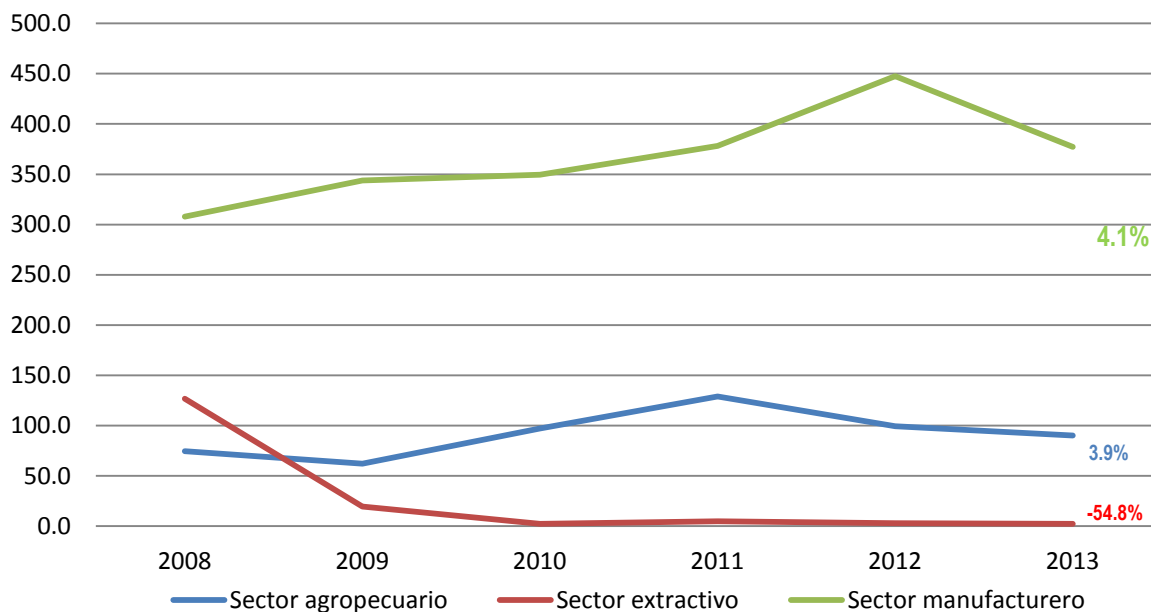
*cifras al mes de marzo

Fuente: Banco de Guatemala

7. Comportamiento sectorial

En cuanto al comportamiento sectorial de las exportaciones guatemaltecas hacia México, el Sector Manufacturero ha logrado aumentar su valor pasando de US\$307.8 millones en el 2008 a US\$377.1 millones en el 2013, con una tasa de crecimiento promedio anual de 4.1% y una participación del 80.3% dentro de la rama de los sectores. Le sigue el Sector Extractivo que en el 2008 alcanzaba la suma de US\$126.9 millones y en el 2013 alcanzó el monto de US\$2.4 millones, con una tasa de crecimiento promedio anual negativa en -54.8% y una participación del 0.5% dentro de la rama de los sectores. El Sector Agropecuario en el 2008 alcanzaba la suma de US\$74.5 millones y en 2013 US\$90.1 millones, con una tasa de 3.9% en promedio anual y 19.2% de participación dentro de la rama de los sectores.

