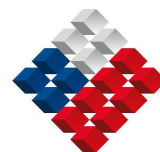


**MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES
DIRECCIÓN GENERAL DE RELACIONES
ECONÓMICAS INTERNACIONALES
DEPARTAMENTO DE ESTUDIOS
E INFORMACIONES**



GOBIERNO DE CHILE
DIRECCION GENERAL DE RELACIONES
ECONOMICAS INTERNACIONALES
PROCHILE

**EVALUACIÓN DE LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE CHILE
Y LOS PAÍSES DE LA UNIÓN EUROPEA A SIETE AÑOS DE VIGENCIA
DEL ACUERDO DE ASOCIACIÓN**

FEBRERO, 2010

Este documento fue elaborado por el Departamento de Estudios e Informaciones
de la Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales
del Ministerio de Relaciones Exteriores de Chile.

Director de Estudios: Alexis Guardia Basso
Asesores: Alejandro Gutiérrez A., Roberto Urmeneta de la B.
Asistentes: Álvaro de la Barra C. Patricia Rodríguez C., Patricia Ortega S.

Cualquier reproducción del presente documento, parcial o completa,
debe citar expresamente la fuente señalada.

Índice

Presentación

I Evolución Institucional del Acuerdo de Asociación de Chile y la Unión Europea (UE)

II Evolución del Comercio entre Chile y UE

- 2.1 Análisis de los Flujos de Comercio
- 2.2 Evolución Valor de las Exportaciones Totales
- 2.2 Evolución Valor de las Exportaciones de Cobre
- 2.3 Evolución Valor de las Exportaciones No Cobre
- 2.4 Exportaciones por sectores de actividad económica según CIU
- 2.5 Evolución Valor de las Importaciones desde UE
 - 2.5.1 Composición y origen de las importaciones
 - 2.5.2 Principales importaciones

III El proceso de liberalización comercial

- 3.1 Desgravación arancelaria de las exportaciones y contingentes arancelarios
- 3.2 Desgravación arancelaria de las importaciones y contingentes arancelarios

IV Evolución de la Inversión Extranjera Directa (IED)

- 4.1 Flujos de Inversión Extranjera Directa de la UE en Chile
- 4.2 Flujos de Inversión Extranjera Directa de Chile en la UE

Conclusiones

Anexo

Presentación

El presente documento tiene como finalidad entregar un estado de situación de las perspectivas del relacionamiento comercial con la Unión Europea tras cumplirse siete años desde la firma del Acuerdo de Asociación Política y Económica entre la Unión Europea (UE) y Chile, inicialmente suscrito con fecha 18 de noviembre de 2002 y vigente desde el 1 de febrero de 2003.

El Acuerdo de Asociación representa uno de los acuerdos comerciales más innovadores negociado por Chile en el marco de sus acuerdos bilaterales con terceros países. Este permite una consolidación de la relación estratégica que se ha basado en valores comunes, como la promoción de la democracia y la defensa de los derechos humanos, el desarrollo sostenible, el libre comercio, el buen gobierno y la equidad social. Además, este Acuerdo es el más significativo para Chile dada la extensión y profundidad de áreas temáticas desde los ámbitos políticos, económicos y de cooperación. En general, los objetivos del Acuerdo han reforzado los mecanismos y capacidad institucional, así como también han promovido el desarrollo social y han estimulado las sinergias productivas, creando nuevas oportunidades para el comercio y la inversión, fomentando la competitividad y la innovación e incrementando y profundizando las acciones de cooperación. A su vez, se han ido liberalizando progresiva y recíprocamente el acceso a los mercados de bienes y servicios, entre otros interesantes aspectos de la política comercial.

En marzo de 2005, se inició la aplicación plena del Acuerdo, una vez que los parlamentos de los Estados miembros de la UE aprobaron los compromisos de competencia compartida de sus países con la Comunidad (diálogo político, comercio de servicios, establecimiento de inversiones, propiedad intelectual y elementos fundamentales de cooperación). El Acuerdo ha sido un medio fundamental para profundizar los lazos comerciales entre las Partes no sólo desde el punto de vista del flujo de bienes, servicios e inversiones, sino que además ha sido una importante herramienta para hacer un seguimiento oportuno de las relaciones bilaterales.

I.- Evolución Institucional del Acuerdo de Asociación de Chile y la Unión Europea (UE)

El Acuerdo de Asociación entre la Unión Europea (UE) y Chile cuenta con siete años desde que entrara en vigencia el 1º de Febrero del año 2003. Este ha sido un vehículo fundamental para profundizar los lazos comerciales entre las partes no sólo desde el punto de vista del flujo de bienes, servicios e inversiones, sino que además ha sido una importante herramienta para hacer un seguimiento oportuno de las relaciones bilaterales. En efecto, en el Acuerdo se han ido liberalizando progresiva y recíprocamente del comercio de mercancías a través de un período de diez años. En éste se abarcan materias de servicios, contratación pública, liberalización de las corrientes de inversión y de capital, así como la protección de los derechos de propiedad intelectual, la cooperación en la esfera de la competencia y la solución de diferencias. Además, contiene disposiciones sobre cuestiones aduaneras y esferas conexas, así como sobre normas, reglamentos técnicos y procedimientos de evaluación de la conformidad.

Desde la fecha de suscripción del Acuerdo, la Comunidad estaba representada por 15 países. En mayo de 2004 se amplió en diez países, tras la incorporación de Chipre, Eslovaquia, Eslovenia, Estonia, Hungría, Letonia, Lituania, Malta, Polonia y República Checa. A su vez, a partir del 1 de enero de 2007, Bulgaria y Rumania ingresaron a la UE, por lo que actualmente el Acuerdo de Asociación involucra 27 países.

En general, el marco institucional establecido para la Asociación entre Chile y la Unión Europea es muy completo incorporando varios estamentos de la sociedad, como los Gobiernos, a través del Consejo de Asociación, el Comité de Asociación y los Comités Especiales; los Parlamentos, en el comité de Asociación Parlamentario; los Empresarios y trabajadores, en el Comité Consultivo Conjunto; y la sociedad civil, con sus reuniones periódicas. El Acuerdo es el más significativo para Chile dada la extensión y profundidad de áreas temáticas desde los ámbitos políticos, económicos y de cooperación.

En el ámbito económico y comercial del Acuerdo de Asociación de Chile y la Unión Europea, se ha procurado incorporar varios objetivos desde sus diversas dimensiones que incluyen: la liberalización progresiva y recíproca del comercio de bienes; el establecimiento de disciplinas comerciales en materias aduaneras, de origen, normas, reglamentos técnicos y procedimientos de evaluación de la conformidad, medidas sanitarias y fitosanitarias, salvaguardias y antidumping; la liberalización progresiva y recíproca del comercio de servicios; la mejora del ambiente para los inversionistas y las condiciones para el establecimiento de las Partes basadas en el principio de la no discriminación.; la liberalización de los pagos corrientes y los movimientos de capital; la apertura recíproca a los mercados de contratación pública; la protección efectiva de los derechos de propiedad intelectual; la adopción de normas adecuadas de competencia; el establecimiento de un mecanismo de solución de controversias. En esta sección se evaluarán fundamentalmente los aspectos comerciales y la liberalización progresiva del comercio de bienes.

II.- Evolución del Comercio entre Chile y la UE

2.1 Análisis de los Flujos de Comercio

El comercio de bienes entre Chile y la Unión Europea ha presentado una tendencia creciente desde el año 2003 hasta el año 2009, desde la firma del Acuerdo de Asociación. En efecto, el intercambio comercial ese año totalizó US\$ 16.222 millones, con una tasa de crecimiento promedio anual de 15,4% en el referido período.

En términos de la balanza comercial con la UE, esta ha seguido una tendencia superavitaria desde la firma del tratado. En efecto, la balanza comercial Chile-UE presenta un crecimiento acumulado anual de 10,3% en el período 2003-2009, destacándose el período 2005-2006, donde el crecimiento promedio anual fue de 72%. Dicho superávit se explica en parte por la positiva evolución del cobre, uno de los principales productos de exportación chileno a la UE. Sin embargo, la balanza comercial ha visto reducido su superávit. En efecto, en el período 2006-2009 se evidencia una reducción promedio anual de 24,4%. Este retroceso, anteriormente, ha ido de la mano de un mayor intercambio comercial entre ambos países, implicando un mayor crecimiento de las importaciones respecto de las exportaciones, que estaría explicando dicha tendencia.

