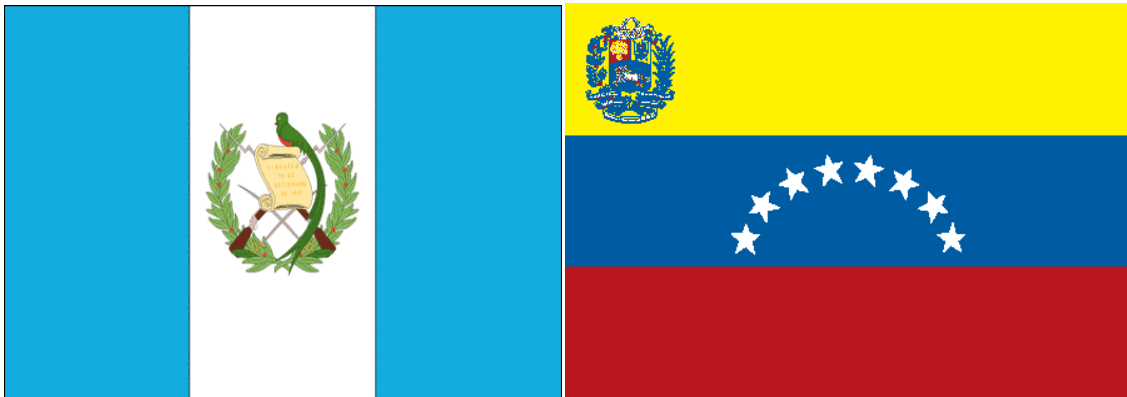


**MINISTERIO DE ECONOMÍA
VICEMINISTERIO DE INTEGRACIÓN Y COMERCIO EXTERIOR
DIRECCIÓN DE ANÁLISIS ECONÓMICO**



**EVALUACIÓN DE LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE
GUATEMALA Y VENEZUELA
Acuerdo de Alcance Parcial**

*Guatemala, C. A
Abril 2015*

Índice

Resumen Ejecutivo del Acuerdo de Alcance Parcial entre la República de Guatemala y la República Bolivariana de Venezuela	4
Evaluación de las relaciones comerciales entre Guatemala y La República Bolivariana de Venezuela.....	6
Sección I. Evolución de las relaciones comerciales entre Guatemala y Venezuela.....	6
1. Antecedentes:	6
2. Acuerdo de Alcance Parcial entre Guatemala y Venezuela	6
3. Indicadores Macroeconómicos de Venezuela y Guatemala.....	7
4. Las relaciones comerciales entre Guatemala y Venezuela.....	8
5. Exportaciones de Guatemala hacia Venezuela.....	8
6. Importaciones de Guatemala procedentes de Venezuela	10
7. Comportamiento sectorial del comercio de Guatemala con Venezuela.....	11
Sección II. Aspectos Económicos y Comerciales de Venezuela.....	12
1. Economía de Venezuela.....	12
2. La Balanza comercial de Venezuela	13
3. Destino de las exportaciones de Venezuela	14
4. Origen de las importaciones de Venezuela	15
5. Los productos que exporta Venezuela	15
6. Los productos que importa Venezuela	16
Cuadros:	
Cuadro 1 Indicadores Macroeconómicos de Venezuela y Guatemala	7
Cuadro 2 Balanza Comercial Guatemala con Venezuela.....	8
Cuadro No. 3 Guatemala: Principales productos exportados a Venezuela	9
Cuadro No. 4 Guatemala: Importaciones desde Venezuela	11
Gráficas:	
Gráfica 1: Guatemala: Balanza comercial con Venezuela	8
Gráfica 2: Guatemala: Exportaciones hacia Venezuela de los principales productos –Año 2014.....	9
Gráfica 3: Importaciones que realiza Guatemala desde Venezuela por productos –Año 2014	10

Gráfica 4: Guatemala: Exportaciones a Venezuela por sectores	11
Gráfica 5: Guatemala: Importaciones de Venezuela por sectores	12
Gráfica 6: Venezuela: Balanza Comercial	14
Gráfica 7: Venezuela: Principales destinos de las exportaciones –Año 2013-.....	14
Gráfica 8: Venezuela: Principales orígenes de las importaciones –Año 2013-.....	15
Gráfica 9: Venezuela: Principales productos de exportación –Año 2013-.....	15
Gráfica 10: Venezuela: Principales productos de importación –Año 2013-	16

Resumen Ejecutivo del Acuerdo de Alcance Parcial entre la República de Guatemala y la República Bolivariana de Venezuela

Vigencia del Acuerdo de Alcance Parcial con Venezuela:

- Vigente desde el 10 de Abril de 1986, cumpliendo a la fecha 28 años de su puesta en vigor. Es un acuerdo de una sola vía en que Venezuela concede preferencias arancelarias a Guatemala, es decir no es recíproco.

Venezuela como socio comercial:

- Venezuela para Guatemala, ocupó durante el último año como socio comercial de las exportaciones el número 22, y respecto a las importaciones el número 36.
- Mientras que Guatemala para Venezuela, ocupó el número 36 para las exportaciones y el número 52 para las importaciones.

Comportamiento de la balanza comercial con Venezuela:

La balanza comercial de Guatemala con Venezuela fue deficitaria para Guatemala hasta el 2009, debido a que Venezuela fue un importante proveedor de hidrocarburos para Guatemala. A partir del año 2010, la balanza comercial ha sido superavitaria para Guatemala, manteniendo un comportamiento irregular con una tasa promedio anual en decrecimiento de 14.2%, alcanzando en el año 2014 un monto de US\$31.5 millones para el país.

Que exportamos:

El principal producto que Guatemala exporta hacia Venezuela es el azúcar con 30% de participación en el año 2014, alcanzando los US\$21.3 millones; le sigue en orden de importancia las grasas y aceites comestibles 17% de participación y US\$12.2 millones; en tercer lugar se encuentra el caucho natural (Hule) 14% de participación y un monto de US\$10.2 millones; le siguen los productos farmacéuticos y el café, ambos con US\$8.4 millones y US\$ 8.2 millones, representando cada uno el 12% de participación.

Que importamos:

Dentro de los productos que Guatemala importa de Venezuela son liderados por los productos minerales diversos con 39% de participación y un monto que asciende a US\$15.6 millones; le siguen las semillas de ajonjolí US\$14.9 millones y 38% de participación del total importado en el año 2014. El tercer lugar lo ocupó el diesel US\$7.8 millones y 20% de participación.

