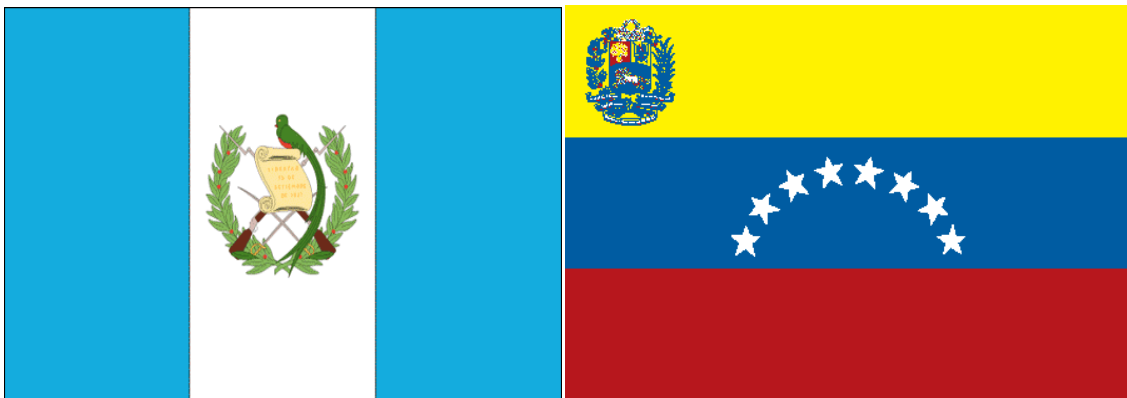


**MINISTERIO DE ECONOMÍA
VICEMINISTERIO DE INTEGRACIÓN Y COMERCIO EXTERIOR
DIRECCIÓN DE ANÁLISIS ECONÓMICO**



**EVALUACIÓN DE LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE
GUATEMALA Y VENEZUELA
Acuerdo de Alcance Parcial**

*Guatemala, C. A
Abril 2016*

Índice

Resumen Ejecutivo del Acuerdo de Alcance Parcial entre la República de Guatemala y la República Bolivariana de Venezuela	4
Evaluación de las relaciones comerciales entre Guatemala y La República Bolivariana de Venezuela.....	6
Sección I. Evolución de las relaciones comerciales entre Guatemala y Venezuela.....	6
1. Antecedentes:	6
2. Acuerdo de Alcance Parcial entre Guatemala y Venezuela	7
3. Indicadores Macroeconómicos de Venezuela y Guatemala.....	7
4. Las relaciones comerciales entre Guatemala y Venezuela.....	8
5. Exportaciones de Guatemala hacia Venezuela.....	8
6. Importaciones de Guatemala procedentes de Venezuela	10
7. Comportamiento sectorial del comercio de Guatemala con Venezuela.....	11
Sección II. Aspectos Económicos y Comerciales de Venezuela.....	12
1. Economía de Venezuela	12
2. La Balanza comercial de Venezuela	13
3. Destino de las exportaciones de Venezuela	14
4. Origen de las importaciones de Venezuela	14
5. Los productos que exporta Venezuela	14
6. Los productos que importa Venezuela	15
Cuadros:	
Cuadro 1 Indicadores Macroeconómicos de Venezuela y Guatemala	7
Cuadro 2 Balanza Comercial Guatemala con Venezuela.....	8
Cuadro No. 3 Guatemala: Principales productos exportados a Venezuela	9
Cuadro No. 4 Guatemala: Importaciones desde Venezuela	100
Gráficas:	
Gráfica 1: Guatemala: Balanza comercial con Venezuela	8
Gráfica 2: Guatemala: Exportaciones hacia Venezuela de los principales productos –Año 2014.....	9
Gráfica 3: Importaciones que realiza Guatemala desde Venezuela por productos –Año 2014	10

Gráfica 4: Guatemala: Exportaciones a Venezuela por sectores	11
Gráfica 5: Guatemala: Importaciones de Venezuela por sectores	111
Gráfica 6: Venezuela: Balanza Comercial	133
Gráfica 7: Venezuela: Principales destinos de las exportaciones –Año 2013-.....	14
Gráfica 8: Venezuela: Principales orígenes de las importaciones –Año 2013-.....	144
Gráfica 9: Venezuela: Principales productos de exportación –Año 2013-.....	15
Gráfica 10: Venezuela: Principales productos de importación –Año 2013-	155

Resumen Ejecutivo del Acuerdo de Alcance Parcial entre la República de Guatemala y la República Bolivariana de Venezuela

Vigencia del Acuerdo de Alcance Parcial con Venezuela:

- Vigente desde el 10 de Abril de 1986, cumpliendo a la fecha 30 años de su puesta en vigor. Es un acuerdo de una sola vía en que Venezuela concede preferencias arancelarias a Guatemala, es decir no es recíproco.

Venezuela como socio comercial:

- Venezuela para Guatemala, ocupó durante el último año como socio comercial de las exportaciones el número 23, y respecto a las importaciones el número 44.
- Mientras que Guatemala para Venezuela, en el último año reportado ocupó el número 36 para las exportaciones y el número 52 para las importaciones.

Comportamiento de la balanza comercial con Venezuela:

La balanza comercial de Guatemala con Venezuela fue deficitaria para Guatemala hasta el 2009, debido a que Venezuela fue un importante proveedor de hidrocarburos para Guatemala. A partir del año 2010, la balanza comercial ha sido superavitaria para Guatemala, manteniendo un comportamiento irregular con una tasa promedio anual en decrecimiento de 14.2%, alcanzando en el año 2015 un monto de US\$49.9 millones para el país.

Que exportamos:

Durante 2015 el principal producto que Guatemala exporto hacia Venezuela fue el azúcar con 41% de participación en el año 2015, alcanzando los US\$30.1 millones; el segundo producto en orden de importancia lo constituyen los productos farmacéuticos con 37% de participación y un monto de US\$27.6 millones; en tercer lugar se encuentra el caucho natural (Hule) 8% de participación y un monto de US\$6.2 millones; le siguen los juguetes, juegos y artículos de recreo y deportes; y el café, ambos con US\$2.4 millones y US\$ 2.2 millones, respectivamente representando cada uno el 3% de participación.