Cuadro N°1
Comercio, Intercambio y Balanza Comercial
Chile-UE (27), 2003-2009

	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Exportaciones (FOB)	5.086	8.057	9.440	15.899	16.349	17.235	9.535
Importaciones (CIF)	3.328	3.597	5.069	5.230	6.005	7.204	6.687
Intercambio Comercial	8.415	11.654	14.509	21.128	22.355	24.439	16.222
Balanza Comercial	1.758	4.459	4.371	10.669	10.344	10.031	2.848

Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de datos de Aduanas ajustadas por el Banco Central de Chile.

En el último año se evidencia un menor ritmo de crecimiento del intercambio comercial y en la balanza comercial, ante la desaceleración económica de la UE debido a la crisis mundial. En efecto, como parte de la evolución del comercio en dicho contexto, durante el año 2009 se evidenció una contracción anual de 33,6% en el intercambio con las principales economías de la Unión Europea. Dichas tendencias se ratifican al observar el comportamiento de las exportaciones totales hacia la UE que totalizaron US\$ 9.535 millones, experimentando una contracción anualizada de 44,6%. Las menores compras hacia Chile obedecen al fuerte impacto de la crisis sobre la producción industrial y manufacturera que ha resentido la demanda de productos de la minería, así como también el ajuste en otros productos de sectores no mineros en las principales economías. No obstante lo anterior, se observa una menor reducción de 7,1% anual en el caso de los bienes importados que ese año totalizaron US\$ 6.687

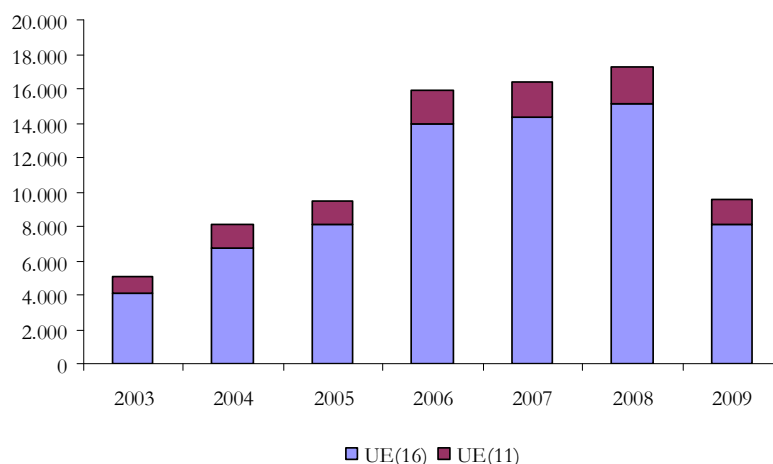
2.2 Evolución Valor de las Exportaciones Totales

Desde la firma del Acuerdo de Asociación, las exportaciones chilenas a la UE han aumentado aproximadamente en US \$4.500 millones, pasando de US\$ 5.086 millones el año 2003 hasta un valor exportado de US\$ 9.535 el año 2009. Esto ha significado un importante dinamismo en dicho período donde se evidencia una tasa de expansión promedio anual de 14,5%. Una vez firmado el Acuerdo, se evidencia un mayor crecimiento en las exportaciones en el período 2004 y 2006, con una tasa de expansión promedio anual de 48%. La participación de las exportaciones de la UE en las exportaciones totales del país se ha mantenido en torno a 25% hasta el año 2008. Posteriormente, las exportaciones siguen creciendo pero a un menor dinamismo, donde se desata la crisis económica y se reduce la demanda desde los principales países del área Euro, reduciendo las exportaciones chilenas a dicho destino afectando la participación de los envíos del total mundial.

Cabe señalar que las exportaciones chilenas hacia los dieciséis países de la UE (16), que constituyen el área Euro, representaron un 15,7% del total mundial exportado en el año 2009 con envíos por US\$ 8096 millones. A su vez, aunque todavía los montos son menores, el crecimiento promedio anual en el período 2003-2009 en las exportaciones hacia los once países restantes UE(11) fue de 7,3%. Las exportaciones de este grupo de países ascendieron a US\$ 1.438 millones en el año 2009, con una participación promedio del total exportado a la UE en el referido período de 15%. Este dinamismo puede atribuirse a que varios países fuera del área Euro han exhibido importantes tasas de crecimiento económico, en los años recientes aumentando la demanda por bienes importados, especialmente mineros, así como también productos no tradicionales experimentando una mayor diversificación de los envíos chilenos a algunos de dichos destinos.

La reducción en el dinamismo de las exportaciones totales chilenas desde la UE en el año 2009 afectó fuertemente los envíos, cuyas menores compras hacia Chile obedecen al fuerte impacto de la crisis sobre la producción industrial y manufacturera que ha resentido la demanda de productos de la minería, así como también el ajuste en otros productos de sectores no mineros en las principales economías de la UE(16), así como también a los restantes países, UE(11).

Gráfico N°1
Participación Exportaciones, UE(16) y UE(11)
2003-2009
(US\$ Millones, FOB)



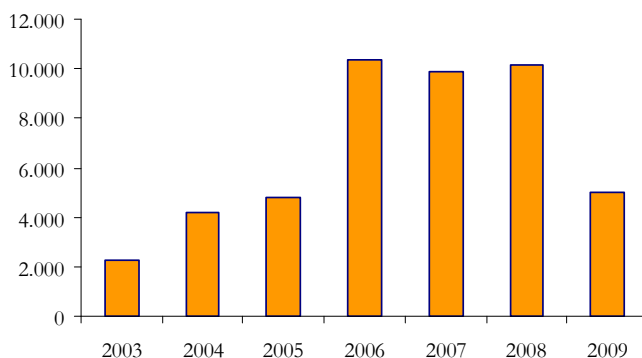
Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de datos de Aduanas ajustadas por el Banco Central de Chile.

2.3 Evolución Valor de las Exportaciones de Cobre

Respecto de la composición de las exportaciones de Chile, importante ha sido el dinamismo en los envíos de cobre, especialmente, desde la entrada en vigencia del Acuerdo en el año 2003, creciendo a una tasa promedio anual de 20% en el período 2003-2009. Esto ha implicado que las exportaciones de cobre se incrementasen en aproximadamente 2,2 veces en el referido período, con exportaciones por US\$ 5.038 millones durante el año 2009. El aumento mayor de los montos exportados se produjo claramente entre los años 2004 y 2006, bajo la influencia de importantes alzas de los precios de la libra de cobre en los mercados internacionales, que en esos dos años fue de 62,5% y 82,7% respectivamente. Por ello, la participación de las exportaciones de cobre en las exportaciones totales enviadas a la UE se elevó desde un 47,6% en el año 2002 a un 65,3% en el año 2006, reduciéndose ligeramente esta participación a un 53%, durante el año 2009.

La crisis económica afectó fuertemente los envíos de cobre a UE durante el año 2009. En efecto, se destaca la reducción en el valor de las exportaciones mineras, especialmente cobre. Las pérdidas de dinamismo se manifestaron fundamentalmente durante el primer semestre del año 2009. En línea con lo anterior, las exportaciones de cobre hacia la UE sufrieron una contracción de 50%, explicado mayormente por los menores envíos de su principal producto de exportación, los cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado, con una caída de 59%.

Gráfico N° 2
Valor Exportaciones de Cobre hacia la UE(27)
2003-2009
(Millones de US\$)

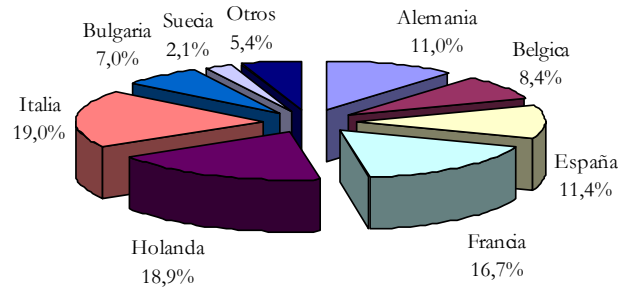


Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de datos de Aduanas ajustadas por el Banco Central de Chile.

Dado que este fenómeno se repite en las exportaciones de Chile al mundo, en el sentido que han crecido más rápidamente las exportaciones de cobre que las exportaciones totales, es interesante resaltar que la participación de las exportaciones de cobre enviadas a la UE en las exportaciones totales chilenas de ese metal, se han mantenido en torno al 30% en el período examinado, aumentando a un 31,7% en el año 2006 y disminuyendo a 27,8% y 19,5% en los años 2008 y 2009, respectivamente.