Beneficios del Acuerdo de Alcance Parcial:

Reducción de costos de transacción.

- Se ha facilitado y consolidado el comercio entre ambos países, mediante la implementación de un conjunto de reglas armonizadas y de carácter único para los involucrados.

Mayor comercio:

- Se ha incrementado los flujos comerciales entre ambos países. Se tiene el reto de realizar innovaciones e inversiones nacionales al asumir esfuerzos dirigidos a la diversificación, mejoramiento de la calidad y la oferta de bienes y servicios. El mercado venezolano tiene una alta dependencia de las importaciones.

Beneficio para nuestros consumidores:

- Existe un potencial de diversificar y aumentar los productos derivados del petróleo que actualmente se importa desde Venezuela para ofrecer más opciones a los consumidores guatemaltecos.

Tamaño de mercado

- Venezuela para Guatemala representa un mercado potencial de 30 millones consumidores, con ingreso per cápita de US\$12,756.

Desafíos:

- Encontrar nichos de mercados en Venezuela.
- Diversificar la oferta de productos exportados.
- Realizar misiones de inteligencia de mercado.
- Ver la posibilidad de aumentar los servicios turísticos entre ambos países.
- Propiciar la inversión extranjera de Venezuela a Guatemala.
- Lograr un pleno aprovechamiento de la evidente complementariedad entre ambas economías.
- Buscar mecanismos e instrumentos que permitan acrecentar los flujos de comercio con mayores beneficios.

Evaluación de las relaciones comerciales entre Guatemala y La República Bolivariana de Venezuela

Sección I. Evolución de las relaciones comerciales entre Guatemala y Venezuela

1. Antecedentes:

Venezuela a partir de los años 1985 y 1986, suscribió Acuerdos de Alcance Parcial con cada uno de los países centroamericanos, Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua.

El Acuerdo Parcial entre la República de Venezuela y la República de Guatemala se le ha nombrado como el Acuerdo No. 23, mediante el cual se acuerda reducir o eliminar los gravámenes y demás restricciones aplicadas a la importación de más de 300 productos comprendidos en el Anexo 1. Dicho acuerdo tiene la característica de ser unilateral, puesto que los trámites para la entrada de vigencia únicamente los hizo el Gobierno Venezolano y para el caso de Guatemala, fue suscrito únicamente por el Ejecutivo a través del Ministerio de Relaciones Exteriores.

El Acuerdo de Alcance Parcial a la fecha, tiene dos enmiendas. El primer protocolo se realizó en septiembre del año 1992, en el que se modifica el artículo 5, en el que se establece una lista consolidada de productos de la oferta exportable de Centroamérica que entrarán con cero arancel al mercado venezolano, que se incorporará al Acuerdo Marco sobre Comercio e Inversión que suscribirán las Partes, manteniendo los beneficios otorgados por Venezuela. Este acuerdo es revalidado y ratificado automáticamente cada 3 años; la ratificación más reciente fue hecha por las Partes en octubre de 2007. Los países signatarios también acordaron efectuar una apreciación conjunta de la marcha del mismo, a fin de evaluar los resultados obtenidos de la puesta en vigencia del Acuerdo de Alcance Parcial.

Venezuela y Cuba en el año 2004, impulsaron la iniciativa de la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América-Tratado de Comercio de los Pueblos -ALBA.

El ALBA se fundamenta en la creación de mecanismos que aprovechen las ventajas cooperativas entre las diferentes naciones asociadas para compensar las asimetrías entre esos países. Esto se realiza mediante la cooperación de fondos compensatorios, destinados a la corrección de discapacidades intrínsecas de los países miembros, y la aplicación del TCP (Tratado de Comercio de los Pueblos).

El ALBA-TCP otorga prioridad a la relación entre los propios países en pie de igualdad y en el bien común, basándose en el diálogo subregional y abriendo campos de alianzas estratégicas fomentando el consenso y el acuerdo entre las naciones latinoamericanas, con el objetivo de establecer dicha iniciativa, para lo cual fueron invitados los países centroamericanos. Nicaragua se incorporó en el 2007 y Honduras en 2008. El tratado de Comercio de los Pueblos o TCP es una iniciativa del Gobierno Boliviano, que se refiere a un tratado de comercio en el marco del ALBA, entre Bolivia, Cuba y Venezuela. Fue firmado en La Habana el 29 de abril de 2006 por los tres países mencionados anteriormente. Según esta iniciativa los Tratados de Comercio de los Pueblos son instrumentos de intercambio solidario y complementario entre los países destinados a beneficiar a los pueblos, en contraposición a los Tratados de Libre Comercio tradicionales, que consisten en acuerdos comerciales regionales o bilaterales para ampliar el mercado de bienes y servicios entre los países participantes. Este acuerdo ha funcionado entre los tres países signatarios, pero otros países no se han incorporado al mismo.

Guatemala no ha formalizado su participación en el ALBA y TCP.

2. Acuerdo de Alcance Parcial entre Guatemala y Venezuela

2.1 Objetivo del Acuerdo de Alcance Parcial

El Acuerdo tiene por objeto, el desarrollo económico de ambas partes, el otorgamiento de preferencias arancelarias y la eliminación o disminución de restricciones no arancelarias que permitan fortalecer y



dinamizar sus corrientes de comercio en forma compatible con sus respectivas políticas económicas, y coadyuvar a la consolidación del proceso de integración América Latina.

El Acuerdo de Alcance Parcial entre Guatemala y Venezuela, se divide en catorce capítulos: Objeto del Acuerdo, Definiciones, Preferencias Arancelarias y Restricciones no Arancelarias, Régimen de Origen, Clausulas de Salvaguardias, Tratamientos diferenciales, Retiro de Preferencias, Adhesión, Vigencia, Revisión, Denuncia, Administración del Acuerdo, Promoción Comercial y Disposiciones Finales.

A la fecha se han realizado dos modificaciones al Acuerdo, la primera se refiere a la Incorporación al Acuerdo Marco sobre Comercio e Inversión; la segunda modifica y amplía los beneficios del azúcar hacia el mercado venezolano.