Que importamos:

Dentro de los productos que Guatemala importo de Venezuela durante 2015 son liderados por las semillas de ajonjolí con US\$16 millones y 67% de participación del total importado; le siguen los productos minerales diversos con US\$ 6.8 millones con 28%, el tercer lugar lo ocuparon los productos farmacéuticos con US\$.4 millones con 2% de participación.

Beneficios del Acuerdo de Alcance Parcial:

Reducción de costos de transacción.

- Se ha facilitado y consolidado el comercio entre ambos países, mediante la implementación de un conjunto de reglas armonizadas y de carácter único para los involucrados.

Mayor comercio:

- Se ha incrementado los flujos comerciales entre ambos países. Se tiene el reto de realizar innovaciones e inversiones nacionales al asumir esfuerzos dirigidos a la diversificación, mejoramiento de la calidad y la oferta de bienes y servicios. El mercado venezolano tiene una alta dependencia de las importaciones.

Beneficio para nuestros consumidores:

- Existe un potencial de diversificar y aumentar los productos derivados del petróleo que actualmente se importa desde Venezuela para ofrecer más opciones a los consumidores guatemaltecos.

Tamaño de mercado

- Venezuela para Guatemala representa un mercado potencial cercano a los 30 millones consumidores, con ingreso per cápita de US\$12,756.

Desafíos:

- Encontrar nichos de mercados en Venezuela.
- Diversificar la oferta de productos exportados.
- Realizar misiones de inteligencia de mercado.
- Ver la posibilidad de aumentar los servicios turísticos entre ambos países.
- Propiciar la inversión extranjera de Venezuela a Guatemala.
- Lograr un pleno aprovechamiento de la evidente complementariedad entre ambas economías.
- Buscar mecanismos e instrumentos que permitan acrecentar los flujos de comercio con mayores beneficios.

Evaluación de las relaciones comerciales entre Guatemala y La República Bolivariana de Venezuela

Sección I. Evolución de las relaciones comerciales entre Guatemala y Venezuela

1. Antecedentes:

Venezuela a partir de los años 1985 y 1986, suscribió Acuerdos de Alcance Parcial con cada uno de los países centroamericanos, Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua.

El Acuerdo Parcial entre la República de Venezuela y la República de Guatemala se le ha nombrado como el Acuerdo No.23, mediante el cual se acuerda reducir o eliminar los gravámenes y demás restricciones aplicadas a la importación de más de 300 productos comprendidos en el Anexo 1. Dicho acuerdo tiene la característica de ser unilateral, puesto que los trámites para la entrada de vigencia únicamente los hizo el Gobierno Venezolano y para el caso de Guatemala, fue suscrito únicamente por el Ejecutivo a través del Ministerio de Relaciones Exteriores.

El Acuerdo de Alcance Parcial a la fecha, tiene dos enmiendas. El primer protocolo se realizó en septiembre del año 1992, en el que se modifica el artículo 5, en el que se establece una lista consolidada de productos de la oferta exportable de Centroamérica que entrarán con cero arancel al mercado venezolano, que se incorporará al Acuerdo Marco sobre Comercio e Inversión que suscribirán las Partes, manteniendo los beneficios otorgados por Venezuela. Este acuerdo es revalidado y ratificado automáticamente cada 3 años; la ratificación más reciente fue hecha por las Partes en octubre de 2007. Los países signatarios también acordaron efectuar una apreciación conjunta de la marcha del mismo, a fin de evaluar los resultados obtenidos de la puesta en vigencia del Acuerdo de Alcance Parcial.

Venezuela y Cuba en el año 2004, impulsaron la iniciativa de la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América-Tratado de Comercio de los Pueblos -ALBA.

El ALBA se fundamenta en la creación de mecanismos que aprovechen las ventajas cooperativas entre las diferentes naciones asociadas para compensar las asimetrías entre esos países. Esto se realiza mediante la cooperación de fondos compensatorios, destinados a la corrección de discapacidades intrínsecas de los países miembros, y la aplicación del TCP (Tratado de Comercio de los Pueblos).

El ALBA-TCP otorga prioridad a la relación entre los propios países en pie de igualdad y en el bien común, basándose en el diálogo subregional y abriendo campos de alianzas estratégicas fomentando el consenso y el acuerdo entre las naciones latinoamericanas, con el objetivo de establecer dicha iniciativa, para lo cual fueron invitados los países centroamericanos. Nicaragua se incorporó en el 2007 y Honduras en 2008. El tratado de Comercio de los Pueblos o TCP es una iniciativa del Gobierno Boliviano, que se refiere a un tratado de comercio en el marco del ALBA, entre Bolivia, Cuba y Venezuela. Fue firmado en La Habana el 29 de abril de 2006 por los tres países mencionados anteriormente. Según esta iniciativa los Tratados de Comercio de los Pueblos son instrumentos de intercambio solidario y complementario entre los países destinados a beneficiar a los pueblos, en contraposición a los Tratados de Libre Comercio tradicionales, que consisten en acuerdos comerciales regionales o bilaterales para ampliar el mercado de bienes y servicios entre los países participantes. Este acuerdo ha funcionado entre los tres países signatarios, pero otros países no se han incorporado al mismo.

Guatemala no ha formalizado y no ha mostrado interés en participar tanto en el ALBA como en el TCP.

2. Acuerdo de Alcance Parcial entre Guatemala y Venezuela

2.1 Objetivo del Acuerdo de Alcance Parcial



El Acuerdo tiene por objeto, el desarrollo económico de ambas partes, el otorgamiento de preferencias arancelarias y la eliminación o disminución de restricciones no arancelarias que permitan fortalecer y dinamizar sus corrientes de comercio en forma compatible con sus respectivas políticas económicas, y coadyuvar a la consolidación del proceso de integración América Latina.

El Acuerdo de Alcance Parcial entre Guatemala y Venezuela, se divide en catorce capítulos: Objeto del Acuerdo, Definiciones, Preferencias Arancelarias y Restricciones no Arancelarias, Régimen de Origen, Clausulas de Salvaguardias, Tratamientos diferenciales, Retiro de Preferencias, Adhesión, Vigencia, Revisión, Denuncia, Administración del Acuerdo, Promoción Comercial y Disposiciones Finales.

A la fecha se han realizado dos modificaciones al Acuerdo, la primera se refiere a la Incorporación al Acuerdo Marco sobre Comercio e Inversión; la segunda modifica y amplía los beneficios del azúcar hacia el mercado venezolano.