Por otra parte, las exportaciones de cobre tuvieron como destinos principales los mercados de Italia, Holanda, Francia, España y Alemania, representando un 77% de los envíos a la UE. Siguiendo tendencias anteriores, entre los nuevos países miembros de la UE, destacan las compras de Bélgica y Bulgaria. A su vez, se constató un mayor dinamismo en Holanda, dada la importancia del puerto de Rotterdam, como puerto de entrada, cuyos destinos finales son otros países europeos. Siguiendo en importancia, destaca el crecimiento del mercado de España, así como Grecia y Finlandia, cuyas compras a Chile han experimentado dinamismo.

Gráfico N°3
Participación Exportaciones Chilenas de Cobre
Principales Países de la UE
Año 2009
(Porcentajes)



Nota: Las exportaciones de cobre incluyen los minerales de cobre y sus concentrados, cobre para el afino, cobre sin refinar, cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado, barras para alambón y demás cobre refinado.
Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de datos de Aduanas ajustadas por el Banco Central de Chile.

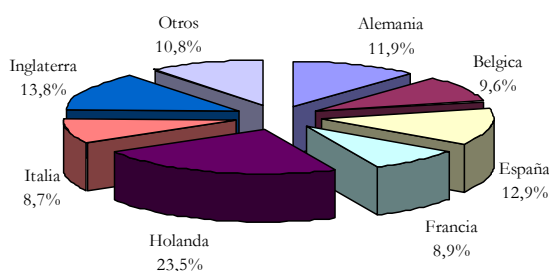
En términos de productos, el dinamismo exhibido por las exportaciones de cobre fue liderado por los envíos de cátodos y secciones de cátodo de cobre refinado, seguido de minerales de cobre y sus concentrados y el cobre para el afino. En el año 2009, las exportaciones de cátodos y secciones de cátodo ascendieron a US\$ 2.962 millones, con una participación de 31% del total enviado a la UE. A su vez, los envíos de minerales de cobre y sus concentrados arrojaron un valor de US\$1.323 millones con una participación de 13,9% del total enviado a dicho bloque.

2.4 Evolución Valor de las Exportaciones No Cobre

Luego de cumplirse seis años de entrada en vigencia del Acuerdo entre Chile y la UE y en el contexto de la mayor diversificación de las exportaciones, positivo es el dinamismo de las exportaciones No Cobre. En efecto, durante el período 2003 y 2009, estos envíos se expandieron a una tasa promedio anual de 10%, con montos enviados por US\$4.496 millones el año 2009. Cabe señalar, que en el período 2004 y 2006 las exportaciones no cobre crecieron a una tasa promedio anual de 24%. Sin embargo, rompiendo con un creciente dinamismo, a medida que la crisis económica se extendió en la UE, se evidencia una contracción anualizada de 36% en estas exportaciones durante el año 2009.

El mercado europeo en su conjunto es un destino importante para las exportaciones no cobre y se constata una importante diversificación de países. En el año 2009 destacan, Holanda, Inglaterra, España, Alemania, Bélgica, Francia e Italia. Además, la contracción promedio durante el año de estos países ascendió a 32%. Sin embargo lo anterior, cabe destacar el mejor desempeño relativo de Francia.

Gráfico N°4
Participación Exportaciones Chilenas No Cobre
Principales Países de la UE
Año 2009
(Porcentajes)



Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de datos de Aduanas ajustadas por el Banco Central de Chile.

A partir de la medición de las exportaciones, relevantes son otros productos vinculados al sector celulosa, vitivinícola, salmónica y frutícola, destacando las principales economías del área Euro. En efecto, cuando se analizan estos sectores principales, se constatan montos totales enviados de US\$ 3.020 durante el año 2009, con una participación de 32% del total de las exportaciones No Cobre hacia la Unión Europea. Sin embargo, tal como se han manifestado los principales productos no cobre enviados experimentaron una contracción.

Cuadro N°2
Evolución Valor Exportaciones
Principales Productos y Países Relevantes Área Euro
2009/2008 (US\$ millones y variación %)

	Frutícola		Alimentos		Salmón y Truchas		Vino		Celulosa	
	2009 US\$	Var %	2009 US\$	Var %	2009 US\$	Var %	2009 US\$	Var %	2009 US\$	Var %
UE	755,2	-19,7	1021,7	-25,9	157,2	-42,6	619,1	-5,5	468,75	-48,0
Alemania	45,9	19,0	228,5	-41,6	74,7	-45,5	64,8	0,8	24,5	-37,2
España	97,3	-23,6	238,9	-10,1	3,3	-37,3	2,6	-52,3	28,8	-73,9
Francia	29,9	15,5	142,3	-18,5	49,6	-5,0	21,9	-0,3	88,8	-22,5
Holanda	269,4	-21,8	71,5	-31,3	1,0	-65,7	71,9	6,9	38,7	58,1
Italia	94,7	-11,7	102,9	-18,6	8,2	-34,3	2,4	20,8	135,4	-57,9

Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de datos de Aduanas ajustadas por el Banco Central de Chile.

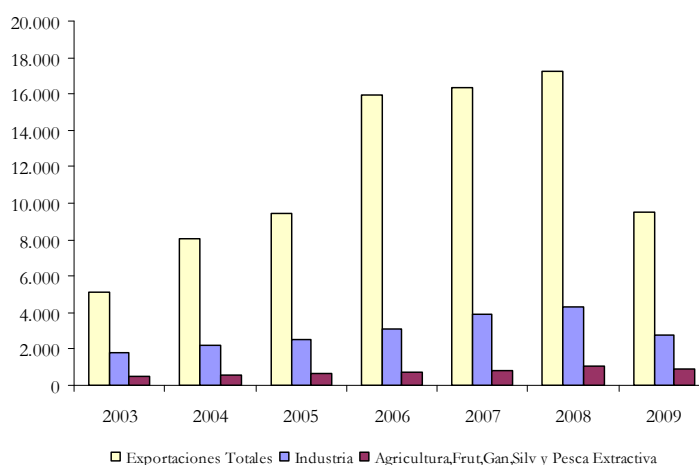
2.5 Exportaciones por sectores de actividad económica según CIU

A partir de un análisis CIU, siguiendo la importante de las exportaciones en el sector minería, relevante también es el dinamismo en el sector industrial. En efecto, el Acuerdo de Asociación ha permitido una desgravación de una cantidad importante de productos, lo que ha permitido aumentar los envíos de este sector, además porque los productos de este sector contribuyen con un mayor valor agregado y una mayor diversificación de productos.

Las exportaciones del sector industrial totalizaron US\$2.798 millones durante el año 2009, con una tasa de expansión promedio anual de 9,5% en el período 2003-2009. A su vez, la participación promedio de los envíos industriales del total exportado hacia la UE en dicho período fue 27%. No obstante lo anterior, se observa un menor dinamismo y actividad en el año 2009, donde las exportaciones industriales experimentaron una contracción anualizada de 35%. Esta trayectoria pone de manifiesto que en el año en curso los envíos de este sector tuvieron relación importante con la crisis global que afectó fuertemente las economías de la UE.

Por otra parte, las exportaciones originadas del sector Agricultura, Fruticultura, Ganadería, Silvicultura y Pesca Extractiva totalizaron US\$892 millones durante el año 2009. Se evidencia una tasa de expansión promedio de 15,8% en el período 2003-2009. Destaca el buen desempeño del sector frutícola con US\$ 690 millones en valor exportado, representando un 77% del total enviado. Cabe señalar que el sector frutícola está representado mayormente por la Uva de Mesa.

Gráfico N°5
Evolución Valor de las Exportaciones Totales, del Sector Industrial
y el Sector de la Agricultura, Fruticultura, Ganadería, Silvicultura
y Pesca Extractiva, Según CIU
2003-2009
(Cifras en Millones de US\$)

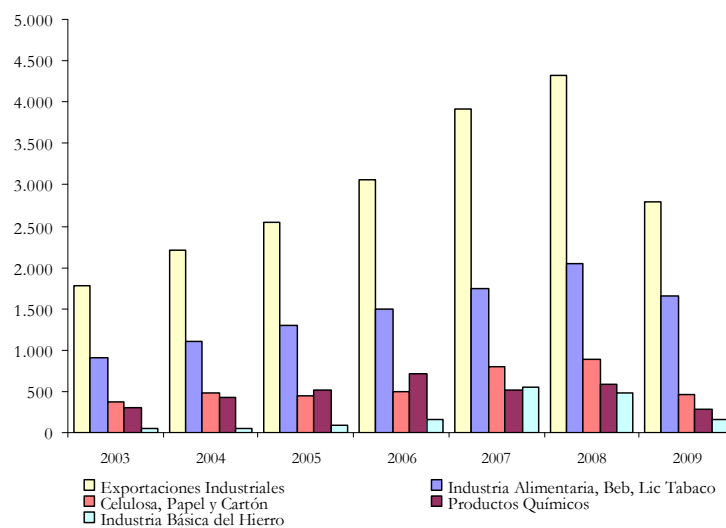


Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de datos del Banco Central de Chile.