3. Indicadores Macroeconómicos de Venezuela y Guatemala

Cuadro 1 Indicadores Macroeconómicos de Venezuela y Guatemala

DESCRIPCION	Venezuela	Guatemala
	2012	2014*
		
Región	América del Sur	Centroamericana
Población Total	29,900,000	15,806,675
Extensión territorial	916,445kms	108,891 kms
PIB (Millones de US\$)	381,404	56,776.0
PIB per cápita US\$	12,756	3,714.6
Tasa de crecimiento PIB	1.6%	4%
Remesas (Millones de US\$)	836 (2013)	5,544.1
Exportaciones (Millones de US\$)	88,962.0 (2013)	10,833.9
Importaciones (Millones de US\$)	58,571.0 (2013)	18,276.0
Principales productos de exportación	Combustibles y productos de las industrias extractivas (derivados del petróleo, y fundición de hierro y acero).	Máquinas y material eléctrico, aparatos y artefactos mecánicos, combustibles minerales, instrumentos de óptica y materias plásticas
Principales productos de importación	Máquinas, reactores nucleares, calderas, aparatos y artefactos mecánicos; máquinas, aparatos y material eléctrico, sus partes, aparatos de grabación	Combustibles minerales, máquinas y material eléctrico, aparatos y artefactos mecánicos, productos químicos orgánicos e instrumentos de óptica
Principales socios comerciales de exportación	Estados Unidos de América, China, India, Singapur, España	Estados Unidos de América, Centroamérica, Unión Europea, México y Corea del Sur
Principales socios comerciales de importación	Estados Unidos de América, China, Reino Unido, Brasil	Estados Unidos de América, Centroamérica, México, China y Unión Europea
Posición como país exportador en OMC (2013)	42	91
Posición como país importador en OMC (2013)	53	83
Deuda pública/PIB	27%	29.9%

Inflación (proyección 2015)	21%	3.4%
Inversiones (Formación de capital)	27%	15.0%

*estimaciones de cierre

Fuente: Banco Mundial, Banco de Guatemala, Banco Mundial, Banco Central de la República Bolivariana de Venezuela. OMC.

4. Las relaciones comerciales entre Guatemala y Venezuela

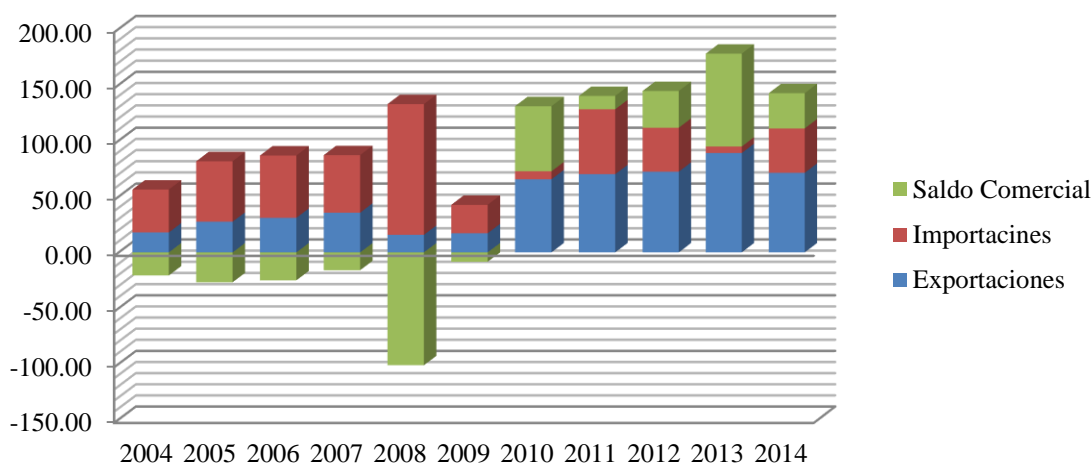
La balanza comercial de Guatemala con Venezuela fue deficitaria para Guatemala hasta el 2009, debido a que Venezuela fue un importante proveedor de hidrocarburos para Guatemala. A partir del año 2010, la balanza comercial ha sido superavitaria para Guatemala, manteniendo un comportamiento irregular con una tasa promedio anual en decrecimiento de 14.2%, alcanzando en el año 2014 un monto de US\$31.5 millones para el país.

Cuadro 2 Balanza Comercial Guatemala con Venezuela

Monto en Millones de US\$											
Descripción	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Exportaciones	17.85	27.44	30.91	35.57	15.74	17.13	65.41	70.00	72.20	88.92	71.22
Importaciones	38.39	54.11	55.80	51.45	116.93	25.43	7.15	58.10	39.32	5.83	39.69
Saldo Comercial	-20.54	-26.67	-24.88	-15.88	-101.19	-8.30	58.26	11.89	32.88	83.08	31.54
Intercambio Comercial	35.70	54.88	61.83	71.14	31.49	34.26	130.82	139.99	144.40	177.83	142.44