3. Indicadores Macroeconómicos de Venezuela y Guatemala

Cuadro 1 Indicadores Macroeconómicos de Venezuela y Guatemala

DESCRIPCION	VENEZUELA 	GUATEMALA 
Población	29,275,460 (julio 2015 est.)	16,176,133
PIB TOTAL Nominal	US\$ 131,855 millones (2015 est.)	US\$63,955.7 millones
PIB (PPA)	491,585 millones	125,584 millones
PIB per Cápita	US\$ 4,262 (2015 est.)	US\$3,950.9
Tasa de crecimiento PIB	-5.7% (2015 est.)	4.10%
Composición PIB por sector	agricultura 3.9%	agricultura: 13.4%
	industria 32.9%	industria: 23.8%
	servicios 63.2 (2015 est.)	servicios: 62.7%
Remesas	US\$ 897 millones (2014)	US\$6,285.0 millones
Exportaciones	US\$ 74,714 millones (2014)	US\$10,784.7 millones
Participación exportaciones/PIB	ND	16.80%
Socios comerciales (EXP)	EE.UU 34.6%, India 15.1%, China 12.9%, Cuba 5.3%, Singapure 4.8% (2014)	EE.UU. (35.3%), El Salvador (11.5%), Honduras (8.4%), Nicaragua (5.1), México (4.0%), Costa Rica (3.9%)
Importaciones	US\$ 51,393 millones (2014)	US\$17,633.1 millones
Participación importaciones/PIB	ND	27.60%
Socios comerciales (IMP)	EE.UU 24.2%, China 12.1%, Brazil 9.9%, Colombia 4.3%, Argentina 4.1% (2014)	EE.UU. (36.9%), México (11.6%), China (10.6%), El Salvador (5.1%), Panamá (3.4%), Costa Rica (3.4%)
Saldo comercial	US\$ 23,321 millones	US\$-6,848.4 millones
Participación saldo comercial /PIB	ND	-10.70%
Deuda pública	51.2% (2015 est.)	25.5 del PIB
IDH	0,762 (Alto)	0,628 (Medio)
Tasa de desempleo	8.1	2.9
Inflación	159.1 % (2015 est.)	2.20%
Inversiones (Formación de capital)	7.1% (2015 est.)	13.90%

Fuente: Banco Mundial, Banco de Guatemala, Banco Mundial, Banco Central de la República Bolivariana de Venezuela. FMI, OMC.

4. Las relaciones comerciales entre Guatemala y Venezuela

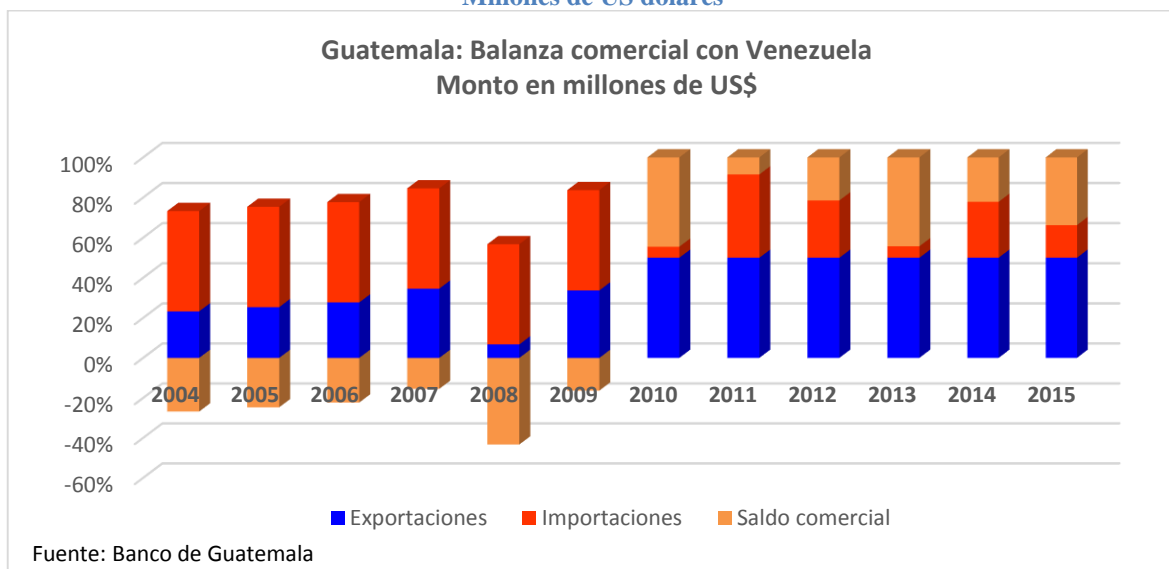
La balanza comercial de Guatemala con Venezuela fue deficitaria para Guatemala hasta el 2009, debido a que en años anteriores Venezuela fue un importante proveedor de hidrocarburos para Guatemala. A partir del año 2010, la balanza comercial ha sido superavitaria para Guatemala, manteniendo un comportamiento irregular con una tasa promedio anual en de crecimiento negativa de -3%, alcanzando en el año 2015 un monto de US\$49.89 millones para el país.

Cuadro 2 Balanza Comercial Guatemala con Venezuela

Monto en Millones de US\$												
	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Exportaciones	17.85	27.44	30.91	35.57	15.74	17.13	65.41	70	72.2	88.92	71.23	73.89
Importaciones	38.39	54.11	55.8	51.45	116.93	25.43	7.15	58.1	41.23	10.12	39.69	24
Saldo comercial	-20.54	-26.67	-24.88	-15.88	-101.19	-8.3	58.26	11.89	30.97	78.79	31.55	49.89
Intercambio Comercial	35.7	54.88	61.83	71.14	31.48	34.26	130.82	139.99	144.4	177.83	142.47	147.78