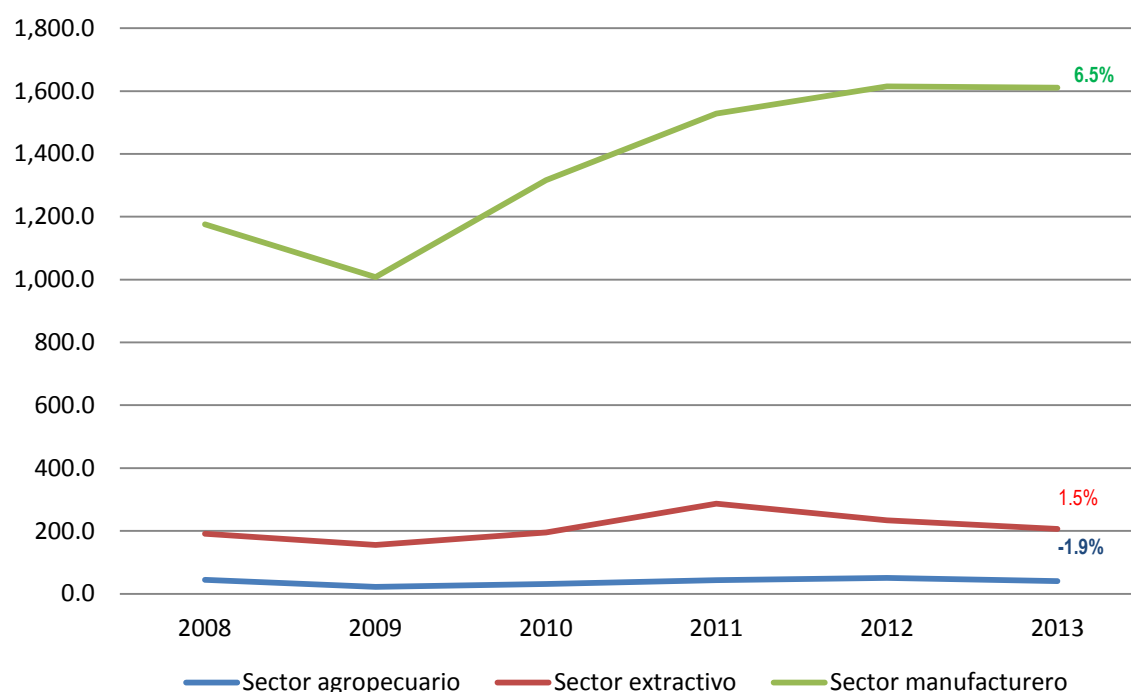
Gráfica 4: Exportaciones que realiza Guatemala hacia México por sectores
Millones de US dólares



Fuente: Banco de Guatemala

En cuanto al comportamiento sectorial de las importaciones guatemaltecas de México, el Sector Manufacturero ha logrado aumentar su valor pasando de US\$1,176.2 millones en el 2008 a US\$1,611 millones en el 2013, con una tasa de crecimiento promedio anual de 6.5% y una participación del 86.7% dentro de la rama de los sectores. Le sigue el Sector Extractivo que en el 2008 alcanzaba la suma de US\$190.8 millones y en el 2013 alcanzó el monto de US\$205.8 millones, con una tasa de crecimiento promedio anual de 1.5% y una participación del 11.1% dentro de la rama de los sectores. El Sector Agropecuario en el 2008 alcanzaba la suma de US\$44.7 millones y en 2013 de US\$40.7 millones, disminuyendo -1.9% en promedio anual y 2.2% de participación dentro de la rama de los sectores.

Gráfica 5: Importaciones que realiza Guatemala desde México
Millones de US dólares



Fuente: Banco de Guatemala

Cuadro 5: Contingentes arancelarios activados dentro del marco del TLC caso de Guatemala-México

En la lista de compromisos de Guatemala en el marco del TLC con México, se detallan los productos con contingente arancelario de importación: maíz amarillo, atún y queso. Asimismo, México otorgó a Guatemala bajo la modalidad de contingente arancelario: queso fresco y los demás quesos y a productos que contengan atún. Estos contingentes están activados y vigentes, asignándose de acuerdo al Trámite de Licencias Automáticas de Importación de la OMC, bajo el principio “primero en tiempo primero en derecho”, siendo los volúmenes activados para el año 2014, los siguientes:

CONTINGENTE ARANCELARIO BAJO EL TLC GUATEMALA-MÉXICO

Producto	Fracción Arancelaria	Volumen activado TM
Maíz Amarillo	1005.90.20	150,000
Atún	1604.14.10 AA	500
	1604.14.90 AA	
	1604.19.00 AA	
Queso	0406.10	420
	0406.90	

Fuente: DACE, MINECO

Sección II. Aspectos Económicos y Comerciales de México

1. Economía de México

La economía de México se basa principalmente en las exportaciones, aunque en los últimos años el volumen de importaciones es similar al exportado. La economía mexicana es catalogada como la segunda potencia mundial dentro de América Latina, y tercera economía medida por la paridad de poder adquisitivo, después de Estados Unidos y Brasil, según datos del Fondo Monetario Internacional. Las corporaciones Moody's y Fitch IBCA le han otorgado grados de inversión a la deuda soberana de México.