Fuente: Banco de Guatemala

Gráfica 1: Guatemala: Balanza comercial con Venezuela
Millones de US dólares

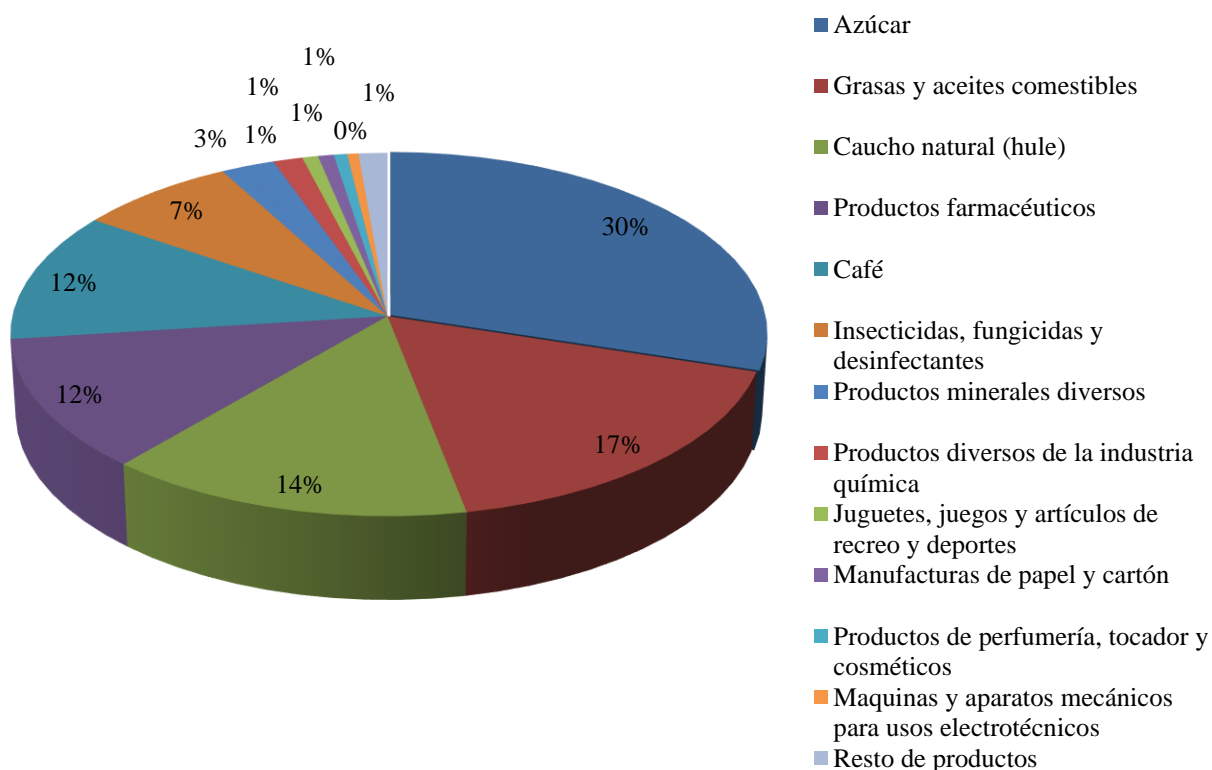


Fuente: Banco de Guatemala

5. Exportaciones de Guatemala hacia Venezuela

El principal producto que Guatemala exporta hacia Venezuela es el azúcar con 30% de participación en el año 2014, alcanzando los US\$21.3 millones; le sigue en orden de importancia las grasas y aceites comestibles 17% de participación y US\$12.2 millones; en tercer lugar se encuentra el caucho natural (Hule) 14% de participación y un monto de US\$10.2 millones; le siguen los productos farmacéuticos y el café, ambos con US\$8.4 millones y US\$ 8.2 millones, representando cada uno el 12% de participación.

Gráfica 2: Guatemala: Exportaciones hacia Venezuela de los principales productos –Año 2014



Fuente: Banco de Guatemala

Cuadro No. 3 Guatemala: Principales productos exportados a Venezuela

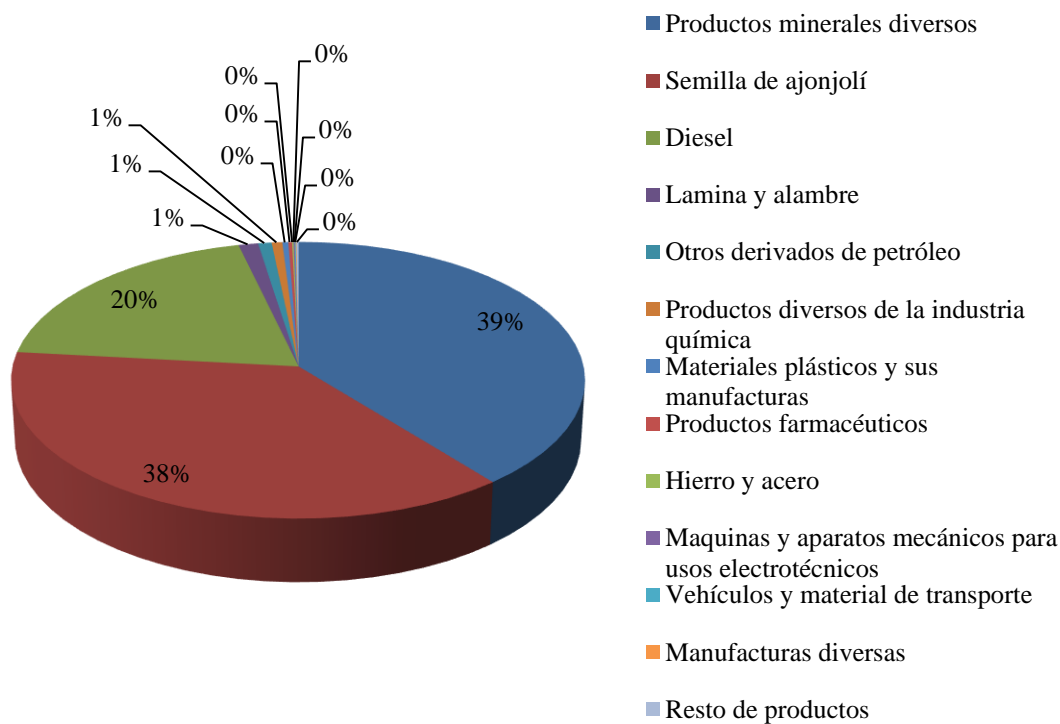
	Monto en Millones de US\$										
	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Azúcar	4.0	10.7	13.1	26.6	5.1	9.0	45.7	27.8	17.9	42.4	21.3
Grasas y aceites comestibles	1.5	1.2	1.1	1.2	2.2	1.8	5.1	1.7	9.1	4.5	12.2
Caucho natural (hule)	2.5	4.2	4.7	3.4	3.9	1.6	1.7	2.1	1.4	9.6	10.2
Productos farmacéuticos	0.0	0.0	0.8	0.7	1.4	1.2	1.3	2.0	6.6	8.5	8.4
Café	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	1.1	0.0	10.3	17.7	10.3	8.2
Insecticidas, fungicidas y desinfectantes	0.5	0.6	0.6	0.5	0.2	0.4	3.7	7.1	8.0	5.2	5.3
Productos minerales diversos	0.1	0.0	0.0	0.0	0.4	0.3	0.5	1.6	1.9	2.0	1.8
Productos diversos de la industria química	5.3	3.8	4.1	1.4	0.3	0.2	0.1	0.1	0.2	0.4	1.0
Juguetes, juegos y artículos de recreo y deportes	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2	0.0	0.0	0.3	0.2	0.5
Manufacturas de papel y cartón	0.2	0.0	0.0	0.0	0.1	0.2	0.0	0.1	0.0	0.0	0.5
Productos de perfumería, tocador y cosméticos	0.0	0.2	0.1	0.3	0.1	0.2	0.0	0.0	0.0	0.0	0.5
Maquinas y aparatos mecánicos para usos electrotécnicos	0.0	0.0	0.0	0.0	0.3	0.1	1.9	9.7	3.8	3.5	0.4
Total principales productos	14.09	20.66	24.58	34.22	14.21	16.35	59.93	62.40	66.88	86.68	70.25
Resto de productos	3.76	6.78	6.34	1.35	1.54	0.77	5.48	7.60	5.33	2.23	0.97
Total	17.85	27.44	30.91	35.57	15.74	17.13	65.41	70.00	72.20	88.92	71.22