Fuente: Banco de Guatemala

Gráfica 1: Guatemala: Balanza comercial con Venezuela
Millones de US dólares

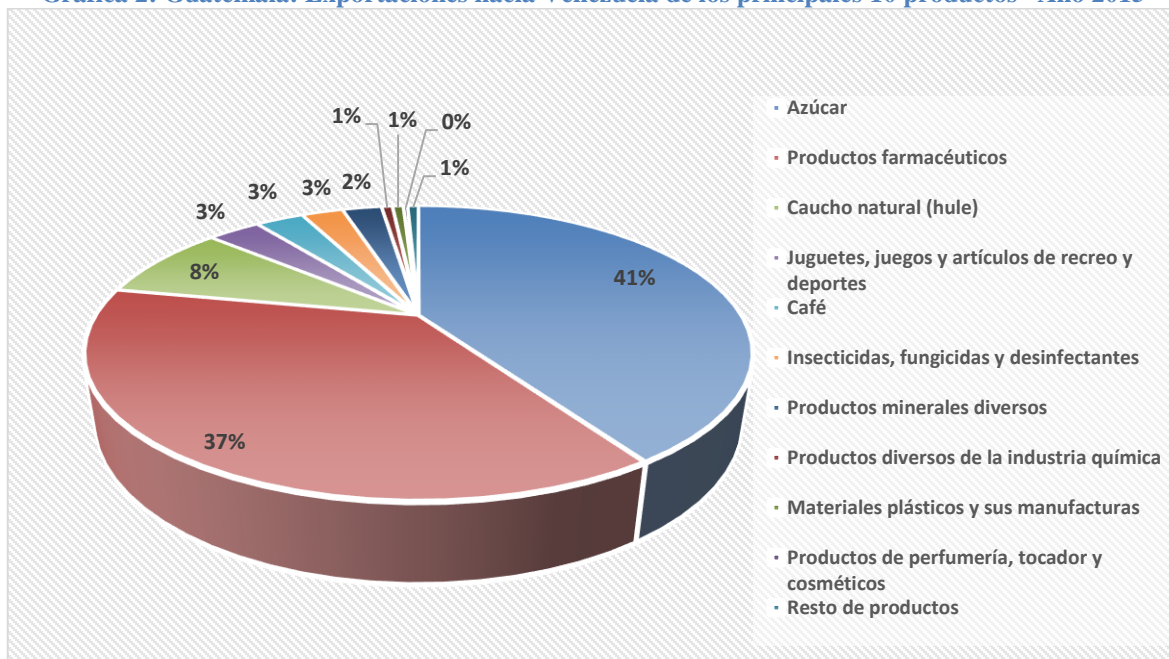


Fuente: Banco de Guatemala

5. Exportaciones de Guatemala hacia Venezuela

Durante 2015 el principal producto que Guatemala exporto hacia Venezuela fue el azúcar con 41% de participación en el año 2015, alcanzando los US\$30.1 millones; el segundo producto en orden de importancia lo constituyen los productos farmacéuticos con 37% de participación y un monto de US\$27.6 millones; en tercer lugar se encuentra el caucho natural (Hule) 8% de participación y un monto de US\$6.2 millones; le siguen los juguetes, juegos y artículos de recreo y deportes; y el café, ambos con US\$2.4 millones y US\$ 2.2 millones, respectivamente representando cada uno el 3% de participación.

Gráfica 2: Guatemala: Exportaciones hacia Venezuela de los principales 10 productos –Año 2015



Fuente: Banco de Guatemala

Cuadro No.3 Guatemala: Principales productos exportados a Venezuela

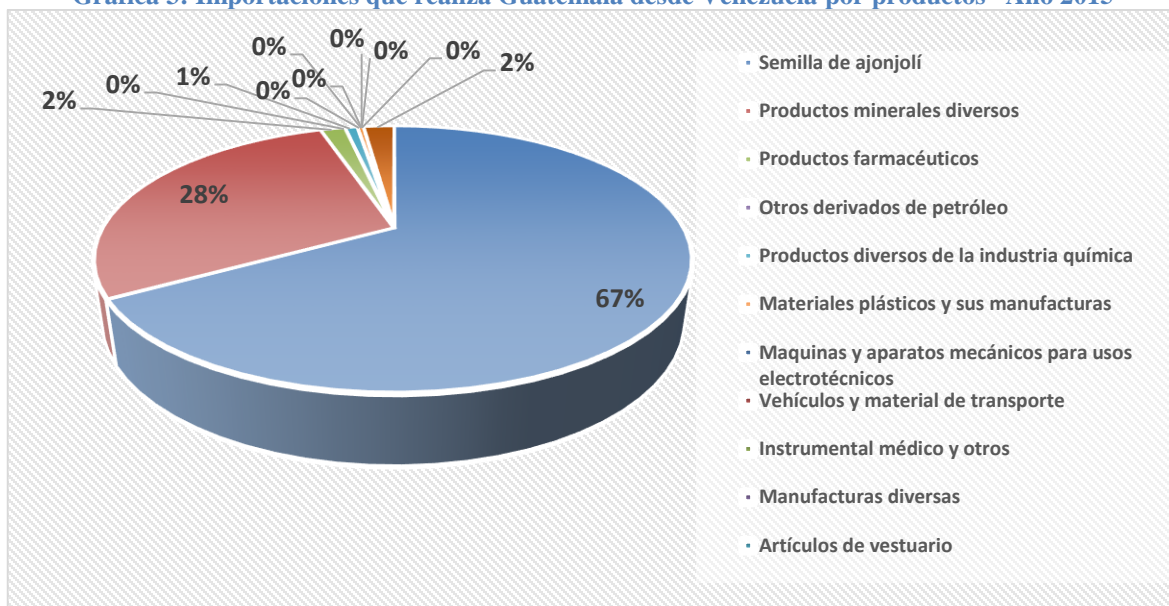
Descripción	Monto en millones de US\$											
	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Azúcar	4.0	10.7	13.1	26.6	5.1	9.0	45.7	27.8	17.9	42.4	21.3	30.1
Productos farmacéuticos	0.5	0.3	0.1	0.0	0.0	0.0	1.3	2.0	6.6	8.5	8.4	27.6
Caucho natural (hule)	2.5	4.2	4.7	3.4	3.9	1.6	1.7	2.1	1.4	9.6	10.2	6.2
Juguetes, juegos y artículos de recreo y deportes	0.4	0.3	0.7	0.4	0.2	0.0	0.0	0.0	0.3	0.2	0.5	2.4
Café	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	10.3	17.7	10.3	8.2	2.2
Insecticidas, fungicidas y desinfectantes	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	1.1	3.7	7.1	8.0	5.2	5.4	1.9
Productos minerales diversos	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.5	1.6	1.9	2.0	1.8	1.8
Productos diversos de la industria química	0.0	0.0	1.1	0.0	0.0	0.0	0.1	0.1	0.2	0.4	1.0	0.5
Materiales plásticos y sus manufacturas	0.1	0.0	0.0	0.0	0.4	0.3	0.2	0.2	0.2	0.0	0.3	0.5
Productos de perfumería, tocador y cosméticos	0.3	0.2	0.2	0.3	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.5	0.2
Vehículos y material de transporte	0.1	0.1	0.0	0.0	0.1	0.1	0.4	0.1	0.0	0.4	0.0	0.2
Baterías eléctricas	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2	0.3	0.0	0.5	0.1	0.0	0.1
Maquinas y aparatos mecánicos para usos electrotécnicos	1.6	4.8	1.7	0.2	0.0	0.1	1.9	9.7	3.8	3.5	0.4	0.1
Total principales productos	9.5	20.6	21.6	30.9	9.8	12.4	55.8	61.0	58.5	82.6	58.0	73.8
Resto de productos	8.4	6.8	9.3	4.7	5.9	4.7	9.6	9.0	13.7	6.3	13.2	0.1
Total	17.9	27.4	30.9	35.6	15.7	17.1	65.4	70.0	72.2	88.9	71.2	73.9