México ha logrado estabilizar su macroeconomía, lo cual ha permitido reducir la inflación y las tasas de interés, aumentando el ingreso per cápita, que no obstante no ha disminuido las grandes brechas que existen entre las clases de ricos y pobres, que se diferencia entre la población que vive al norte o al sur, entre población que es urbana y rural. Algunos de los retos para México siguen siendo mejorar la infraestructura, modernizar el sistema tributario y las leyes laborales así como reducir la desigualdad del ingreso.

La economía mexicana como ya se mencionó se encuentra orientada hacia las exportaciones, es una economía abierta regulada por tratados de libre comercio firmados y vigentes con más de 40 países dentro de los que se encuentran Unión Europea, Japón, Israel, países de América Central y del Sur. El más importante que se puede destacar y dar auge a este comercio es el Tratado de Libre Comercio con América del Norte (NAFTA), firmado en 1992 por los Gobiernos de Estados Unidos, Canadá y México que entró en vigencia en 1994.

La economía mexicana ha logrado diversificarse a través de la mezcla de las industrias en el sector agrícola, manufacturero y extractivo, que ha sido aprovechado por el sector privado, creando competencia en las ramas de telecomunicaciones, generación de electricidad, distribución de gas natural con el propósito de modernizar la infraestructura especialmente en los puertos marítimos.

La cumbre de inversión en México (Mexico Investment Summit) se lleva a cabo todos los años en la Ciudad de México cubriendo las oportunidades y retos de desarrollo e inversión a través del capital privado, el capital emprendedor, la infraestructura, los bienes raíces, la agricultura, el turismo, la energía y los recursos naturales evolucionándose en la economía de México. Durante el año 2012 el monto de la inversión extranjera directa (IED) mermó un 34.9 por ciento frente a la reportada en el mismo periodo de 2011.

Con el cambio de Gobierno en México en diciembre del año 2012 por un período de seis años, los primeros cambios se llevaron a cabo en áreas como regulación del mercado laboral, educación, política de telecomunicaciones y competencia, regulación del sector financiero y política fiscal. La administración durante este año 2014 se ha propuesto centrarse en leyes secundarias y en mostrar avances en su implementación antes de las elecciones legislativas de medio término de julio de 2015.

El crecimiento económico en 2013 cayó a 1,1 por ciento, la desaceleración del crecimiento económico fue impulsada por una menor demanda de las exportaciones y una caída en la inversión nacional, principalmente en construcción. A principios del año 2014 se recupera gradualmente la economía gracias a un aumento en las exportaciones, el afianzamiento de la economía de EEUU y la normalización del gasto público. Se estima que estos factores deberían resultar en un crecimiento de entre 3 y 4 por ciento en los próximos años.

El desempeño en términos de crecimiento también puede atribuirse al estancamiento del nivel de productividad global debido a la baja competencia, escasa capacidad de asegurar el cumplimiento de contratos y la excesiva burocracia que deriva en una informalidad generalizada. Se espera que la liberalización del sector energético estimule el desempeño económico mexicano; ya ha generado entusiasmo en la comunidad inversora, como se refleja en la reciente subida de la calificación crediticia a A3 por parte de Moody's.