Fuente: Banco de Guatemala

6. Importaciones de Guatemala procedentes de Venezuela

Dentro de los productos que Guatemala importa de Venezuela son liderados por los productos minerales diversos con 39% de participación y un monto que asciende a US\$15.6 millones; le siguen las semillas de ajonjolí US\$14.9 millones y 38% de participación del total importado en el año 2014. El tercer lugar lo ocupó el diesel US\$7.8 millones y 20% de participación.

Gráfica 3: Importaciones que realiza Guatemala desde Venezuela por productos –Año 2014



Fuente: Banco de Guatemala

Cuadro No. 4 Guatemala: Importaciones desde Venezuela

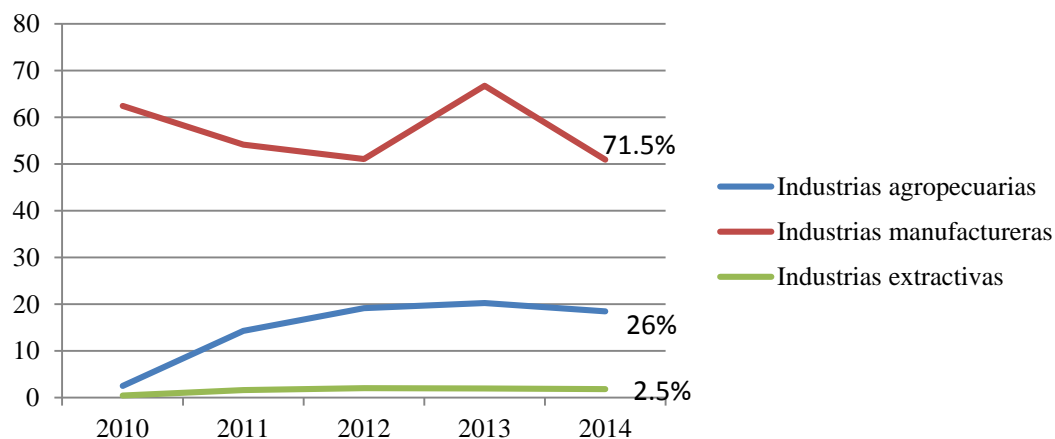
	Monto en Millones de US\$										
	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Productos minerales diversos	1.00	1.39	11.33	27.65	90.18	13.96	0.01	8.44	0.00	0.00	15.56
Semilla de ajonjolí	1.88	5.27	4.20	1.97	1.83	2.19	1.63	3.41	2.41	3.00	14.87
Diesel	1.42	3.23	1.70	3.92	2.35	2.11	0.00	0.00	0.00	0.00	7.78
Lamina y alambre	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	1.60	0.85	0.94	0.55	1.29	0.48
Otros derivados de petróleo	2.35	8.86	10.00	0.26	14.56	1.39	1.06	37.31	35.01	0.45	0.33
Productos diversos de la industria química	0.43	0.73	0.72	0.54	0.54	0.85	0.04	0.12	0.03	0.07	0.26
Materiales plásticos y sus manufacturas	0.00	0.00	3.04	5.78	1.25	0.78	0.11	0.26	0.12	0.21	0.15
Productos farmacéuticos	2.80	1.91	0.75	1.21	0.95	0.57	0.25	0.31	0.21	0.09	0.09
Hierro y acero	0.00	0.00	0.00	0.01	0.00	0.41	0.18	6.94	0.25	0.00	0.03
Maquinas y aparatos mecánicos para usos electrotécnicos	0.63	0.38	0.53	0.65	0.26	0.25	0.10	0.06	0.08	0.23	0.03
Vehículos y material de transporte	0.81	1.68	1.80	0.92	0.22	0.22	0.10	0.01	0.02	0.01	0.02
Manufacturas diversas	1.71	0.98	3.21	1.32	0.82	0.20	0.06	0.03	0.11	0.02	0.02
Total principales productos	13.03	24.44	37.28	44.22	112.96	24.54	4.39	57.83	38.79	5.37	39.63
Resto de productos	25.36	29.67	18.52	7.23	3.97	0.89	2.76	0.28	0.53	0.46	0.05
Total	38.39	54.11	55.80	51.45	116.93	25.43	7.15	58.10	39.32	5.83	39.69

Fuente: Banco de Guatemala

7. Comportamiento sectorial del comercio de Guatemala con Venezuela

En cuanto al comportamiento sectorial de las exportaciones guatemaltecas hacia Venezuela, el sector manufacturero ha sido el más importante, para el 2014 representó el 71.5% del total exportado por Guatemala hacia Venezuela, con un monto de US\$ 50.9 millones. Le sigue el sector agropecuario que en el 2014 alcanzó la suma de US\$18.5 millones y una participación del 26% dentro de la rama de los sectores. Por último se encuentra el sector extractivo con US\$1.8 millones en el año 2014, 2.5% de participación.