Fuente: Banco de Guatemala

6. Importaciones de Guatemala procedentes de Venezuela

Dentro de los productos que Guatemala importo de Venezuela durante 2015 son liderados por las semillas de ajonjolí con US\$16 millones y 67% de participación del total importado; le siguen los productos minerales diversos con US\$ 6.8 millones con 28%, el tercer lugar lo ocuparon los productos farmacéuticos con US\$.4 millones con 2% de participación.

Gráfica 3: Importaciones que realiza Guatemala desde Venezuela por productos –Año 2015



Fuente: Banco de Guatemala

Cuadro No.4 Guatemala: Importaciones desde Venezuela

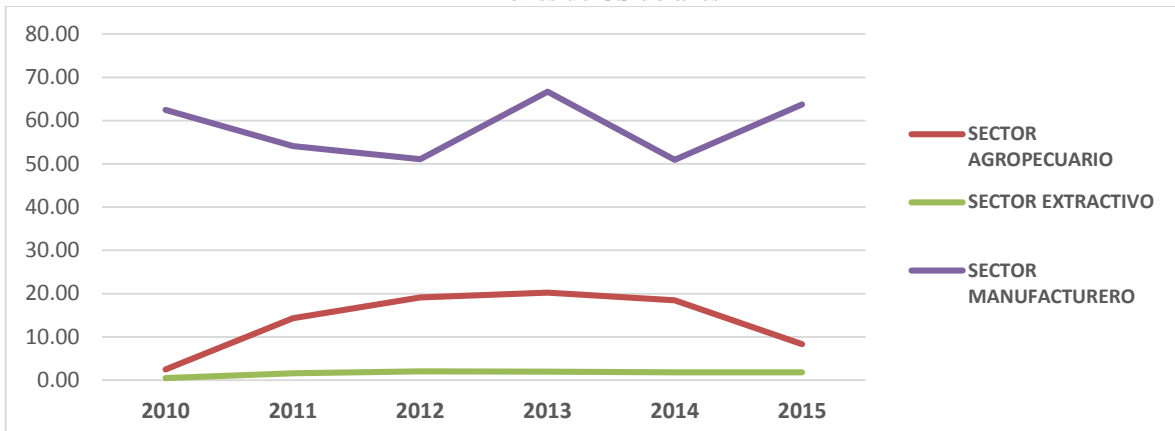
Descripción	Monto en millones de US\$											
	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Semilla de ajonjolí	2.0	5.0	4.0	2.0	2.0	2.0	2.0	3.0	2.0	3.0	15.0	16.0
Productos minerales diversos	0.1	0.1	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	8.4	0.0	0.0	15.6	6.8
Productos farmacéuticos	2.8	1.9	0.8	1.2	1.0	0.6	0.3	0.3	0.2	0.1	0.1	0.4
Otros derivados de petróleo	1.0	1.0	11.0	28.0	90.0	14.0	1.0	37.0	35.0	0.0	8.0	0.0
Productos diversos de la industria química	1.7	1.0	3.2	1.3	0.8	0.2	0.0	0.1	0.0	0.1	0.3	0.2
Materiales plásticos y sus manufacturas	0.8	1.7	1.8	0.9	0.2	0.2	0.1	0.3	0.1	0.2	0.1	0.1
Maquinas y aparatos mecánicos para usos electrotécnicos	0.6	0.4	0.5	0.6	0.3	0.2	0.1	0.1	0.1	0.2	0.0	0.0
Vehículos y material de transporte	0.1	0.1	0.1	0.2	0.2	0.1	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Instrumental médico y otros	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Manufacturas diversas	0.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Artículos de vestuario	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Total	9.1	12.2	22.5	35.2	95.5	18.3	3.6	49.2	37.4	3.6	39.1	23.5
Resto de productos	29.3	41.9	33.3	16.3	21.4	7.1	3.6	8.9	3.8	6.5	0.6	0.5
Total	38.4	54.1	55.8	51.5	116.9	25.4	7.2	58.1	41.2	10.1	39.7	24.0

Fuente: Banco de Guatemala

7. Comportamiento sectorial del comercio de Guatemala con Venezuela

En cuanto al comportamiento sectorial de las exportaciones guatemaltecas hacia Venezuela, el sector manufacturero ha sido el más importante, para el 2015 representó el 86% del total exportado por Guatemala hacia Venezuela, con un monto de US\$63.7 millones. Le sigue el sector agropecuario que alcanzó la suma de US\$8.3 millones y una participación del 11% dentro de la rama de los sectores. Por último se encuentra el sector extractivo con US\$1.8 millones en el año 2014, 2.5% de participación.