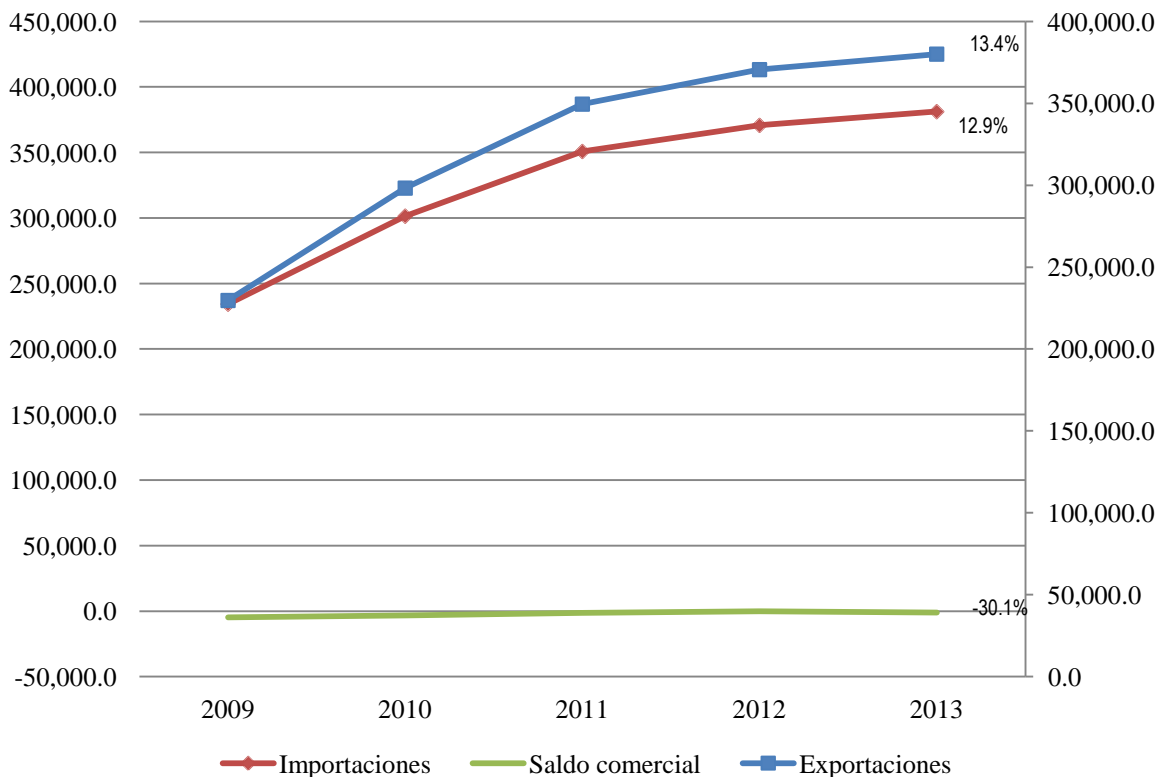
Los sólidos fundamentos económicos, el robusto marco político y la hábil gestión macroeconómica le permitieron al país manejar la volatilidad financiera y la mayor aversión al riesgo relacionada con el fin de las políticas monetarias sin precedentes de las economías avanzadas. El precio de los activos financieros mexicanos fueron menos afectados en comparación con otros mercados emergentes, sus mercados financieros fueron capaces de resistir sin mayores presiones sobre la liquidez o la necesidad de intervención pública.

2. La Balanza comercial de México

México tiene un intercambio comercial de aproximadamente US\$761,306.1 millones de dólares, presenta un comportamiento deficitario a lo largo de los últimos 5 años, con una tendencia aproximadamente paralela de las importaciones y exportaciones. En el período 2009 al 2013, las exportaciones presentaron un crecimiento promedio anual de 13.4% y las importaciones 12.9%. En el 2013 el déficit alcanzó la cifra de US\$-1,114.3 millones resultado de US\$380,095.9 millones exportados y US\$381,210.2 millones importados.

Guatemala para México, ocupó durante el año 2013, como socio comercial de las exportaciones el número 14, y respecto a las importaciones el número 38. Mientras que México para Guatemala, ocupó el número 5 para las exportaciones y el número 2 para las importaciones.