Gráfica 4: Guatemala: Exportaciones a Venezuela por sectores
Millones de US dólares

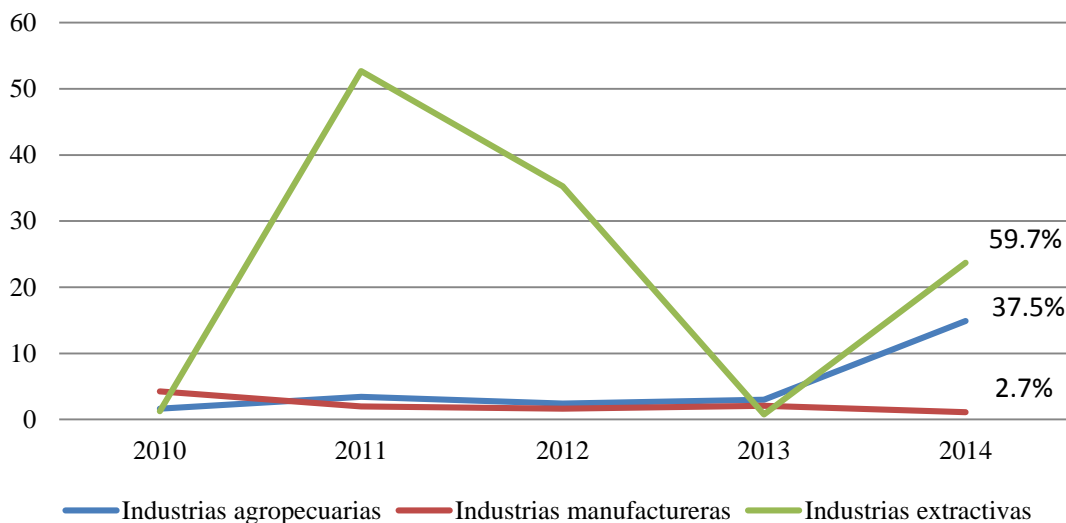


Fuente: Banco de Guatemala

Respecto al comportamiento sectorial de los productos que importa Guatemala desde Venezuela, el sector extractivo es el más importante para el año 2014, con una participación del 59.7%. Le sigue, el sector agropecuario con un participación del 36.2% y el sector extractivo con el 13.8%.

Se toma en cuenta que el sector extractivo para el año 2009 tenía una representación del 60%.

Gráfica 5: Guatemala: Importaciones de Venezuela por sectores
Millones de US dólares



Fuente: Banco de Guatemala

Sección II. Aspectos Económicos y Comerciales de Venezuela

1. Economía de Venezuela

La república Bolivariana de Venezuela tiene una economía mixta. Su principal actividad económica es la explotación y refinación de petróleo para la exportación y consumo interno. Se constituye como la quinta economía más grande de América Latina atrás de Brasil, México, Argentina y Colombia según el PIB (PPA) de acuerdo al Banco Mundial.

Es el segundo mayor productor de petróleo del continente (tras México) y uno de los mayores del mundo de gas natural; cuenta con una de las mayores reservas probadas de petróleo y la sexta de gas natural en todo el mundo. Venezuela cuenta además con abundantes recursos minerales, como hierro, bauxita, carbón, oro y diamantes, especialmente en la región de Guayana. Tanto en las industrias básicas como en el sector petrolero existe una fuerte participación estatal, por considerarse estratégicos para la nación.

El petróleo en Venezuela es procesado por la empresa estatal Petróleos de Venezuela, S.A. (PDVSA). Su explotación oficial se inicia a partir de 1875. En 1922 se inicia la explotación petrolera a gran escala, accionando una gran cantidad de eventos que cambiaron drásticamente el rumbo del país. Mediante iniciativa y participación de Venezuela dentro del mercado petrolero mundial se funda la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP). Ya a inicios del siglo veintiuno gracias a un alto crecimiento económico propulsado por el alza en el precio del petróleo el país ha logrado reducir sustancialmente los niveles de pobreza, los hogares bajo la línea de pobreza disminuyeron del 54% en 2003 al 27.4% en 2011, la extrema pobreza se redujo del 25.1% (2003) al 7.3% (2011), según el PNUD.

Es necesario resaltar que Venezuela en el 2012 tuvo un crecimiento del 5.6% del PIB, impulsado principalmente por un importante gasto público, que venía creciendo desde 2011, apoyado en los precios del petróleo, el endeudamiento interno y también sustentado por el comercio y las importaciones, mientras que la industria nacional ha disminuido.

El sector de hidrocarburos representa aproximadamente el 11% del PIB, el 42% de los ingresos y más del 96% de las exportaciones. El incremento del sector, estuvo impulsado por el plan de incremento de la

producción de crudo de PDVSA, que aspiraba a producir hasta 3.5 millones de barriles diarios al cierre de 2012; pero únicamente logró la producción de 2.5 millones de barriles diarios.

Sólo el 58% de la producción petrolera se cobra en su totalidad el resto se destina a subsidios. De esta producción 17% se orienta al mercado interno, el 13% se destina a China y el 11% va a los acuerdos energéticos. La deuda total de PDVSA alcanza un monto de US\$79 millones.

La industria manufacturera refleja una desaceleración en su ritmo de crecimiento, las cuales están siendo afectadas especialmente por la escasez de insumos provenientes de las empresas básicas, la falta y control de las divisas, el control de precios, el racionamiento eléctrico y la expropiación de 1,171 empresas, 30% de las cuales estaban asociadas al sector industrial.

El enorme ingreso petrolero percibido en los últimos años no se orientó a la expansión del aparato productivo. En los últimos años la tasa de crecimiento interanual del sector manufacturero fue 1.6%, muy por debajo del 3.9% del comercio y las telecomunicaciones. Ha sido mejor negocio ser importador y comercializador que productor de bienes en Venezuela.

El sector de la construcción en 2012 tuvo un importante crecimiento del 16.8% para los proyectos públicos, como la Gran Misión de Vivienda en Venezuela que terminó en 311,992 unidades habitacionales. Sin embargo, los insumos de la construcción registraron una variación de 19.5%. Esta alza impacto principalmente los costos de los productos de acero y de hormigón.

En el 2013 la economía venezolana registró un crecimiento interanual del PIB de 0.7%, una inflación anualizada de 25.1%, una deuda pública de US\$94,161 millones de dólares, un superávit comercial de US\$8,284 millones y superávit en cuenta corriente de US\$1,747 millones.

Durante el 2014 la economía venezolana creció alrededor de un 1.6%.