Cuando se analizan las exportaciones del sector industrial, destaca la evolución de la industria alimentaria, bebidas y tabacos, con envíos por US\$1.649 millones durante el año 2009. También se ha evidenciado un dinamismo, cuya tasa de expansión promedio ascendió a 13,8% en el período post Acuerdo de Asociación, 2003-2009. Lo sigue en importancia las exportaciones de Celulosa, Papel y Cartón con US\$ 468 millones, y un crecimiento acumulado de 24% en dicho período. En tercera línea, también destacan los productos químicos básicos y preparados con exportaciones por US\$288 millones ese año con incremento importante en el año 2007.

El panorama en el año 2009 fue sombrío dado que se evidencia una pérdida de dinamismo en todas estas clasificaciones, dejando en evidencia el fuerte impacto de la crisis en el transcurso del año, especialmente en productos exportados chilenos que se vinculan fuertemente al sector industrial y manufacturero de las economías de la UE.

Gráfico N°6
Evolución de las Principales Exportaciones del Sector Industrial Según CIU
2003-2009
(Cifras en Millones de US\$)



Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de datos de Aduanas ajustadas por el Banco Central de Chile.

2.6 Evolución Valor de las Importaciones desde la UE

2.6.1 Composición y Origen de las Importaciones

Las importaciones que realiza Chile desde la UE han exhibido un importante dinamismo en los últimos años, especialmente a partir de la vigencia del Acuerdo de Asociación en el año 2003. En efecto, en todas las clasificaciones por tipo de importaciones estudiadas se evidencia crecientes compras chilenas. De esta manera en el período 2003-2009, se evidencia un incremento en importaciones por US\$ 3.358 millones, que totalizaron US\$ 6.687 millones en el año 2009. Esto queda de manifiesto mediante el ritmo de crecimiento promedio anual de 16,8%.

Por tipo importación según la clasificación, destacan las compras de bienes intermedios, liderando el comportamiento de las importaciones para los años posteriores a la firma del tratado. Estas adquisiciones crecieron, incluso el año 2009, con compras por US\$ 3.955 millones, en pleno período de crisis. Se observa una tasa de expansión promedio anual de 22,8% en el referido período. La participación de estos bienes dentro del total importado a la UE fue de 59%. De las compras recientes, destaca en la clasificación, el petróleo, así como también otros combustibles y lubricantes, los que contribuyeron con US\$ 865 millones y una participación de 22% del total importado en esta categoría.

En línea con el crecimiento económico chileno, se evidencia un aumento en la demanda de importaciones de bienes de capital desde la UE. Con compras por US\$ 1.957 millones en el año 2009, crecieron a una tasa promedio anual de 10%. En esta partida cabe destacar productos que se vinculan a maquinarias y equipamiento de transporte.

Por otra parte, las importaciones de bienes de consumo tuvieron un ritmo de expansión promedio anual de 11,7% totalizando US\$ 773 el año 2009. Esta canasta de bienes representó un 11,5% del total importado por nuestro país.

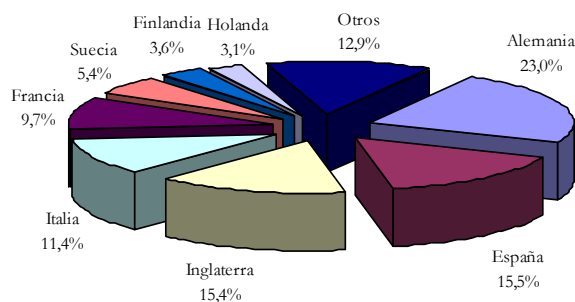
Cuadro N°3
Importaciones por tipo de bien desde la UE
(en millones de US\$ CIF)

	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
I. Bienes de Consumo	453,7	467,2	548,5	660,7	893,3	1.042,6	773,7
II. Bienes Intermedios	1.666,9	1.986,2	2.463,8	2.829,9	3.170,0	3.741,2	3.955,6
Petróleo	-	-	-	-	-	-	711,3
Otros Combustibles y Lubricantes	29,8	72,8	37,8	174,5	102,6	19,4	154,0
III. Bienes de Capital	1.207,8	1.144,0	2.056,7	1.739,1	1.942,0	2.420,3	1.957,3
IV. Total Importaciones	3.328,4	3.597,5	5.069,0	5.229,7	6.005,3	7.204,1	6.686,7

Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON sobre la base de cifras del Banco Central de Chile.

Cuando se analizan las importaciones por destino, durante el año 2009, se ha mantenido la presencia principal de países orígenes de las compras chilenas. Estos están constituidos fundamentalmente por Alemania, Inglaterra, España, Italia, Francia, Suecia, Finlandia y Holanda, que pasaron a representar un 87% de las importaciones totales desde la UE. A su vez, otros países están conformados por Bélgica, Austria y Dinamarca.

Gráfico N°7
Principales Orígenes de las Importaciones desde la UE
Año 2009
(Cifras en porcentajes)



Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de datos de Aduanas ajustadas por el Banco Central de Chile.

Por su parte, cabe resaltar las importaciones realizadas hacia nuevos países miembros de la UE (12), aunque aún incipientes. Entre éstos destacan Rumania, Polonia, Lituania y República Eslovaca. A su vez, se observa un interesante dinamismo de las importaciones provenientes de nuevos países miembros, como Malta, Rumania y Estonia.

2.6.2 Principales importaciones

Muy relevante ha sido la evolución de los veinticinco principales productos importados desde la Unión durante el año 2009. Esto dado que ese año estos productos explicaron el 31% del total importado con compras por US\$ 2.120 millones. Esto significó un aumento explicado de US\$1.298 millones, respecto del año 2008. (Ver Anexo N°4). Dicho año los 25 principales productos explicaban solamente el 11,4%. Esta situación se explica porque las importaciones totales se redujeron en el período, además que una cantidad importante de productos experimentaron incrementos en sus montos importados. Dado lo anterior, se estaría presentando una mayor concentración en la canasta importadora proveniente desde Europa en el año 2009.

El principal producto importado durante el año 2009, correspondió a los aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso con US\$ 711 fundamentalmente adquirido desde Inglaterra, producto que no se compraba anteriormente. El segundo principal producto importado por Chile desde la Unión Europea correspondió a los demás medicamentos, mercancía que registró internaciones por un monto total de US\$ 149 millones, alcanzando con ello una participación de un 2,2% en el total de comprado por Chile al bloque en el año 2009. Lo siguen en importancia los Coches y furgones, automóviles de turismo, turbinas de potencia y gasolina, entre otros.

III.- El proceso de liberalización comercial

3.1 Desgravación arancelaria de las exportaciones y contingentes arancelarios¹

Importante rol ha jugado el Acuerdo de Asociación Económica con la Unión Europea en materia de acceso a mercado de bienes. En efecto, en 2009 un 92,4% del total de productos negociados con el bloque, correspondiente a la canasta exportadora chilena, se encontraba libre de arancel. A siete años de la vigencia del Acuerdo y en concordancia con los plazos de desgravación arancelaria establecidos 127 productos, que se encontraban hasta 2009 en proceso de desgravación, ingresarán sin previo pago arancelario. En términos comerciales, la implicancia de lo anterior radica en que el 98% del valor total de las exportaciones de Chile dirigidas a la UE ingresarán libres de arancel el año 2010. Durante el año 2009 ésta alcanzaba 96,8%.

Cuadro N° 4
Programa de Desgravación Arancelaria
Tratado de Libre Comercio Chile-Unión Europea

Categoría	2009		2010		% del valor total exportado
	N° Items	%	N° Items	%	
Arancel 0	7.299	92,4%	7.426	94,0%	98,2%
Desg. 7 años	127	1,6%	-	-	-
Desg. 10 años	200	2,5%	200	2,5%	0,8%
C. Revisión	276	3,5%	276	3,5%	1,0%
Total	7.902	100%	7.902	100%	100%

Fuente: Departamento de Acceso a Mercados, DIRECON.

Por su parte, como consecuencia del Acuerdo, Chile recibió cupos arancelarios para una canasta de productos considerada de alta sensibilidad interna por nuestro socio comercial, la cual se divide en cinco categorías². La primera incluye la carne bovina, carne porcina, carne ovina y la carne de ave; la segunda contempla los quesos, ajos, cereales, hongos preparados y cerezas preparadas; y la tercera abarca los productos correspondientes a confitería, chocolatería y galletería. Los productos incorporados en estas categorías se encuentran libres de arancel dentro del contingente otorgado, difiriendo la cuota otorgada y el crecimiento anual de ésta. En el caso de la primera categoría el volumen del contingente se incrementa un 10% anual, en tanto, el volumen de la segunda y la tercera categoría lo hacen en un 5% anual.