Gráfica 6: Balanza Comercial de México
Millones de US dólares

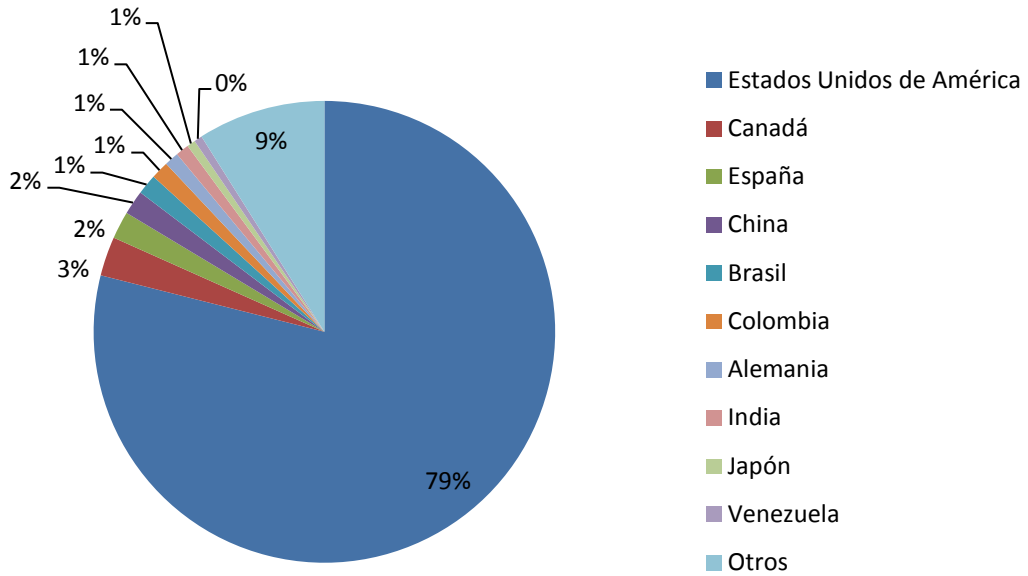


Fuente: Trademap

3. Destino de las exportaciones de México

El principal país destino de las exportaciones de México para el año 2013, es Estados Unidos de América con 79%; le sigue Canadá 3%, España y China 2% cada país; Brasil 1%. El resto representa el 15%.

Gráfica 7: Principales destinos de las exportaciones de México –Año 2013-

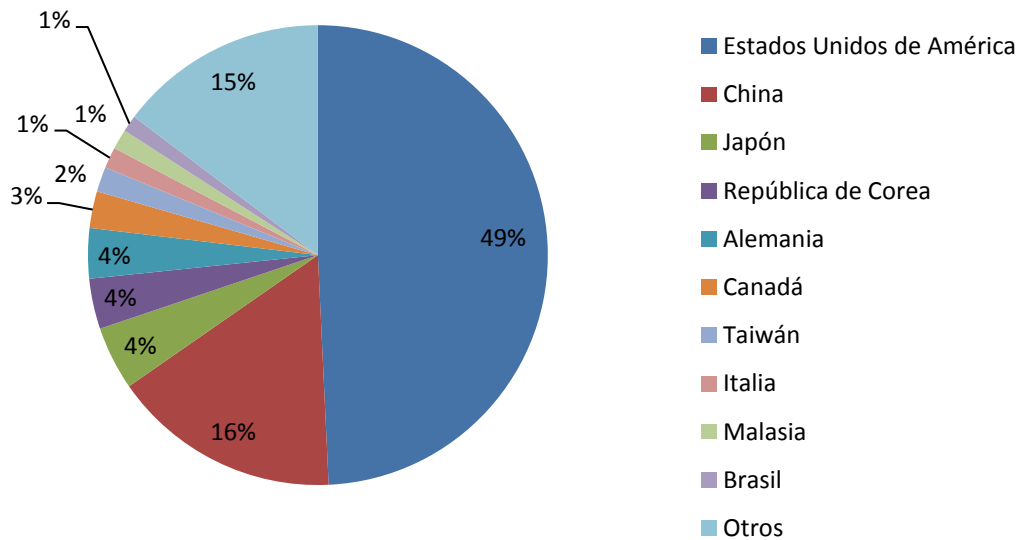


Fuente: Trademap

4. Origen de las importaciones de México

El principal país origen de las importaciones de los productos que adquiere México en el año 2013 es Estados Unidos de América 49%; China 16%; Japón, República de Corea y Alemania 4% cada país; Canadá 3%, Taiwán 2%; Italia, Malasia y Brasil 1% cada país. El resto de países representa 15%.