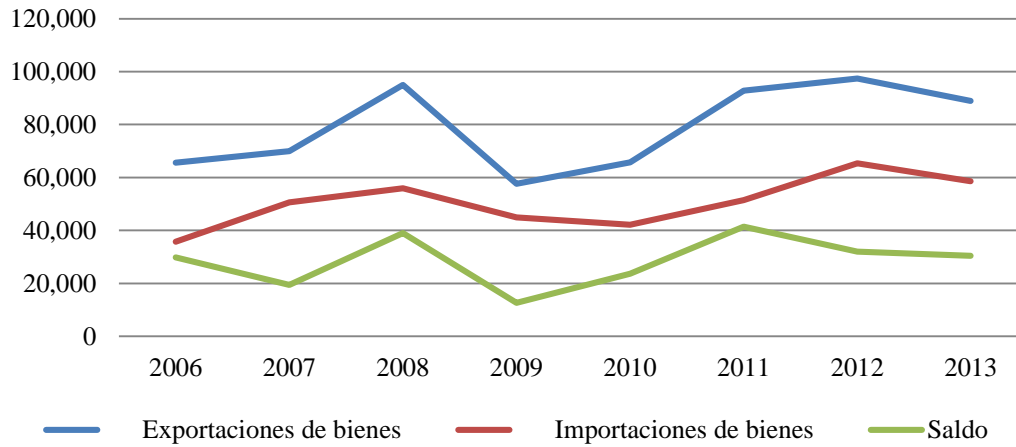
Venezuela inicia el 2015 en recesión, con un panorama complicado y con dudas sobre si podrá mejorar la economía. El desplome de los precios del crudo, principal fuente de ingresos de Venezuela, ha ido estrechando la holgura económica del país con las mayores reservas de petróleo del mundo que ha visto disminuir sus ingresos al menos un 30%.

2. La Balanza comercial de Venezuela

Venezuela es un país que manifiesta una economía basada principalmente en sus exportaciones de petróleo; desde el año 2006 hasta el año 2013, por lo general las exportaciones han sido mayores que sus importaciones dando como resultado un saldo comercial positivo, con una tasa de crecimiento promedio anual 0.3%. Por su parte las exportaciones han crecido a una tasa del 4.4% promedio anual y las importaciones 7.3% durante el mismo período.

Para el año 2013 las exportaciones reflejaron un monto que asciende a US\$88,962.0 millones y las importaciones US\$58,571.0 millones, con un saldo comercial positivo de US\$21,398.7.millones.

Gráfica 6: Venezuela: Balanza Comercial
Millones de US dólares

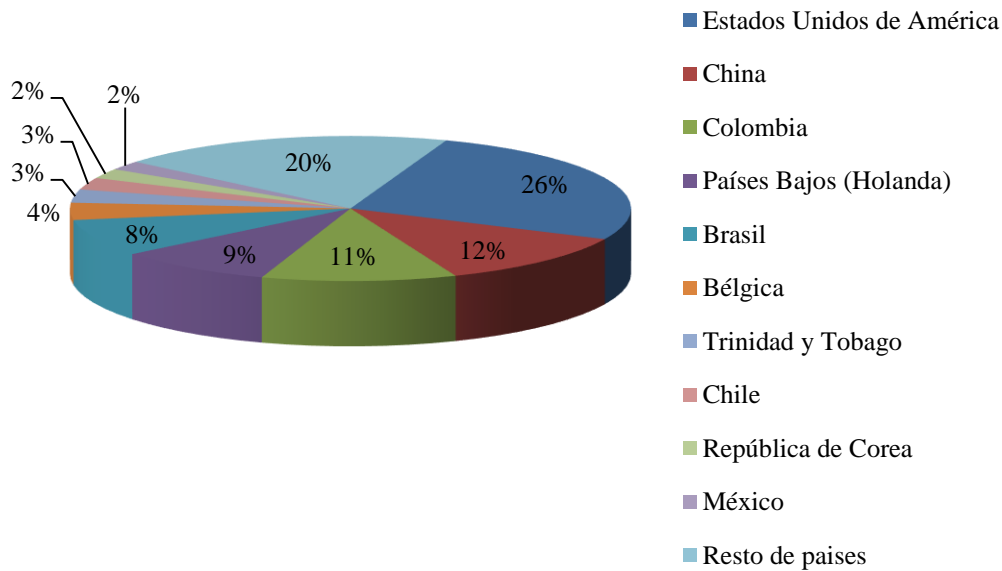


Fuente: Banco Central de Venezuela

3. Destino de las exportaciones de Venezuela

El principal país destino de las exportaciones de Venezuela para el año 2013, es Estados Unidos de América con 26%, le siguen China 12%, Colombia 11%, Países Bajos 9%, Brasil 8%, Bélgica 4%, Trinidad y Tobago y Chile 3% cada uno, República de Corea y México 2% cada uno. El resto de países 20%.

Gráfica 7: Venezuela: Principales destinos de las exportaciones –Año 2013-

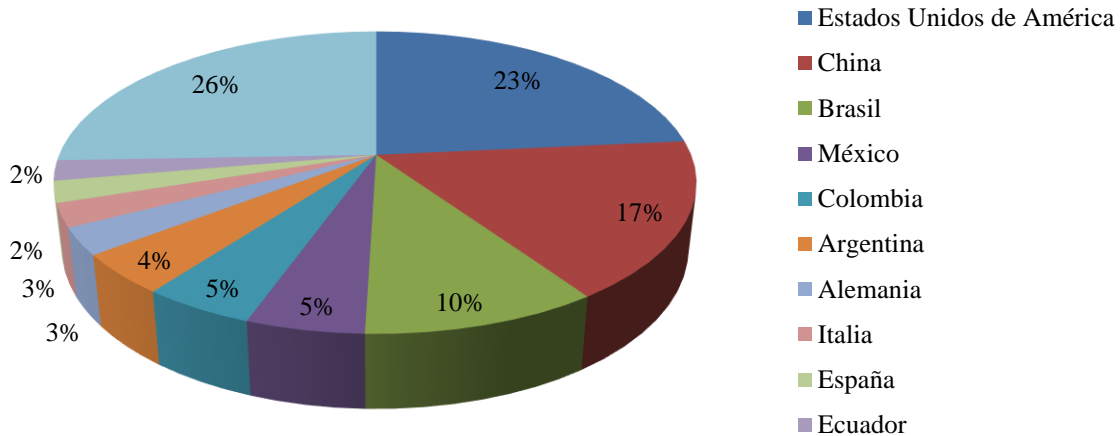


Fuente: Trademap

4. Origen de las importaciones de Venezuela

El principal país origen de las importaciones de los productos que adquiere Venezuela es Estados Unidos de América con 23% de participación, le siguen China 17%, Brasil 10%, México y Colombia 5% cada uno; Argentina 4%, Alemania e Italia 3% cada uno, España y Ecuador 2% cada uno, los demás socios representan el 26%.