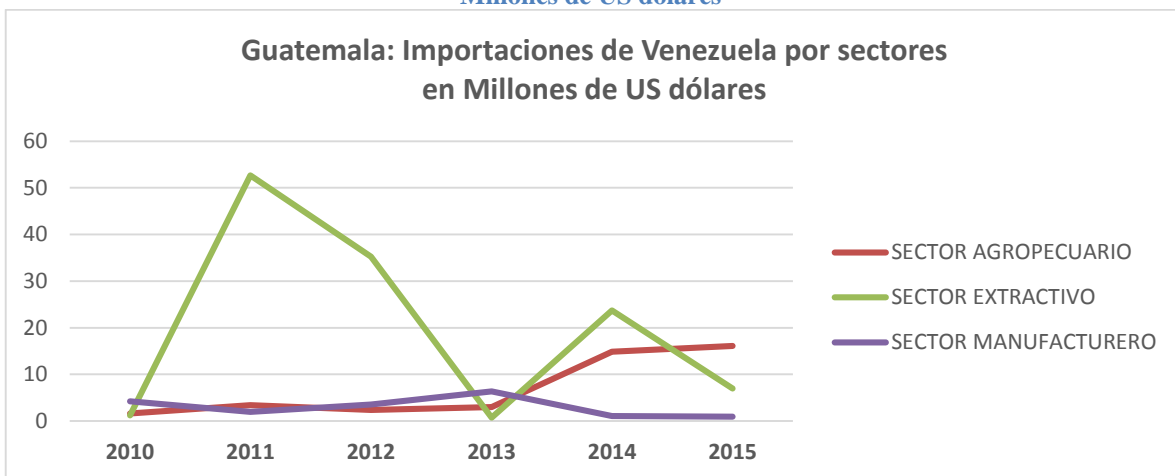
Gráfica 4: Guatemala: Exportaciones a Venezuela por sectores
Millones de US dólares



Fuente: Banco de Guatemala

Respecto al comportamiento sectorial de los productos que importa Guatemala desde Venezuela, durante el 2015 sector agropecuario fue el más importante, con una participación del 67%. Le sigue, el sector extractivo con un participación de 29%; el sector manufacturero representó 3.8%; sin embargo tradicionalmente durante el pasado el sector extractivo ha sido el más importante debido a que Venezuela fue un importante proveedor de combustibles.

Gráfica 5: Guatemala: Importaciones de Venezuela por sectores
Millones de US dólares



Fuente: Banco de Guatemala

Sección II. Aspectos Económicos y Comerciales de Venezuela

1. Economía de Venezuela

La república Bolivariana de Venezuela tiene una economía mixta. Su principal actividad económica es la explotación y refinación de petróleo para la exportación y consumo interno. Se constituye como la quinta economía más grande de América Latina atrás de Brasil, México, Argentina y Colombia según el PIB (PPA) de acuerdo al Banco Mundial.

Es el segundo mayor productor de petróleo del continente (tras México) y uno de los mayores del mundo de gas natural; cuenta con una de las mayores reservas probadas de petróleo y la sexta de gas natural en todo el mundo. Venezuela cuenta además con abundantes recursos minerales, como hierro, bauxita, carbón, oro y diamantes, especialmente en la región de Guayana. Tanto en las industrias básicas como en el sector petrolero existe una fuerte participación estatal, por considerarse estratégicos para la nación.

El petróleo en Venezuela es procesado por la empresa estatal Petróleos de Venezuela, S.A. (PDVSA). Su explotación oficial se inicia a partir de 1875. En 1922 se inicia la explotación petrolera a gran escala, accionando una gran cantidad de eventos que cambiaron drásticamente el rumbo del país. Mediante iniciativa y participación de Venezuela dentro del mercado petrolero mundial se funda la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP). Ya a inicios del siglo veintiuno gracias a un alto crecimiento económico propulsado por el alza en el precio del petróleo el país ha logrado reducir sustancialmente los niveles de pobreza, los hogares bajo la línea de pobreza disminuyeron del 54% en 2003 al 27.4% en 2011, la extrema pobreza se redujo del 25.1% (2003) al 7.3% (2011), según el PNUD.

Es necesario resaltar que Venezuela en el 2012 tuvo un crecimiento del 5.6% del PIB, impulsado principalmente por un importante gasto público, que venía creciendo desde 2011, apoyado en los precios del petróleo, el endeudamiento interno y también sustentado por el comercio y las importaciones, mientras que la industria nacional ha disminuido.

El sector de hidrocarburos representa aproximadamente el 11% del PIB, el 42% de los ingresos y más del 96% de las exportaciones. El incremento del sector, estuvo impulsado por el plan de incremento de la producción de crudo de PDVSA, que aspiraba a producir hasta 3.5 millones de barriles diarios al cierre de 2012; pero únicamente logró la producción de 2.5 millones de barriles diarios.

Sólo el 58% de la producción petrolera se cobra en su totalidad el resto se destina a subsidios. De esta producción 17% se orienta al mercado interno.

La industria manufacturera refleja una desaceleración en su ritmo de crecimiento, las cuales están siendo afectadas especialmente por la escasez de insumos provenientes de las empresas básicas, la falta y control de las divisas, el control de precios, el racionamiento eléctrico y la expropiación de 1,171 empresas, 30% de las cuales estaban asociadas al sector industrial.

El enorme ingreso petrolero percibido en los últimos años no se orientó a la expansión del aparato productivo. En los últimos años la tasa de crecimiento interanual del sector manufacturero fue 1.6%, muy por debajo del 3.9% del comercio y las telecomunicaciones. Ha sido mejor negocio ser importador y comercializador que productor de bienes en Venezuela.

El sector de la construcción en 2012 tuvo un importante crecimiento del 16.8% para los proyectos públicos, como la Gran Misión de Vivienda en Venezuela que terminó en 311,992 unidades habitacionales. Sin embargo, los insumos de la construcción registraron una variación de 19.5%. Esta alza impacto principalmente los costos de los productos de acero y de hormigón.

En el 2013 la economía venezolana registró un crecimiento interanual del PIB de 0.7%, una inflación anualizada de 25.1%, una deuda pública de US\$94,161 millones de dólares, un superávit comercial de US\$8,284 millones y superávit en cuenta corriente de US\$1,747 millones.

Durante el 2014 la economía venezolana creció alrededor de un 1.6%.

Venezuela inicio el 2015 en recesión, con un panorama complicado y con dudas sobre si podrá mejorar la economía. El desplome de los precios del crudo, principal fuente de ingresos de Venezuela, ha ido estrechando la holgura económica del país con las mayores reservas de petróleo del mundo que ha visto disminuir sus ingresos al menos un 30%.