En tanto, la cuarta categoría considera la merluza y el salmón ahumado, productos que se encuentran sujetos a una eliminación gradual del arancel dentro de la cuota en diez tramos iguales; y por último se encuentra la quinta categoría que incluye únicamente al atún en conserva³, mercancía afecta a un margen preferencial dentro de la cuota equivalente a un tercio del derecho Nación Más Favorecida, lo que implica un pago correspondiente a dos tercios del arancel.

El cuadro N°5 refleja la utilización que Chile hizo de los contingentes arancelarios otorgados por la Unión Europea para cada grupo de productos en 2009, en el es posible observar que durante dicho año, las carnes, en particular la bovina, la porcina y la de aves hicieron uso de la totalidad del contingente asignado. En tanto, los envíos de carne ovina que en 2008 habían hecho uso del contingente en sólo un 60,3% en 2009 superan un 80% del cupo total asignado, ingresando al mercado europeo 5.324 toneladas libres de arancel. Asimismo, los envíos de ajos, merluza, kiwi y pescados ocuparon la totalidad de la cuota otorgada en 2009.

¹ Un contingente arancelario es todo valor o cantidad predeterminada de un producto dado, que puede importarse durante un período específico con una reducción de los derechos de aduana normales, y por encima del cual toda cantidad adicional de ese producto puede importarse pagando los derechos de aduana normales

² Los contingentes arancelarios otorgados en función del Acuerdo suscrito entre Chile y la Unión Europea, son asignados con arreglo al principio de "primero en tiempo, primero en derecho" (*first come, first served*). Asimismo, las cuotas no tienen fecha de duración o término, sino que están sujetas a las disposiciones generales de revisión que contempla el Acuerdo en materia de acceso a mercados.

³ Excluidos los llamados "lomos".

Cuadro N° 5
Contingentes arancelarios otorgados por la UE (27) a Chile
(Toneladas)

Producto	2009			
	Cuota	Utilizado	Saldo	% Utilización
Carne Bovina	1.650	1.650	0	100%
Carne Porcina	5.600	5.537	63	98,9%
Carne Ovina	6.200	5.324	876	85,9%
Carne de Aves	11.600	11.584	16	99,9%
Quesos	1.950	0	1.950	0%
Ajos	688	688	0	100%
Cereales	1.300	70	1.230	5%
Hongos preparados	650	0	650	0%
Cerezas preparadas	1.300	0	1.300	0%
Confitería	400	22	378	5,5%
Chocolate	400	1	399	0,3%
Galletas	500	3	497	0,6%
Merluza	5.000	5.000	0	100%
Salmón ahumado	40	31	9	78%
Atún	150	0	150	0%
Kiwi	1.250	1.250	0	100%
Pescados (Salmón, Merluza, Filetes Congelados y Surimi)	725	725	0	100%

Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de datos de la Comisión Europea.

3.2. Desgravación arancelaria de las importaciones y contingentes arancelarios⁴

Al año 2010 Chile ha otorgado a la Unión Europea preferencias arancelarias de un 100% para un total de 7.513 productos, lo que equivale a un 97,7% del total de productos negociados. Con ello, cerca del 100% del monto total importado desde dicho bloque comercial ingresará al mercado chileno libre de arancel.

Cuadro N° 6
Programa de Desgravación Arancelaria para las Importaciones

Categoría	2009		2010		% del valor total importado
	N° Items	%	N° Items	%	
Arancel 0	7.513	95,1%	7.719	97,7%	99,6%
Desg. 7 años	206	2,6%	-	-	-
Desg. 10 años	82	1,0%	82	1,0%	0,1%
C. Revisión	101	1,3%	101	1,3%	0,4%
Total	7.902	100%	7.902	100%	100%

Fuente: Departamento de Acceso a Mercados, DIRECON.

De igual forma y producto de las negociaciones bilaterales, Chile otorgó cupos (también denominados contingentes arancelarios) a la Unión Europea para una canasta de productos que incluye los quesos, el aceite de oliva, la merluza, el salmón y el atún.

Dentro del contingente arancelario, las importaciones de queso y de aceite de oliva no pagan arancel. Por su parte, las internaciones de merluza y de salmón ahumado, presentan dentro del cupo una eliminación gradual de la tasa arancelaria en diez tramos sucesivos. En tanto, el atún paga dentro del contingente el

⁴ Un contingente arancelario es todo valor o cantidad predeterminada de un producto dado, que puede importarse durante un período específico con una reducción de los derechos de aduana normales, y por encima del cual toda cantidad adicional de ese producto puede importarse pagando los derechos de aduana normales.

equivalente a dos tercios del arancel⁵. En el cuadro presentado a continuación se exhibe el cupo otorgado a cada producto (con sus respectivas partidas arancelarias) en 2009.

Cuadro N°7
Contingentes arancelarios otorgados por Chile a la UE
(cifras en toneladas)

Producto	2009			
	Cuota	Utilizado	Saldo	% Utilización
Quesos	2.010	0	2.010	0,0%
Aceite	4.211	456	3.755	10,8%
Merluza	5.000	0	5.000	0,0%
Salmón	40	0	40	0,0%
Atun	150	2	148	1,3%

Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de cifras de Aduana.

⁵ los contingentes arancelarios señalados, son asignados con arreglo al principio de “primero en tiempo, primero en derecho” (*first come, first served*). Asimismo, las cuotas no tienen fecha de duración o término, sino que están sujetas a las disposiciones generales de revisión que contempla el Acuerdo en materia de acceso a mercados.

IV.- Evolución de la Inversión Extranjera Directa (IED)

4.1 Flujos de Inversión Extranjera Directa de la UE en Chile

Desde el punto de vista de la Inversión Extranjera Directa (IED), cabe señalar que la Unión Europea se ha constituido como uno de los principales países originarios de la inversión extranjera directa en Chile, en línea con las tendencias de la UE como un inversor neto en el resto del mundo. De esta manera, según el Decreto Ley 600, las inversiones provenientes de dicho bloque entre los años 1974 y 2009⁶, alcanzó US\$ 27.876 millones, cifra que representó el 38% de la inversión extranjera total recibida por el país en dicho periodo. Cabe señalar, que la IED proveniente desde la Unión Europea se ha ejecutado mayoritariamente a partir del año 1996. En efecto, del total invertido por la UE en Chile desde 1974, el 88% se materializó a partir del año 1996.

Por su parte, se constata un aumento de la inversión extranjera directa (IED) durante el año 2008, para luego dar paso a un menor dinamismo a septiembre del año 2009. En efecto, en estos años la IED proveniente de la UE ascendió a US\$ 1.431 millones y US\$ 224 mil, respectivamente.

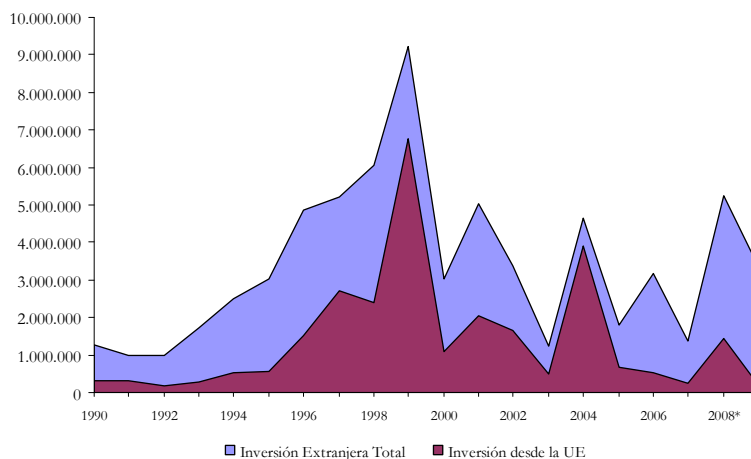
Se observa que la inversión extranjera directa recibida desde la Unión Europea presenta grandes fluctuaciones en el decenio 1996 – 2006, situación posiblemente explicada por la diferencia existente entre los ciclos de ejecución y puesta en marcha de los proyectos. Es posible apreciar las fluctuaciones de la IED total y la originada por la Unión Europea, desde el año 1990 hasta el año 2009. Se destaca claramente el elevado crecimiento de la IED entre los años 1996 a 1999 y en el año 2004.