Gráfica 8: Venezuela: Principales orígenes de las importaciones –Año 2013-

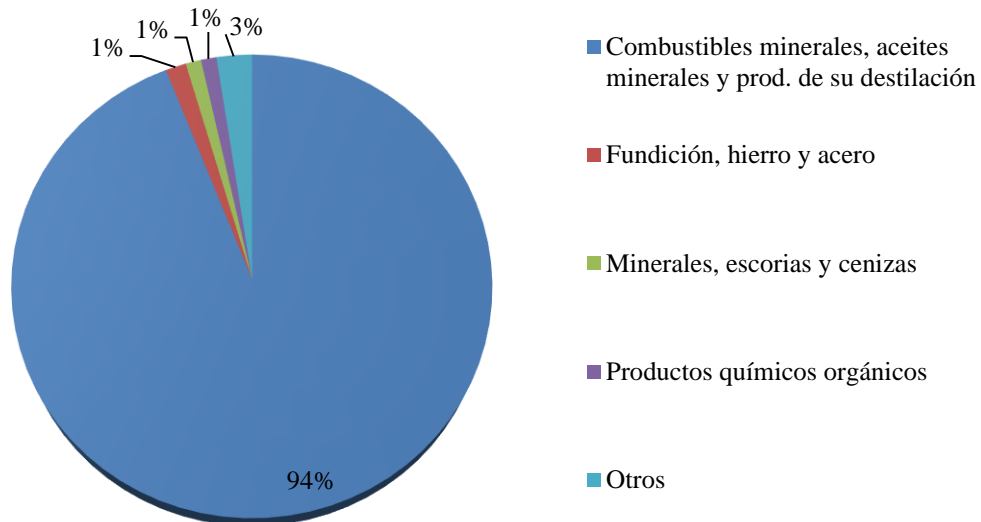


Fuente: Trademap

5. Los productos que exporta Venezuela

El principal producto de exportación de Venezuela para el año 2013, con el 94% de participación del total exportado, son los combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; le siguen con 1% de participación cada uno, la fundición, hierro y acero; los minerales, escorias y cenizas; los productos químicos orgánicos. El resto de productos representa el 1%.

Gráfica 9: Venezuela: Principales productos de exportación –Año 2013-

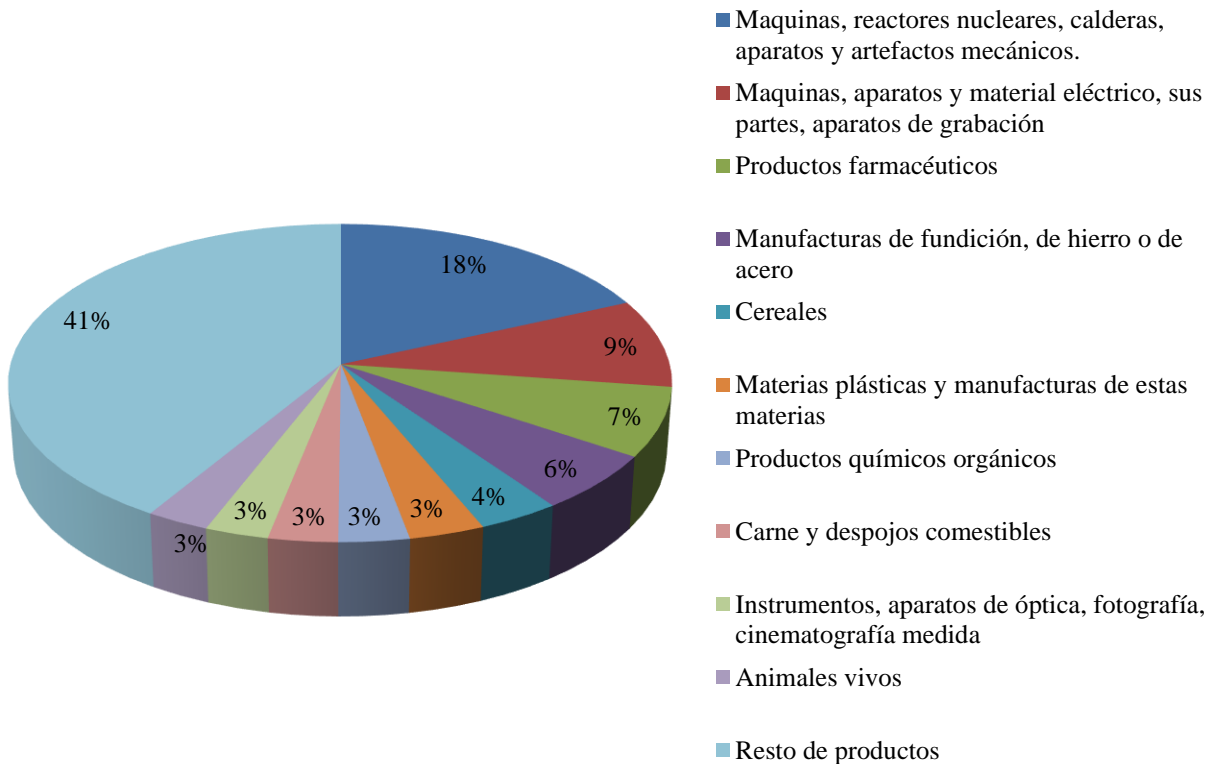


Fuente: Banco Central de Venezuela

6. Los productos que importa Venezuela

Los principales productos que importó Venezuela en el año 2013 son máquinas, reactores nucleares, calderas, aparatos y artefactos mecánicos 18% de participación dentro del total de productos importados; le siguen máquinas, aparatos y material eléctrico, sus partes, aparatos de grabación 9%; los productos farmacéuticos 7%; manufacturas de fundición 6% los cereales con 4%; las materias plásticas y manufacturas de estas materias; productos químicos orgánicos; carne y despojos comestibles; instrumentos, aparatos de óptica, fotografía, cinematografía; y, los animales vivos con el 3% cada uno. El resto de producto representa el 41%.

Gráfica 10: Venezuela: Principales productos de importación –Año 2013-



Fuente: Banco Central de Venezuela