En enero de 2016, el ejecutivo Decreta el llamado "Decreto de Emergencia Económica Nacional", el mismo pretende garantizar el bienestar de la sociedad venezolana y minimizar la crisis financiera, con medidas que ayuden a cambiar de un modelo rentista a un modelo productivo. Posteriormente, el Banco Central de Venezuela informa que la inflación anualizada a septiembre de 2015 fue 141,5%; debido, según fuentes oficiales a “una guerra económica de nueva generación” También se informó que la economía venezolana cayó 4,5% y que el Producto Interno Bruto (PIB) registró una disminución de -5.7% para el 2015.

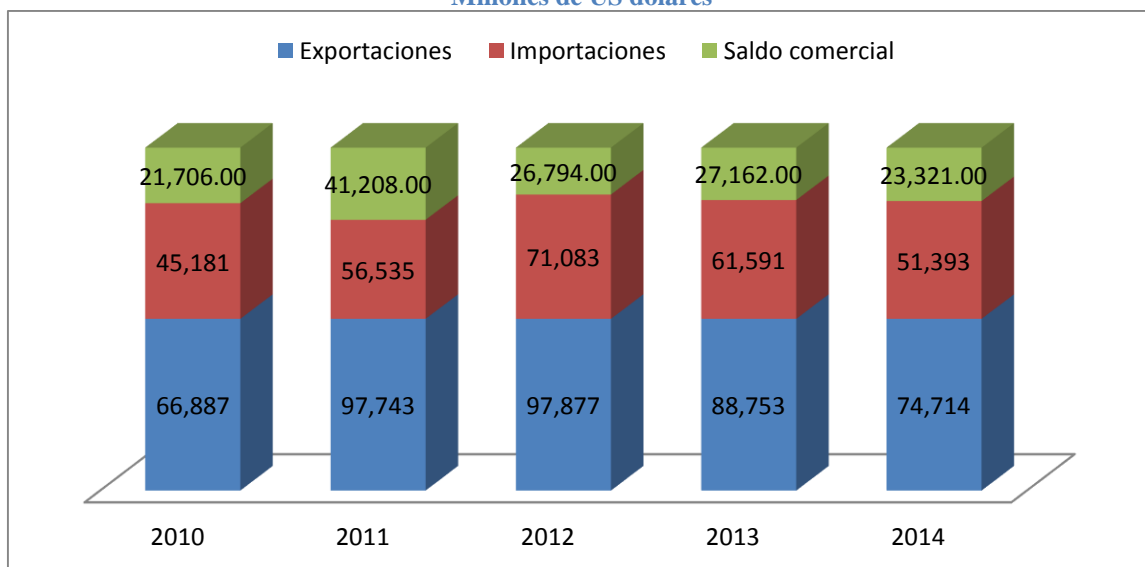
El 18 de enero se anuncia que el precio del petróleo Brent se ubica por debajo de los 28 dólares desde noviembre del 2003. Lo que significa que Venezuela la prevalencia de condiciones de una recesión y de mayor profundización de los problemas económicos.

Los altos niveles de inflación se han constituido en otro problema que enfrenta desde el inicio de la crisis económica que afronta la economía venezolana, la cual para el 2015 se situó en 159%.

2. La Balanza comercial de Venezuela

Venezuela es un país que manifiesta una economía basada principalmente en sus exportaciones de petróleo; desde el año 2010 hasta el año 2014, por lo general las exportaciones han sido mayores que sus importaciones dando como resultado un saldo comercial positivo, con una tasa de crecimiento promedio anual 1.5%. Por su parte las exportaciones han crecido a una tasa de 2.2% promedio anual y las importaciones 2.6% durante el mismo período. Para 2014 (último año reportado por el Banco Central de Venezuela) las Exportaciones ascendieron a US\$ 74,714 millones, mientras que las importaciones alcanzaron los US\$ 51,393 millones lo que les permitió alcanzar un superávit de US\$ 23,321 millones.

Gráfica 6: Venezuela: Balanza Comercial
Millones de US dólares

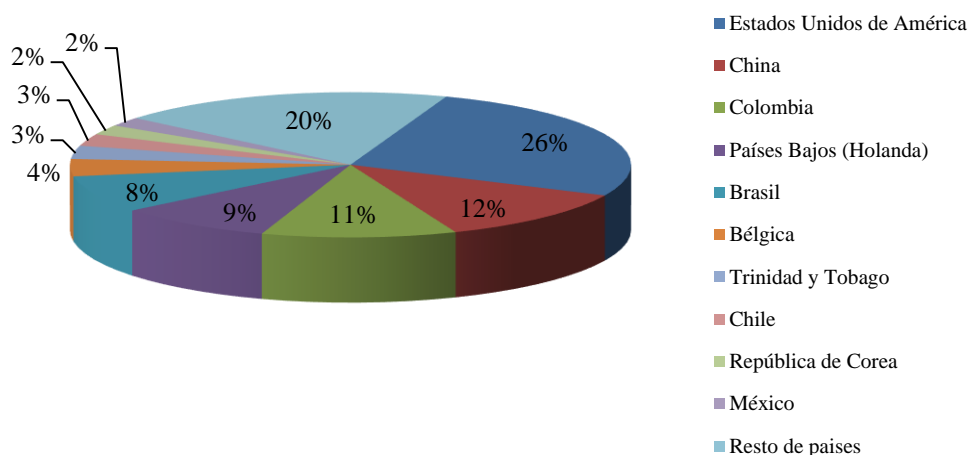


Fuente: Banco Central de Venezuela

3. Destino de las exportaciones de Venezuela

El principal país destino de las exportaciones de Venezuela para el año 2013, es Estados Unidos de América con 26%, le siguen China 12%, Colombia 11%, Países Bajos 9%, Brasil 8%, Bélgica 4%, Trinidad y Tobago y Chile 3% cada uno, República de Corea y México 2% cada uno. El resto de países 20%.