Gráfica 8: Principales orígenes de las importaciones de México –Año 2013-

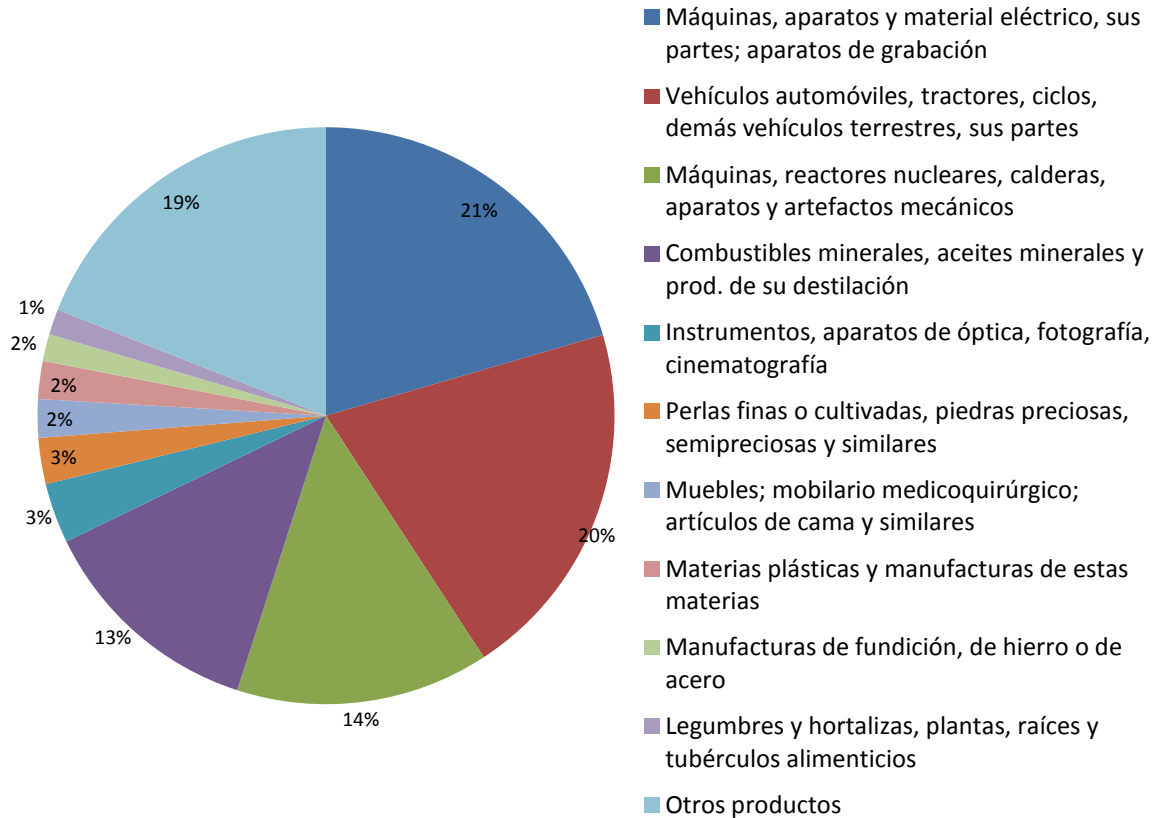


Fuente: Trademap

5. Los productos que exporta México

El principal producto de exportación de México para el año 2013, son máquinas, aparatos y material eléctrico 21%; vehículos automóviles, tractores, ciclos y demás vehículos terrestres 20%; máquinas, reactores nucleares y calderas 14%; combustibles minerales y aceites minerales 13%; instrumentos, aparatos de óptica y fotografía 3%; perlas finas o cultivadas 3%; muebles y mobiliario médico quirúrgico 2%; materias plásticas y manufacturas de estas materias 2%; manufacturas de fundición, de hierro o de acero 2%; legumbres y hortalizas 1%. El resto representa el 19%.