Es necesario destacar que los mayores montos invertidos por la Unión Europea en Chile, fueron llevados a cabo en el sexenio 1996 – 2002 y en el año 2004, destacándose particularmente lo sucedido en el año 1999 donde la inversión alcanzó los US\$ 6.774 millones, mayoritariamente de capitales españoles. En efecto, conviene señalar que el importante ingreso de capitales españoles a América Latina en la década noventa obedeció al proceso de internacionalización de empresas españolas, que luego se fueron convirtiendo en empresas multinacionales. En efecto, frente al incremento de la competencia y el peligro de ser absorbidas por compañías de mayor tamaño, algunas firmas españolas buscaron nuevas alternativas de crecimiento fuera de las fronteras. Los planes de privatización de activos estatales brindaron una oportunidad única para acceder a los mercados latinoamericanos de telecomunicaciones, hidrocarburos, electricidad y servicios financieros. Además, la estabilidad económica y los avances en liberalización de mercados y apertura comercial y financiera aumentaron el atractivo de la región. Entre 1997 y 2001, más del 55% de la inversión española en el exterior se destinó a América Latina. El perfil de las corporaciones españolas cambió de manera radical, convirtiéndose algunas de ellas en multinacionales de punta en sus sectores.

A su vez, cabe señalar que la IED realizada ese año por la Unión Europea en Chile representó aproximadamente el 65% del total de la inversión realizada en el país. El análisis de la composición sectorial de la IED del año 1999, permite destacar los proyectos de electricidad, gas y agua (64,2%) y los servicios financieros (12,5%).

⁶ Según cifras del Comité de Inversiones Extranjeras, acumuladas a septiembre del año 2009.

Gráfico N°8
Inversión Extranjera Directa Total y desde la UE
Años 1990-2009*
(Cifras en miles de dólares de cada año)



*Cifras provisionales de 2008 y del año 2009 acumuladas a Septiembre.

Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de cifras del Comité de Inversiones Extranjeras

En el período 1974-2009 los tradicionales inversionistas han sido España acumulando US\$ 14.524 millones y una participación de 52% del total recibido por el país en dicho lapso. Lo sigue el Reino Unido con US\$ 5.860 millones y una participación del 21%, seguido de Holanda y Francia, entre otros. Durante el año 2009, en línea con la crisis económica global, se observan menores inversiones de estas plazas, con inversiones menores acumuladas a septiembre en Alemania, España, Francia, Italia, Malta, México, Países Bajos, Reino Unido, Suecia.

Por otra parte, a nivel sectorial, en el año 2008, los principales sectores en que invirtieron los países de la UE fueron: transporte y almacenamiento (29,1%), minería (25%), electricidad, gas y agua (17,1%), servicios financieros (13,1%), otras industrias (7,8%) y servicios a las empresas (3,3%). A su vez, en el año 2009 se observan inversiones en minería, seguido de electricidad gas y agua, en la industria de alimentos y otras menores en la industria química, comercio y otras industrias.

4.2 Flujos de la Inversión Extranjera Directa de Chile en la Unión Europea

En la segunda mitad de la década de 1990, una buena cantidad de empresas chilenas buscó repetir en el exterior los éxitos que habían logrado en el mercado interno. Durante ese período, se invirtieron más de US\$ 10.000 millones de dólares, concentrándose esta inversión en América del Sur y especialmente en Argentina, Perú y, en menor medida, en Brasil. La mayor parte de las primeras inversiones estuvieron vinculadas al sector eléctrico, a través de la compra de activos en los procesos de privatización de los países vecinos. Posteriormente se sumaron otras inversiones en actividades de servicios, resaltando entre ellas las AFP, y en manufacturas.

En estas últimas destacaban aquellas actividades vinculadas a recursos naturales, como alimentos y bebidas, celulosa y papel, y manufacturas de metales. A fines de la década, varias de estas compañías habían logrado una importante presencia regional. En resumen, algunas de las más exitosas --como las compañías eléctricas y las AFP-- fueron adquiridas por empresas transnacionales que buscaban establecer una rápida y amplia presencia en América Latina. Asimismo, para muchas la falta de experiencia en el ámbito internacional, el exceso de confianza y las difíciles condiciones que enfrentaron en las economías receptoras les significaron grandes pérdidas, de una magnitud similar las inversiones realizadas.

Los flujos de inversión directa de Chile hacia mercados externos se motivan principalmente por una necesidad de contrarrestar el limitado tamaño del mercado local, lo cual se traduce en mercados ya saturados, lo cual inhibe la aplicación de economías de escala. Otro punto importante a resaltar es que, en grado bastante menor a los años noventa, siguen motivando este proceso tanto la privatización de empresas, como la ventaja que otorga al empresariado chileno la experiencia de haber desarrollado exportaciones a determinados mercados durante un período prolongado.

La inversión chilena total materializada en el exterior entre el período 1990 y el primer semestre del año 2009 alcanzó US\$ 48.621 millones, con una distribución entre más de 65 países de América, Europa y Asia y África, con más de 900 empresas ejecutan en la actualidad un número superior a los 2.000 proyectos. Sin embargo lo anterior, del total de las inversiones en el exterior, los capitales chilenos invertidos en la Unión Europea en el referido período alcanzaron los US\$ 812 millones⁷, con una participación creciente de 1,7% del total.

Siguiendo previas tendencias, los principales países receptores de la inversión chilena son España, Bélgica, Malta, Alemania, Letonia e Italia, concentrando casi la totalidad de la inversión chilena en la Unión Europea. Desde la entrada en vigencia del Acuerdo de Asociación, los capitales chilenos invertidos en los países de la UE ascendieron a US\$ 187 millones.

Por su parte, las inversiones directas de empresas chilenas en un conjunto de países de la Unión Europea se encuentran acotadas a un total de 40 proyectos desarrollados por 24 empresas chilenas inversionistas.

Cuadro N° 8
Inversiones de Chile en la Unión Europea
1990 – 2008
(Cifras en millones de dólares y porcentajes)

	Total	Participación
España	435	54%
Francia	218	27%
Bélgica	70	9%
Malta	38	5%
Alemania	15	2%
Letonia	15	2%
Italia	12	1%
Portugal	6	1%
Holanda	1	0%
Dinamarca	1	0%
Total	812	100%

Fuente: Departamento de Inversiones en el Exterior, DIRECON.

A nivel sectorial, el principal receptor de inversiones chilenas es el sector Servicios (60%), seguido por el sector Industrial (40%). Existen empresas chilenas que desarrollan proyectos también en las áreas de minería e informática, pero sobre los cuales no se conocen cifras de inversión materializada.

⁷Este monto es bajo en relación al total de la inversión de Chile en el exterior en el referido período. DIRECON no informa inversiones chilenas en la UE hacia el primer semestre del año 2009.

Cuadro N°9
Estructura sectorial de las inversiones de Chile en la Unión Europea
1990 – 2008
(Cifras en millones de dólares y porcentajes)

	Total	Participación
Servicios	487	40%
Industria	325	60%
Total	812	100%

Fuente: Departamento de Inversiones en el Exterior, DIRECON.

Conclusiones

El Acuerdo de Asociación Estratégica con la Unión Europea es muy relevante dada la importancia pasada, presente y futura de UE como potencia económica, importante mercado actual y potencial, que está actualmente constituido por 27 estados miembros, los que son muy diversos desde varias perspectivas que van de lo económico, político y cultural. En efecto, el Acuerdo firmado con la UE es muy rico desde el punto de vista de la importancia temática, que van desde los aspectos Comerciales, Políticos hasta aquellos vinculados con la Cooperación. De esta manera, el desafío actual y futuro será aprovechar los beneficios del Acuerdo, que entró en vigencia durante el año 2003 y cuyos resultados mejorarán la calidad de vida y bienestar global.

En el ámbito comercial, el Acuerdo ha significado que el intercambio comercial entre nuestro país y el mercado europeo totalizara US\$ 16.222 millones, con una tasa de crecimiento promedio anual de 15,4% desde la entrada de vigencia del Acuerdo. Además, la positiva mayor contribución de las exportaciones que las importaciones hacia dicho destino, permite que nuestro país tenga un Superávit Comercial.