Gráfica 7: Venezuela: Principales destinos de las exportaciones –Año 2013-

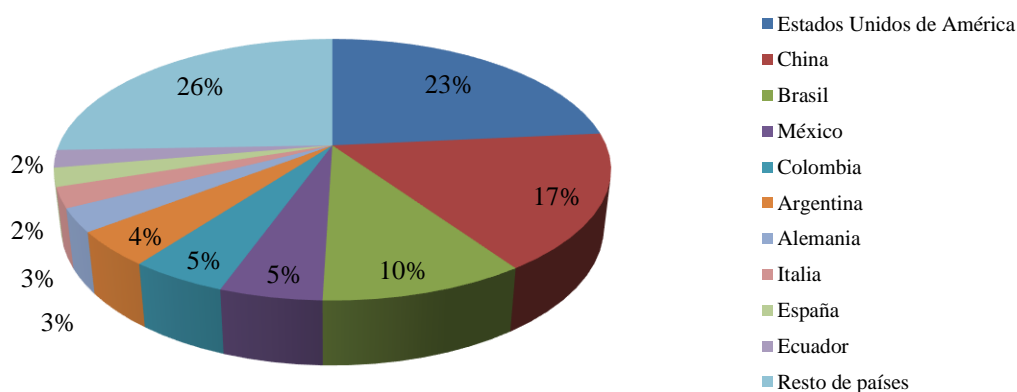


Fuente: Trademap

4. Origen de las importaciones de Venezuela

El principal país origen de las importaciones de los productos que adquiere Venezuela es Estados Unidos de América con 23% de participación, le siguen China 17%, Brasil 10%, México y Colombia 5% cada uno; Argentina 4%, Alemania e Italia 3% cada uno, España y Ecuador 2% cada uno, los demás socios representan el 26%.

Gráfica 8: Venezuela: Principales orígenes de las importaciones –Año 2013-

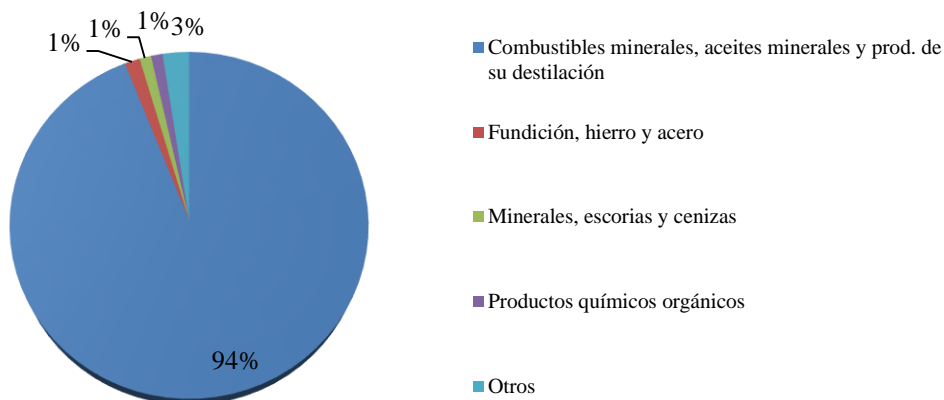


Fuente: Trademap

5. Los productos que exporta Venezuela

El principal producto de exportación de Venezuela para el año 2013, con el 94% de participación del total exportado, son los combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; le siguen con 1% de participación cada uno, la fundición, hierro y acero; los minerales, escorias y cenizas; y, los productos químicos orgánicos.

Gráfica 9: Venezuela: Principales productos de exportación –Año 2013-

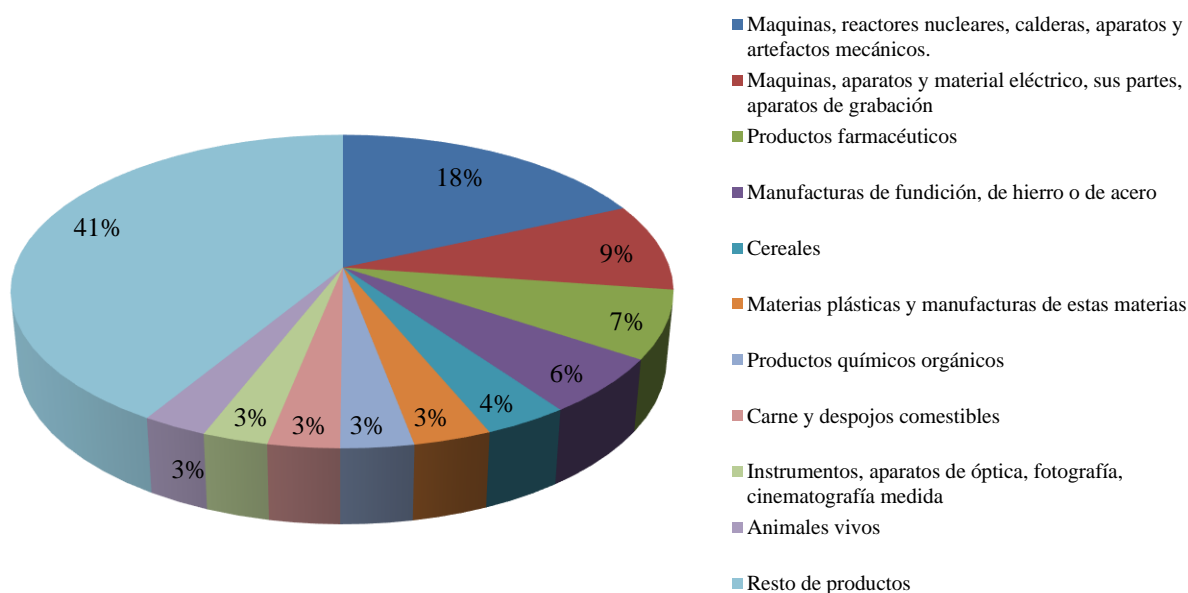


Fuente: Trademap

6. Los productos que importa Venezuela

Los principales productos que importó Venezuela en el año 2013 son máquinas, reactores nucleares, calderas, aparatos y artefactos mecánicos 18% de participación dentro del total de productos importados; le siguen máquinas, aparatos y material eléctrico, sus partes, aparatos de grabación 9%; los productos farmacéuticos 7%; manufacturas de fundición 6% los cereales con 4%; las materias plásticas y manufacturas de estas materias; productos químicos orgánicos; carne y despojos comestibles; instrumentos, aparatos de óptica, fotografía, cinematografía; y, los animales vivos con el 3% cada uno. El resto de producto representa el 41%.

Gráfica 10: Venezuela: Principales productos de importación –Año 2013-



Fuente: Trademap