Gráfica 9: Principales productos de exportados por México –Año 2013-

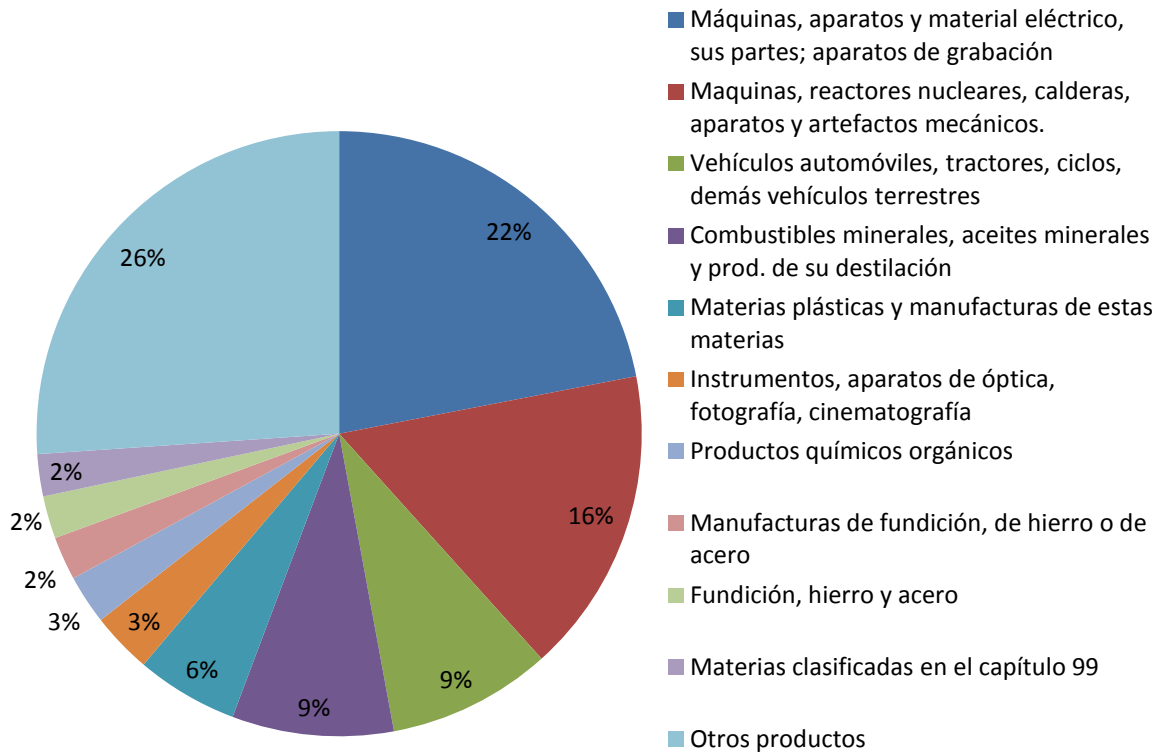


Fuente: Trade Map

6. Los productos que importa México

Los principales productos que importó México en el año 2013 son las máquinas, aparatos y material eléctrico 22%; máquinas y reactores nucleares 16%; vehículos automóviles y tractores 9%; combustibles minerales y aceites minerales 9%; materias plásticas y sus manufacturas 6%; instrumentos y aparatos de óptica 3%; productos químicos orgánicos 3%; manufacturas de fundición, de hierro o acero 2%; fundición, hierro y acero 2%; manufacturas del capítulo 99 2%. El resto representa el 26%.

Gráfica 10: Principales productos que importa México –Año 2013-



Fuente: Trade Map