En materia de liberalización comercial, el Acuerdo ha permitido que a través del proceso de desgravación arancelaria un 92,4% del total de productos negociados con la Unión Europea ingresaran libre de arancel, correspondiente a la canasta exportadora chilena durante el año 2009. Con ello el 96,8% del total exportado por Chile a dicho mercado ingresó libre de arancel ese año. A su vez, para el año 2010 se espera que el 94% ingrese libre de arancel, que podría representar un 98,2% del valor exportado en ese año. Respecto de las importaciones, la desgravación arancelaria que Chile ha otorgado a la Unión Europea en términos de preferencias arancelarias, implica que hacia el año 2010 un 100% de 7.513 productos, equivalentes a un 97,7% del total de productos negociados ingresará libre de arancel. De esta manera, un 99,6% del monto total importado desde dicho bloque comercial ingresará al mercado chileno libre de arancel.

Las exportaciones chilenas han evolucionado positivamente con el Acuerdo, pasando de US\$ 5.086 millones el año 2003 hasta un valor exportado de US\$ 9.535 el año 2009, con un dinamismo que se traduce en una tasa de expansión promedio anual de 14,5%. Una vez firmado el Acuerdo, se evidencia un mayor crecimiento en las exportaciones en el período 2004 y 2006, con una tasa de expansión promedio anual de 48%. La participación de las exportaciones de la UE en las exportaciones totales del país se ha mantenido en torno a 25% hasta el año 2008.

Respecto de la composición de las exportaciones de Chile, importante son los envíos de cobre, especialmente, desde la entrada en vigencia del Acuerdo en el año 2003, creciendo a una tasa promedio anual de 20% en el período 2003-2009 y con exportaciones por US\$ 5.038 millones durante el año 2009. El aumento mayor de los montos exportados se produjo claramente entre los años 2004 y 2006, bajo la influencia de importantes alzas de los precios de la libra de cobre en los mercados internacionales, que en esos dos años fue de 62,5% y 82,7% respectivamente. Por ello, la participación de las exportaciones de cobre en las exportaciones totales enviadas a la UE se elevó desde un 47,6% en el año 2002 a un 65,3% en el año 2006, reduciéndose ligeramente esta participación a un 53%, durante el año 2009. Estos envíos tuvieron como destinos principales los mercados de Italia, Holanda, Francia, España y Alemania, representando un 77% de los envíos a la UE ese año.

En el contexto de la mayor diversificación de las exportaciones positivo es el dinamismo experimentado por las exportaciones No Cobre. Durante el período 2003 y 2009 se expandieron a una tasa promedio anual de 10%, con montos enviados por US\$4.496 millones el año 2009. Cabe señalar, que en el período 2004 y 2006 las exportaciones no cobre crecieron a una tasa promedio anual de 24%. Sin embargo, rompiendo con un creciente dinamismo, a medida que la crisis económica se extendió en la UE, se evidencia una contracción anualizada de 36% en estas exportaciones durante el año 2009. En el año 2009 destacan, Holanda, Inglaterra, España, Alemania, Bélgica, Francia e Italia.

A su vez, cada vez más relevantes son las exportaciones No Cobre a partir de la medición de las exportaciones no cobre asociados a productos vinculados al sector celulosa, vitivinícola, salmonícola y frutícola. En efecto, cuando se analizan estos sectores principales, se constatan montos totales enviados de US\$ 3.020 durante el año 2009, con una participación de 32% del total de las exportaciones No Cobre hacia la Unión Europea.

Con similares tendencias pasadas, pese a la gran variedad de mercancías enviadas al mercado europeo, se tiene que, en términos de monto la canasta exportadora chilena se encuentra poco diversificada. En efecto, durante el año 2009, los veinticinco principales productos exportados concentraron el 81% del total enviado al bloque. Esto plantea diversos para seguir profundizando y diversificando la canasta exportadora chilena.

Finalmente, la inversión extranjera directa (IED) materializada a través del Decreto Ley 600 proveniente de la Unión Europea a Chile, entre los años 1974 y 2009, alcanzó a un total de US\$ 27.876 millones, cifra que representó el 38% de la inversión extranjera total recibida por el país en dicho periodo. A su vez, de la inversión chilena total materializada en el exterior entre el período 1990 y el primer semestre del año 2009 acumuladas por US\$ 48.621 millones, los capitales en la UE en el referido período alcanzaron solamente US\$ 812 millones, fundamentalmente hacia España, Francia y Bélgica.

Anexo

Cuadro N°1 Exportaciones de Chile a la UE 2003-2009

(cifras en millones de dólares, FOB)

	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Área del Euro (16)	4.086,7	6.685,1	8.115,0	13.948,3	14.370,1	15.103,2	8.096,5
Alemania	601,9	912,3	937,8	1.828,1	1.669,1	1.838,0	1.089,3
Austria	10,0	8,4	5,6	6,1	16,9	9,4	10,5
Bélgica	274,6	331,0	381,4	737,3	762,4	786,6	856,0
Chipre	0,1	0,9	1,0	2,2	3,3	3,3	2,3
Eslovenia	0,6	1,0	0,4	1,3	3,0	1,5	2,1
España	491,6	747,8	986,6	1.416,3	1.374,5	2.004,2	1.154,6
Finlandia	72,8	117,5	151,2	290,7	220,3	305,2	116,0
Francia	743,4	1.292,9	1.402,0	2.478,7	2.397,6	2.299,0	1.241,7
Grecia	93,6	123,9	151,2	222,5	372,5	28,6	160,5
Holanda	811,7	1.712,5	2.341,4	3.953,8	3.972,3	4.311,4	2.009,2
Irlanda	34,4	42,2	44,6	52,2	60,4	69,1	53,1
Italia	924,2	1.362,7	1.679,6	2.927,8	3.484,4	3.399,1	1.346,3
Luxemburgo	0,4	0,6	0,4	0,3	0,5	2,2	3,2
Malta	1,9	1,0	1,3	1,5	1,5	1,9	6,8
Portugal	25,2	30,2	30,1	29,0	31,0	43,1	44,3
República Eslovaca	0,2	0,1	0,3	0,6	0,2	0,8	0,6
Resto UE (11)	999,5	1.371,5	1.325,4	1.950,3	1.979,3	2.131,7	1.438,7
Bulgaria	67,1	157,8	170,1	441,7	473,5	539,6	366,9
Dinamarca	74,9	82,1	117,1	115,8	128,9	167,1	118,9
Estonia	2,3	4,1	8,1	7,6	5,9	9,8	5,2
Hungría	0,5	1,4	2,1	1,7	3,0	3,0	2,0
Inglaterra	714,9	898,8	658,8	697,9	722,6	715,2	618,8
Letonia	5,9	7,2	10,3	15,3	14,0	15,9	6,0
Lituania	6,6	9,3	15,2	8,9	9,6	12,9	8,4
Polonia	6,9	22,1	21,1	192,8	187,4	231,1	108,3
República Checa	2,3	4,3	4,0	4,5	8,6	10,6	9,0
Rumania	1,0	9,4	28,9	17,7	3,4	4,0	1,5
Suecia	117,1	175,1	289,6	446,5	422,5	422,5	193,7
Exportaciones UE	5.086,2	8.056,6	9.440,3	15.898,5	16.349,4	17.234,8	9.535,2
Exportaciones Mundo	20.627,2	31.460,1	39.251,9	57.756,6	66.718,6	69.820,6	51.511,1

Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de datos de Aduanas ajustadas por el Banco Central de Chile.

Cuadro N°2
Exportaciones de Chile a UE según CIU
2003-2009
(cifras en millones de dólares)

	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
I. Agricultura, Fruticultura, Ganadería, Silvicultura y Pesca Extractiva	457,8	594,6	631,3	710,3	818,6	1.086,8	892,1
Agricultura, fruticultura y ganadería	449,7	584,8	619,9	701,8	806,2	1.070,8	876,4
Agricultura	54,6	83,0	79,4	80,3	92,8	121,0	156,7
Fruticultura	380,0	489,0	530,0	605,1	699,0	918,0	690,2
Ganadería	15,1	12,8	10,5	16,4	14,5	31,8	29,6
Silvicultura	1,3	1,4	1,6	1,8	2,9	3,5	2,7
Pesca Extractiva	6,8	8,4	9,8	6,7	9,5	12,4	13,0
II. Minería	2.823,0	5.230,1	6.221,8	12.073,3	11.504,8	11.669,1	5.680,2
Cobre	2.271,1	4.218,0	4.780,8	10.542,1	9.973,2	10.277,8	5.038,8
Resto	551,8	1.012,1	1.441,0	1.531,2	1.531,6	1.391,2	641,4
III. Industria	1.780,4	2.207,7	2.543,9	3.052,6	3.919,4	4.332,3	2.798,7
Industria alimentaria, bebidas, licores y tabaco	915,0	1.102,2	1.300,6	1.503,1	1.746,7	2.039,4	1.649,7
Alimentos y alimentos forrajeros	547,6	647,5	824,5	1.005,2	1.131,1	1.376,2	1.019,4
Bebidas, líquidos, alcoholes y tabacos	367,4	454,7	476,1	497,8	615,6	663,2	630,3
Industria textil, prendas de vestir y cuero	18,9	17,6	10,9	13,1	65,3	54,9	16,2
Textiles y confecciones de prendas de vestir	13,0	12,3	5,0	4,0	60,9	51,1	13,1
Curtiembre, talabartería, cuero y pieles, calzado	5,8	5,3	5,8	9,1	4,4	3,8	3,1
Forestales y muebles de madera	68,3	89,1	117,2	117,0	172,8	191,3	129,4
Celulosa, papel, cartón, editoriales e imprenta	376,4	474,1	449,2	493,4	807,0	895,3	468,8
Productos químicos básicos y preparados, petróleo y derivados, caucho y plástico	297,1	418,6	523,1	705,4	510,0	594,0	288,2
Productos de barro, loza y porcelana, vidrio y productos minerales no metálicos	2,7	2,8	2,5	2,3	5,9	4,9	1,3
Industria básica del hierro y del acero, industria básica de metales no ferrosos	61,2	61,3	90,8	165,2	557,0	475,2	162,4
Productos metálicos, maquinaria, equipos material eléctrico, instrumentos de medida y material de transporte	34,7	35,9	45,5	51,4	52,6	76,2	81,8
Productos metálicos, maquinaria, equipos, material eléctrico e instrumentos de medida	23,3	31,9	37,7	41,6	43,4	47,7	59,0
Material de transporte	11,4	4,0	7,9	9,8	9,2	28,5	22,8
Industria manufacturera no expresada	6,2	6,2	4,2	1,6	2,0	1,2	0,9
IV. Otros	25,0	24,3	43,3	62,4	106,7	146,7	164,1
V. Total Exportaciones	5.086,2	8.056,6	9.440,3	15.898,5	16.349,4	17.234,8	9.535,2

Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de datos de Aduanas ajustadas por el Banco Central de Chile.

Cuadro N°3
Principales productos exportados por Chile a la UE
2008 – 2009
(Cifras en millones de dólares FOB y porcentajes)

SACH	Glosa	Monto (FOB)		Estructura (%)	
		2008	2009	2008	2009
74031100	Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado.	7.226,4	2.962,2	41,9	31,1
26030000	Minerales de cobre y sus concentrados.	2.123,1	1.323,7	12,3	13,9
74020010	Cobre para el afino.	484,5	497,7	2,8	5,2
26131010	Minerales de molibdeno tostados, concentrados.	856,5	328,6	5,0	3,4
74031900	Los demás cobres refinados, en bruto.	296,6	242,7	1,7	2,5
47032910	Pasta química de madera semiblanqueada o blanqueada, de eucaliptus.	419,4	215,6	2,4	2,3
47032100	Pasta química de madera semiblanqueadas o blanqueadas, de coníferas.	394,6	164,3	2,3	1,7
28012000	Yodo.	107,0	108,9	0,6	1,1
22042121	Vino Cabernet Sauvignon, con denominación de origen, en recipientes con capacidad inferior a 2 litros.	131,5	105,0	0,8	1,1
22042111	Vino Sauvignon Blanc, con denominación de origen, en recipientes con capacidad inferior a 2 litros.	102,6	92,8	0,6	1,0
44123910	Las demás maderas de coníferas	117,6	88,8	0,7	0,9
72027000	Ferromolibdeno.	396,5	86,4	2,3	0,9
22042127	Mezclas de vinos tintos, con denominación de origen, en recipientes con capacidad inferior a 2 litros.	63,4	82,8	0,4	0,9
8061010	Uva, variedad thompson seedless (sultanina), fresca.	103,6	79,4	0,6	0,8
3042942	Filetes de salmones del atlántico (salmo salar) y salmones del danubio (hucho hucho), congelados.	122,4	79,0	0,7	0,8
48109210	Cartulinas.	59,8	77,9	0,3	0,8
22042991	Los demás mostos de uva, tintos, fermentado parcialmente y, apagado con alcohol.	76,2	75,0	0,4	0,8
8105000	Kiwis frescos.	106,8	74,2	0,6	0,8
16059070	Cholgas, choritos y choros preparados o en conserva.	112,0	71,0	0,6	0,7
10051010	Maíz híbridos para siembra	38,9	68,6	0,2	0,7
26139010	Minerales de molibdeno concentrados, sin tostar.	248,9	65,4	1,4	0,7
31042000	Cloruro de potasio.	12,5	62,5	0,1	0,7
28257010	Tritóxido de molibdeno.	243,7	59,6	1,4	0,6
8044010	Palta, variedad hass, fresca o seca.	23,9	56,8	0,1	0,6
22042122	Vino Merlot, con denominación de origen, en recipientes con capacidad inferior o igual a 2 litros.	71,5	56,6	0,4	0,6
	Total Principales Productos	13.939,7	7.125,7	0,81	0,75
	Otros Productos	3.295,2	2.409,4	19,1	25,3
	Total Exportaciones	17.234,8	9.535,2	100,0	100,0

Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de datos de Aduanas ajustadas por el Banco Central de Chile.

Cuadro N°4
Principales productos importados por Chile desde la UE
2008 – 2009
(Cifras en millones de dólares FOB y porcentajes)

SACH	Glosa	Monto (CIF)		Estructura (%)	
		2008	2009	2008	2009
27090020	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso con grados api superior o igual a 25.	-	711,3	-	10,6
30049010	Los demás medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02 30.05 o 30.06) cons	141,9	148,9	2,0	2,2
86050000	Coches de viajeros, furgones de equipajes, coches correo y demás coches especiales, para v	0,0	103,5	0,0	1,5
87032391	Automóviles de turismo, de cilindrada superior a 1500 cm3 pero inferior o igual a 3000 cm	140,6	80,0	2,0	1,2
84068100	Las demás turbinas de potencia superior a 40 mw.	16,1	79,3	0,2	1,2
27101123	Gasolina para vehículos terrestres, sin plomo, de 97 octanos.	-	78,8	-	1,2
84021190	Las demás calderas acuotubulares con una producción de vapor superior a 45 t por hora.	30,9	67,0	0,4	1,0
85023100	Los demás grupos electrógenos de energía eólica.	13,0	65,4	0,2	1,0
84295210	Excavadoras, cuya superestructura pueda girar 360 grados.	39,7	63,2	0,6	0,9
84022000	Calderas denominadas «de agua sobrecalentada».	25,6	61,5	0,4	0,9
85030090	Las demás partes identificables como destinadas, exclusiva o principalmente, a las máquina	21,5	59,2	0,3	0,9
84818099	Los demás artículos de grifería y órganos similares, excepto los mencionados anteriormen	51,5	52,5	0,7	0,8
85176100	Estaciones base.	64,8	52,1	0,9	0,8
27101122	Gasolina para vehículos terrestres, sin plomo, de 93 octanos.	-	49,4	-	0,7
84137000	Las demás bombas centrifugas.	38,5	46,5	0,5	0,7
84778000	Las demás máquinas y aparatos para trabajar caucho o plástico o para fabricar productos de	13,8	45,8	0,2	0,7
84742000	Máquinas y aparatos de quebrantar, triturar o pulverizar.	9,7	43,1	0,1	0,6
28070000	Acido sulfúrico; oleum.	20,6	42,2	0,3	0,6
87032491	Automóviles de turismo, de cilindrada superior a 3000 cm3.	61,4	42,0	0,9	0,6
309900	Otras mercancías que lleguen al país para los organismos internacionales y sus agencias esp	23,8	41,8	0,3	0,6
86031010	Automotores de fuente externa de electricidad.	-	38,9	-	0,6
40116910	Los demás neumáticos, con altos relieves en forma de taco, ángulo o similares, de los tipos	54,3	38,8	0,8	0,6
84213990	Los demás aparatos de filtrar o depurar gases, excepto convertidores catalíticos.	9,5	36,9	0,1	0,6
85372010	Cuadros, paneles, consolas, armarios y soportes equipados, para una tensión superior a 100	6,6	36,8	0,1	0,5
38220000	Reactivos de diagnóstico o de laboratorio sobre cualquier soporte y reactivos de diagnosc	37,9	35,3	0,5	0,5
	Total Principales Productos	821,8	2.120,3	11,4	31,7
	Otros Productos	6.382,3	4.566,4	88,6	68,3
	Total Importaciones	7.204,1	6.686,7	100,0	100,0

Fuente: Departamento de Estudios e Informaciones, DIRECON, sobre la base de datos de Aduanas ajustadas por el Banco Central de Chile.